

После панацеи стабильного курса уповают на панацею валютного коридора

См. стр. 1, 5, 6.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Коммунисты и сторонники Президента возглавили большинство парламентских комиссий.
- 3 стр. → На саммите СНГ подтверждено "движение к добровольной интеграции".
- 4 стр. → Четыре года успешного развития Европейского Союза.
- 5 стр. → Резкий рост спроса на валюту во вторую неделю января: причины и следствия.
- 6 стр. → Пойдет ли на пользу стопроцентная продажа валюты?
- 11 стр. → Крупнейший банк Беларуси становится акционерным.
- 13 стр. → Нефтедобытчиков и нефтепереработчиков ожидают нелегкие времена.
- 18 стр. → Проект бюджета-96: предстоит неблагодарное латание дыр.
- 20 стр. → На китайских рынках белорусские предприятия могут добиться успеха.
- 21 стр. → Капиталистический "интернационал" не ждет в свои ряды Россию.
- 22 стр. → Встреча президентов Беларуси и Казахстана прошла в обстановке таинственности.
- 24 стр. → Интервью берут не только журналисты.
- 25-48 стр. → Все о рассмотрении споров в судах в блоке для специалистов "Сектор права".



Содружество

СНГ примиряет и усмиряет

На состоявшемся 19 января саммите глав государств СНГ одобрены меры по укреплению Таможенного и созданию Платежного союзов, концепция предотвращения и урегулирования конфликтов на территории Содружества.

Лидеры также продлили на полгода срок пребывания коллективных миротворческих сил (КМС) СНГ на территории Таджикистана и, вняв настойчивым просьбам Грузии, согласились ввести против Абхазии режим политических и экономических санкций. Председателем Совета глав государств СНГ вновь избран Борис Ельцин.

Определенный отпечаток на ход саммита наложили трагические события в Дагестане. Без особых трудностей главы государств одобрили проект концеп-

ции предотвращения и урегулирования конфликтов на территории СНГ, в котором в качестве приоритетных провозглашены меры превентивного характера, в частности, применение гражданских, полицейских (милиейских) и военных сил в зонах потенциального конфликта. Ранее, при доработке документа, белорусская сторона добилась уточнения некоторых его положений. Одно из них определяет, что применение силовых и иных структур в качестве

(Окончание на 3-й странице).

Внимание!
В следующем номере "БР" читайте тематические блоки, посвященные проблемам финансового рынка и промышленности Беларуси.

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico**
лицензия на банковскую деятельность № 42

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

fico - DEALING
РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ,
МОЛДОВА, КАЗАХСТАН,
УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

fico - INVEST - ИДЕАЛЬНЫЙ ВАЛЮТ. ИСК. - БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

Валютное регулирование

Новое — хорошо забытое старое

Решение проблемы согласования роста цен и курса национальной денежной единицы, которая в течение ряда месяцев будоражила умы практиков валютно-денежного рынка и теоретиков от экономики, приобрело вполне конкретные черты. Не самые, может быть, удачные, но зато осязаемые.

Хотя Указ Президента "О некоторых мерах по совершенствованию денежно-кредитной политики" еще не опубликован, (а по некоторым сведениям, даже и не подписан), основные его положения — уже не секрет.

По сути, среди них можно выделить три ключевых момента. Первый — установление на первое полугодие верхней и нижней границ колебания обменного курса белорусского рубля: 11.300-13.100 BRB за 1 USD.

Второй — восстановление обязательной 100-процентной продажи валютной выручки, включая российские рубли, предприятиями-экспортерами в течение 60 дней после ее поступления на счета. В отличие от практики прошлых лет, в этот пункт заложены очень серьезные исключения.

Так, от обязательной продажи освобождены экспортеры собственной продукции, предприятия с участием иностранного капитала (не менее 30% в уставном фонде), валютные средства, приобретенные на внутреннем валютном рынке, в виде привлеченных средств (вклады, кредиты), предприятия энергетического комплекса при получении платежей за энергоресурсы в валюте при условии их использования на повторный импорт энергоснабжателей, валюта, полученная в порядке перераспределения валютной выручки между

как не определены) во главе с премьер-министром при Президенте.

В целом документ имеет свою логику. Суть ее можно свести к следующему.

Отмена обязательной продажи валютной выручки летом 1995 года не имела под собой надежной экономической основы. Усиленная продажа СКВ и российских рублей в марте — июле 1995г. была обусловлена не положительным торговым балансом страны и появлением излишков валюты, а прежде всего высокими процентными ставками по рублевым депозитам, которые в отдельные месяцы в 6-10 раз превышали ставки по депозитам в валюте. Снижение процентных ставок уменьшило доходность рублевых депозитов, и их преимущество над валютными сбережениями не компенсировало риска возможной девальвации белорусского рубля. Приток свежей валюты в банковскую систему начал слабеть, и Нацбанк пришлось поддерживать курс "зайчика" за счет своих валютных интервенций.

Бесконечно это продолжаться не могло, тем более что стабильный рубль привлекал на внутренний рынок страны все больший объем дешевого импортного ширпотреба. По сути, большая часть валютной выручки экспортеров шла на оплату второстепенного импорта. Доля инвестиций постоянно сокращалась. Поэтому восстановление обязательной продажи части выручки и введение 10-процентного сбора с покупателей валюты на бирже имеют определенный резон (фактически это целевая пошлина на импортеров, не представля-

ющая собой нарушения правил общего таможенного пространства) могут дать в сумме увеличение объема перераспределяемой внутри страны валюты.

Положительный эффект будет иметь и определение "валютного коридора". Удержать рубль в указанных рамках в общем не представляет труда, особенно если учесть, что прошедший год многие научили исполнительную власть и никто не решится на массированную денежную эмиссию (и новый виток инфляции, исчисляемой двузначными числами) ради поддержки убыточных производств. Тем более что в политическом плане год ожидается относительно спокойным (ни парламентских, ни президентских выборов). Предприятия и граждане получили определенный ориентир и могут планировать свои доходы и расходы без особого риска ошибиться. Может быть, для начала следовало бы ограничить "коридор" временными рамками в один квартал, выдержать его и тем самым повысить доверие, но это вопрос не принципиальный.

Зато существенное значение могут иметь последствия указа на денежном рынке и в "поведении" цен на рынке потребительских товаров.

Серьезные опасения вызывает, например, решение о перераспределении валютной выручки между экспортерами и их смежниками. На практике это может привести к резкому расширению сферы применения валюты в платежах внутри республики, "выдавливание" части рублевой денежной массы из производственной сферы и созданию дополнительного фактора инфляционного фактора.

(Окончание на 6-й странице).

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
Первый заместитель
главного редактора
Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 25-31-03

Отделы
Тел: (0172) 25-36-01, 25-36-02

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Татьяна КАПИНОВСКАЯ,
Александр ПАТУТИН

Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН,
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,
Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, тел.: (0172) 25-36-02

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 25-36-04

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 25-36-05

Адрес: 220001, Минск,
ул. Рабковская, 17
Редакция газеты
"Белорусский рынок".

Телефаксы:
(0172) 25-36-04, 25-36-05.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —

609304 в филиале АКБ

"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —

63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей SoNET (70-60-08) и Belpak
(27-32-06).

Типография издательст-
ва "Белорусский Дом печати"
(Минск, проспект Ф. Скори-
ны, 79). Заказ № 316

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 4.000 руб.

за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать

21.01.96 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы

для размещения рекламы:

(0172) 25-36-04,

25-36-05.

Ответственность за достовер-

ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан

на издательском комплексе

фирмы "Micro Express"

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск, ул. Сурганова, 6,
(ст. М Академия наук,
здание Ин-та Технической Кибернетики)
с 9.00 до 19.00.
тел. 68 55 22, 68 58 01,
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ

Конституционный суд

Законен, но не конкретен

Конституционный суд при-
знал соответствующим
Конституции Закон "О Ка-
бинете министров Респу-
блики Беларусь", но предложил
парламенту сделать ряд ре-
дакционных уточнений.

Проанализировав содержание доку-
мента, суд пришел к выводу, что закон
принят в соответствии с компетенцией
Верховного Совета. Вместе с тем судьи
нашли некорректным ряд его положений.
По их мнению, недостаточно конкретизированы права и обязанности
правительства создавать, реорганизовывать
и ликвидировать учреждения и орга-
низации (ст. 4); устанавливать предельную
зарплату (ст. 6); не полностью
определен порядок использования при-
родных ресурсов (ст. 8); не ограничена
разработка Кабинетом министров зако-
нопроектов, выполняемая по поручению
ВС (ст. 17). КС отметил также несогласованность
ст. 22 Закона "О Кабинете министров Республики Беларусь" со
ст. 18 Закона "О Президенте Республики Беларусь" в части назначения руководи-
телей центральных органов управления.

В управлении Управлению

Указ А. Лукашенко № 9 от 4 января 1996 г. "Об упорядочении использования зданий, сооружений и иных помещений, находящихся в государственной собственности", определил очередей перечень из 80 зданий и сооружений, подлежащих передаче на баланс Управления делами Президента.

Руководители предприятий, концернов и институтов, на чьих балансах находятся объекты, 15 января еще в глаза не видели документа, когда были приглашены на оргсовещание-инструктаж, дабы обсудить вопросы скорейшего выполнения указа, а заодно ознакомиться с его текстом и получить официальные письменные уведомления о конкретных сроках передачи объектов.

Начальник главного управления административных зданий В. Данильченко, открывая совещание, добрым словом помянул событие годичной давности, когда на баланс Управделами были переданы первые 56 зданий, что принесло в 1995 году госбюджету РБ доход в 31 миллиард рублей. Собравшиеся явно не разделяли оптимизма Владимира Алексеевича, который призвал их руководствоваться исключительно государственными интересами и "подчиняться большинству".

Одним из главных требований, предъявленных хозяйственникам на совещании, было срочное оформление договоров аренды с коммерческими структурами, занимающими помещения в передаваемых зданиях. Опыт весенней волны передачи зданий на баланс управления не дает оснований сомневаться, что цены будут повышены (в лучших зданиях — до 20 USD за кв. м), а неудобные фирмы просто выелят. Последнее предположение тем более обоснованно, что накануне совещания вместе с официальными письмами хозяйственникам разда-

ли анкеты, в которых нужно указать сведения об арендаторах.

В том же срочном порядке создаются 16 комиссий по приемке и передаче зданий и помещений. Хозяйственники до передачи объектов на новый баланс обязаны предоставить пакет документов, подготовка которых займет не одну неделю: акт приемки-передачи, авизо и инвентарную карту. Тех, кто до указа чувствовал себя почти хозяевами помещений, отныне называют "пользователями". Это означает, что Управление делами будет заключать с ними договоры передачи в безвозмездное пользование.

На большинство вопросов из зала так и не было дано ответов по существу и публично; любопытствующим г-н Данильченко предлагал "поговорить отдельно". Впрочем, на вопрос о том, кому отныне предстоит уплачивать налог на недвижимость, ответ был дан вполне определенный, хотя ничего и не решающий: "Главное управление административных зданий — бюджетная организация, которая налогов не платит".

Согласно Указу № 9, определен также перечень из 150 объектов, право сдачи которых в аренду делегировано Мингорисполкому, причем соответствующая арендная плата направляется в бюджет города Минска и учитывается Минфином при определении размера дотаций из республиканского бюджета.

Андрей АКБАРОВ.

Выставки

С 24 по 27 января в РВЦ (ул. Я. Купалы, 27) пройдет IX международная ярмарка "1.000 мелочей" и специализированная выставка "Мир стекла и пластмассы". Около 100 предприятий из Беларуси, России, Украины, стран Балтии представят ТНП, а также изделия из стекла и пластмассы бытового и производственно-технического назначения.

ЦПП "Центр XXI век": (0172) 308-640.

С 24 по 27 января в институте "Белжилпроект" (ул. Кальварийская, 17а) пройдет 2-я международная специализированная выставка "Стройинвест-95". В ней примут участие около 30 фирм из Беларуси, России, Чехии, Словакии, Польши, экспонирующие строительные материалы и изделия, новые технологии, отопительное, вентиляционное и сантехническое оборудование, проектные работы.

Ин-т "Белжилпроект": (0172) 233-028.

Недвижимость

ПАНОРАМА



Эхо недели

Вновь победила дружба

Прошедшая парламентская неделя ознаменовалась очередными проявлениями фракционно-партийной солидарности и здравого смысла. Два события, произошедшие за это время, заложили основу дальнейшей успешной работы парламента — изменение временного регламента и избрание согласованных кандидатов на должности руководителей постоянных комиссий.

После неудачной попытки избрания на пост спикера Вячеслава Кебича фракция "Згода" несколько потеряла в численности, но окончательно оформилась как президентское лобби в парламенте. У руля фракции стал Владимир Коноплев, друг детства Президента, избранный депутатом в Шкловском районе. Принимая во внимание численность фракции (56 человек), депутаты справедливо решили, что существует реальная опасность срыва "згодниками" сессии парламента, тем более что перед глазами есть пример прошлого парламента, не сумевшего после летних каникул открыть сессию.

Причина этого — во временном регламенте, который определял кворум для открытия сессии в две трети от списочного состава депутатов. После межпартийных консультаций кворум для открытия сессии был снижен до половины. Теперь парламенту не грозит бойкот "президентской фракции" — даже если она в полном составе не явится на сессию, депутаты от четырех других фракций смогут открыть сессию, обсуждать и принимать законы. В этом случае парламент не сможет выносить решения, для которых необходимо конституционное большинство в две трети, — изменять Конституцию и подтверждать не подписанные Президентом законы.

До последнего момента шли консультации о "разделе" между фракциями портфелей председателей постоянных комиссий. Как показали итоги голосования — мало быть известным в республике специалистом и политиком. Главное — получить поддержку у своей фракции, а потом, что самое трудное, — правильно провести переговоры с другими фракциями и убедить их поддержать собственную кандидатуру. Тут блестящую двухходовку провел действительно талантливый политик и дипломат Петр Кравченко.

Петр Кузьмич небезосновательно полагал, что сможет возглавить самую престижную комиссию — по международным делам. Но две наиболее многочисленные фракции — коммунистов и аграриев — определили на этот пост видного деятеля ЛКБ Игоря Котлярова. Каким образом Кравченко, рядовой член самой малочисленной фракции СДС, смог отодвинуть Котлярова в председатели менее престижной комиссии, остается только догадываться, по факту — дружное голосование за П. Кравченко.

В результате межпартийных торгов председатели комиссий ВС были избраны: по законодательству — Григорий Прокопович, заместитель прокурора Гомельской области, кандидат от фракции "Згода"; по промышленности, транспорту, строительству, энергетике, торговле и другим услугам населению — Семён Лившиц, директор Осиновского завода автоагрегатов, кандидат от фракции "Згода"; по

проблемам последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС — директор проектно-изыскательской станции химизации Виктор Хомич, также выдвигенный от фракции "Згода"; по экологии и природопользованию — Мария Худая, председатель комитета по использованию природных ресурсов и охране окружающей среды Минского облисполкома, кандидат от фракции коммунистов, но прошедшая в парламент как беспартийная; по аграрной реформе — Геннадий Усюкевич, заместитель председателя агропрома Минской области, выдвигенный от аграрной фракции; по образованию, науке и культуре — кандидат от фракции ПКБ Виктор Плетюхов, проректор Брестского университета; по охране труда и социальной политике — председатель Березинского райисполкома Кузьма Мельников, член аграрной фракции; по государственному строительству и местному самоуправлению — кандидат от фракции "Згода" Анатолий Красуцкий, возглавлявший один из отделов Верховного Совета; по охране здоровья, физической культуре и спорту — начальник управления охраны здоровья Минского горисполкома Владимир Беляков, также член "Згоды".

Утверждение вышеперечисленных кандидатур прошло практически гладко, но, надо сказать, кандидаты не произвели на наблюдателей большого впечатления — ясно, что в партийных торгах победили не действительно яркие парламентарии и специалисты, а личности, устраившие большинство. Наглядным примером торжества партийной дисциплины над справедливостью было избрание Николая Карпиевича, председателя Комитета по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления Администрации Президента председателем Комиссии по национальной безопасности. Экс-председатель КГБ, экс-министр внутренних дел Владимир Егоров выступил гораздо профессиональнее и убедительнее, но, увы, — фракции договорились... А ведь теоретически Карпиевич и Егоров, оба принадлежавшие к "Згоде", имели равные шансы.

С нетерпением ожидали журналисты выступления "куратора прессы" Игоря Котлярова, которого фракция выдвинула на должность председателя Комиссии по правам человека, национальным вопросам, средствам массовой информации, связям с общественными и религиозными объединениями. Одно то, что правами человека будет заниматься член партии, которая в нашей стране эти права на протяжении семидесяти лет нарушала, вызывает недоумение. При ближайшем знакомстве с программой кандидата журна-

листы выяснили, что тот не имеет концепции обеспечения свободы прессы в Беларуси, не знаком с духовным лидером белорусских католиков — кардиналом Казимиром Свентаком и вообще атеист. Что ж, если партия скажет "надо"...

Особый интерес, учитывая экономический кризис за стенами Овального зала, вызвали кандидаты на должности председателей Комиссии по бюджету, налогам, банкам и финансам Владимир Башаримов (от фракции СДС) и Комиссии по экономической политике и реформам Василий Шлындиков (от "Гражданского действия"). Трудно было презентовать начальнику КРУ Службы контроля Администрации Президента по Гомельской области Владимиру Башаримову, когда в зале находился не предложенный на эту должность профессор Станислав Богданкевич. В своем выступлении кандидат сообщил, что главная причина экономического кризиса — неправильное распределение бюджетных средств. Его доклад явно не тянул на председательский, тем более что несколькими днями раньше депутаты заслушали действительно профессиональное выступление Станислава Богданкевича, в котором он ответил на обвинения в развале финансовой сферы, предъявленные ему Президентом. Сознавая ситуацию, перед избранием Башаримов выразил надежду, что в работе его комиссии примет участие и Богданкевич.

Только Василий Шлындиков продемонстрировал сочетание профессиональной подготовки, опыта и умения связно изложить в коротком выступлении основные положения своей концепции. Шлындиков готов далее разрабатывать правовую базу реформ, созданную парламентариями прошлого созыва, инициировать принятие законов, способствующих инвестиционному процессу. Основным тормозом реформ Шлындиков назвал чиновничий класс, которому эти реформы невыгодны. Василий Михайлович однозначно высказался в поддержку введения частной собственности на землю, и потому собрал несколько меньше голосов, чем остальные "договорные" кандидаты, но тем не менее был избран.

Практически все председатели комиссий имеют стандартный послужной список — работа на производстве (почему-то чаще всего рабочим колхоза или слесарем), служба в армии, учеба в вузе. Шестеро работали в партийных органах, четверо — в правоохранительных. По-видимому, все избранные во времена СССР принадлежали к номенклатуре.

Процесс формирования комиссий еще не закончен, и, вероятно, что на менее престижные должности заместителей, секретарей постоянных комиссий придут более яркие личности. Итоги выборов (6 председателей комиссий от "Згоды", 4 — от коммунистов, по двое — от аграриев и СДС, один — от "Гражданского действия") позволяют надеяться, что свой потенциал либералы и беспартийные смогут реализовать на этих должностях "второго эшелона".

Татьяна КАПИНОВСКАЯ.

СНГ примиряет и усмиряет

(Окончание. Начало на 1-й странице).

превентивных мер воздействия возможно только по просьбе государства, где возникла напряженность, и при согласии стран, направляющих туда свои контингенты. Кроме того, для каждой такой операции ее участники должны будут испрашивать мандат ООН.

Главы государств также приняли решение о создании национальных спецподразделений по борьбе с терроризмом, которые при необходимости будут объединяться.

Боевые действия в Дагестане и угроза их распространения на территории других кавказских республик, очевидно, сыграли свою роль и при принятии решения о введении санкций в отношении Абхазии. В последние месяцы Россия очень сдержанно реагировала на призывы Э. Шеварднадзе усилить меры экономического и политического давления на абхазских сепаратистов, дожидаясь итогов президентских и парламентских выборов в Грузии, а также подписания соглашения о статусе российских военных баз на территории республики. Идентичной до недавнего времени была и позиция Беларуси, делавшей упор на неэффективность сан-

кций как таковых и выражавшей сомнения в правомерности их введения без участия ООН. Тем не менее 19 января Беларусь наряду с другими странами СНГ поддержала инициативу Тбилиси, обязавшись не устанавливать каких-либо контактов с Абхазией без разрешения официальных властей Грузии и согласившись с необходимостью придать миротворческим силам, дислоцирующимся в этой республике, функции правоохранительных органов.

Скорее всего, Запад не будет возражать против этого решения. Участники каспийского нефтяного консорциума, среди которых крупнейшие компании США, Великобритании и Турции, объективно заинтересованы в стабилизации ситуации в Грузии, по территории которой протекает один из основных нефтепроводов, используемых для перекачки каспийской нефти (после событий в Дагестане он становится главным). В свою очередь, Россия, усилив военное присутствие в Грузии, становится едва ли не единственным гарантом этой стабильности, а значит, может рассчитывать на большую благосклонность международных финансовых

организаций при получении кредитов.

На определенные политические дивиденды от участия в урегулировании абхазского конфликта, очевидно, могла бы рассчитывать и Беларусь. Хотя в целом участие наших миротворцев в урегулировании конфликтов на территории Содружества нецелесообразно (при отсутствии жизненно важных интересов на Кавказе Беларусь вдобавок должна была бы сама покрывать все свои расходы), военная помощь Грузии в установлении мира на ее территории обеспечила бы Минску поддержку наиболее влиятельных государств мира, не решающихся самостоятельно вторгнуться в сферу интересов России.

Однако сама постановка вопроса о возможности отправки военнослужащих РБ (даже добровольцев) в "горячие точки" вызывает в Беларуси протесты. Запрет на применение воинских подразделений содержит и законодательство РБ, изменить которое новый парламент сегодня вряд ли готов. Вторая настроением в обществе, Президент А. Лукашенко перед отлетом в Москву в очередной раз подчеркнул,

что интересы Беларуси находятся только на ее территории, и участие белорусских военных в боевых действиях за пределами страны исключено.

Особое внимание на саммите было уделено ходу интеграционных процессов, причем "движение к добровольной интеграции стран СНГ", по мнению Бориса Ельцина, стало основной тенденцией в минувшем году. Главы государств высказались за необходимость принятия мер по укреплению Таможенного и началу формирования Платежного союзов. Кроме того, премьер-министры РБ, РФ и Казахстана подписали совместный документ о переходе ко второму этапу реализации соглашения о Таможенном союзе (ТС), в ходе которого предполагается завершить унификацию таможенного законодательства и перейти к согласованной политике в области таможенного регулирования. Координация действий по углублению интеграции в рамках ТС, по словам В. Черномырдина, будет возложена на Межгосударственный экономический комитет. Интерес к участию в формировании ТС, по сообщению пресс-службы Президента РФ, проявляют также в Кир-

гизии, Таджикистане, Узбекистане, Молдавии, Азербайджане и даже на Украине.

Некоторые специалисты, однако, считают, что говорить о возможности приема в союз новых членов сегодня преждевременно, так как пока не решены многие вопросы в отношении его нынешних участников. В частности, заместитель председателя Государственного таможенного комитета РФ Валерий Драганов подчеркнул, что недавний указ Б. Ельцина об отмене таможенного контроля на российско-казахской границе не предполагает немедленного снятия таможенных барьеров, которые будут ликвидированы лишь тогда, когда оба государства полностью унифицируют структуру своих таможенных служб, а также механизмы внешнеэкономического регулирования. При этом В. Драганов привел в качестве примера "белорусский вариант", когда "РБ и РФ сначала объединили таможенные территории и лишь потом стали думать, как унифицировать технологию работы своих таможенных служб".

Александр ПАТУТИН.

ESSN помогает малому и среднему бизнесу

Центр деловых связей приступает к реализации новой программы TACIS под названием The European Senior Service Network (ESSN).

Цель программы — помочь малым и средним предприятиям негосударственного сектора, а также недавно приватизированным компаниям в Центральной и Восточной Европе, СНГ и Монголии. Примечательно, что помощь будет оказана непосредственно предприятиям, а не организациям, патронирующим малый и средний бизнес. Преимуществом этой программы в том, что она финансируется Европейским Сообществом и не требует существенных затрат со стороны получателей помощи.

Основные направления помощи предприятиям по программе ESSN — анализ производственных возможностей, улучшение системы менеджмента, внедрение современных бухгалтерских систем, подготовка бизнес-планов, маркетинг и организация сбыта, установление деловых контактов.

Заинтересованные в участии в данной программе предприятия должны заполнить регистрационную форму. В брюссельском офисе предприятия подберут квалифицированного эксперта. (Европейская сеть старших экспертов насчитывает более 25.000 специалистов, имеющих большой практический опыт работы в международных промышленных и коммерческих организациях). Если предприятие откажется от эксперта по причине несоответствия его профессионального уровня, ему будет предложен новый. Время командировки эксперта на предприятие в среднем займет 3-6 недель, максимум — 6 месяцев.

ESSN через своих экспертов уже помогла многим фирмам в государствах СНГ, а также более чем 450 предприятиям в Центральной и Восточной Европе.

Контактные телефоны: (0172) 276-088, 273-059.

STIMOROL

STIMOROL CENTRAL AND EASTERN EUROPE
A/S REPRESENTATIVE OFFICE BELARUS

Ассоциация "Би-Продукт"

Представительство компании "Стиморол" Центральной и Восточной Европы в Беларуси и ассоциация "Би-Продукт" расширяет деятельность в Республике Беларусь. Для выполнения названных ниже работ необходимы высококвалифицированные кадры.

Торговый Представитель

- вам 22-30 лет
- вы открыты и гибки
- вы имеете опыт в коммерции и умеете продавать
- вы ответственны и трудолюбивы
- вы имеете водительское удостоверение

Ассистент по продажам

- вам 22-35 лет
- вы владеете английским языком
- вы коммуникабельны и умеете вести телефонные переговоры
- вы владеете компьютером
- вы инициативны
- вы знаете делопроизводство

Водитель/Администратор

- вам 25-35 лет
- вы имеете водительское удостоверение
- вы разбираетесь в а/м
- вы инициативны и способны решать хозяйственные вопросы
- вы гибки и вас устраивает нерегламентированный рабочий день

Бухгалтер-программист

- вам 25-35 лет
- ваш стаж работы в коммерческой фирме (сфера торговли) не менее 3-х лет
- вы владеете компьютером и (желательно) программируете

Если вы отвечаете "Да" на все вышеперечисленные пункты и желаете работать в международной компании, присылайте ваши анкеты и краткие автобиографии по адресу Ассоциации "Би-Продукт".

220034, г. Минск, ул. Козлова, 4/3, Ассоциация "Би-Продукт".

Анкеты принимаются до 6 февраля 1996 г.

Мы предлагаем хорошие условия работы, хорошую заработную плату и обучение.

Ждем информацию от вас.

С наилучшими пожеланиями,
Ассоциация "Би-Продукт".

ВНИМАНИЕ

1. Арендуем или купим офисные (от 150 м²), торговые (от 150 м²), складские (от 300 м²) помещения с хорошими подъездными путями в центре или прилегающих к центру районах. Возможна частичная аренда столовой, магазина или т. п. помещения.

2. Рассматриваем предложения по установке на территории организации арочника, павильона из модульных конструкций с возможностью подключения электроэнергии.

С предложениями обращаться по телефону 33-42-51.

Снова на особом счету

Госсектор

Финансовую помощь из президентского резервного фонда получают минские ПО "Горизонт" и "Интеграл". Как известно, перед Новым годом Кабинет министров обратился к Президенту с предложением срочно их поддержать.

Если относительно ПО "Интеграл" вопрос еще решается, то "Горизонт" получил на минувшей неделе первые 3 млрд. из 25 млрд. рублей, выделенных в форме льготной ссуды на пополнение оборотных средств. Они поступили на особый, контролируемый счет и будут расходоваться только на оплату поставок комплектующих и материалов. 3 млрд. рублей обеспечат выпуск 1,5 тыс. телевизоров (нормальный режим предполагает объем 30 тысяч в месяц).

Несколько миллиардов рублей помогут на время загрузить часть мощностей, но не решат ключевые проблемы. Экономические условия затрудняют нормальное воспроизводство капитала, и предприятия скоро опять придут в правительство с протянутой рукой.

Именно "Горизонт" и "Интеграл" имеют

в виду, когда говорят о поддержке предприятий, имеющих потенциал для "прорыва" с помощью современной высокотехнологичной продукции. Однако предпосылки "прорыва" флагманов радиоэлектроники, которые всегда на особом счету, неясны из-за высокого уровня затрат и нехватки финансов для освоения и продвижения на рынок новой продукции.

Помощь государства не решит и проблему 2-3-месячной задолженности по зарплате. По данным профсоюза работников радиоэлектроники, еще не выполнены и пункты протокола по итогам визита Президента на "Интеграл" в октябре 1995 г. Напомним, что среди прочего были обещаны 39 млрд. рублей и 5 млн. USD на проекты по производству новой телевизионной техники и элементной базы для нее.

п.к. "ТАЛАКОЖ"

БОЛЬШОЙ АССОРТИМЕНТ
ВИСКОЗНОЙ.
СМЕСОВОЙ.
хлопчатобумажной.
шерстяной.
ПОЛУШЕРСТЯНОЙ
ТКАНИ.

Гарантируем Вам большое разнообразие в структурах, расцветках, ценах.

ТЕЛ. (0172) 98-36-69.
ТЕЛ./ФАКС (0172) 98-22-47.



ОФИСНАЯ
ABSOLUT
UNIS
МЕБЕЛЬ
То
TEOREMA
01172

Итальянская офисная мебель TEOREMA в салоне СП "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

г. Минск, ул. Гикало, 9,
тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.
г. Гродно, ул. Ленина, 32, тел. (0152) 47-36-36.

Ваши возможности больше, чем Вам кажется

Банк «Объединенный Капитал» осуществляет классический спектр банковских услуг

Открытие расчетных, депозитных, трастовых и др. счетов.

Все формы расчетов, применяемые в РБ, в т. ч. выдача чековых книжек и открытие аккредитивов.

Система управления счетом «банк-клиент» в режиме реального времени (по модемной связи).

Обеспечение клиента наличными денежными средствами и инкассация.

Срочные (до 40 мин.) платежи со счета клиента.

Плата по остаткам средств на счетах клиентов (18-60% годовых).

Кредитование по контокоррентному счету.

Тел. (0172) 337-757, 337-838. Факс 687-144.

БАНК



ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ

Учредители: БЕЛАПРОМБАНК, БЕЛБИЗНЕСБАНК, ПРИОБАНК, АКБ ПОНСК

АКБ «Объединенный Капитал» бесплатно предоставляет консультации и обеспечивает клиентов нормативными актами по формам и порядку расчетов в РБ.

Гражданское общество с точки зрения социал-демократов

Минувший год запомнится не только борьбой ветвей власти и не только избирательным мажором, в котором не видно финиша. С уверенностью можно сказать, что в Беларуси появились ощутимые признаки зарождения гражданского общества. Одно из свидетельств этому — структуризация нового Верховного Совета по принципу партийности.

Собственно инкубационный период гражданского общества начался в годы горбачевской перестройки. Именно тогда появились новые политические партии, альтернативные профсоюзы, общественные организации и движения.

Не секрет, что многие партии создавались дилетантами и зачастую при странных обстоятельствах. Так, вскоре после образования Национально-демократической партии ее председатель Алевт Емельянов публично признался в связях с КГБ, чем спровоцировал создание Национальной партии, с той же идеологией, но не запятнанной связями с органами.

Некоторые партии создавались "под моду": популярна в Польше Партия любителей пива — давайте и мы сделаем такую; добились успеха "Женщины России" — надо бы и нам женскую партию... Очень заразительной оказалась экологическая мода. В итоге мы имеем три партии, которые защищают нас от вредных последствий производственной деятельности человека. Есть также партии-филиалы: СС "Белая Русь" и, естественно, Либерально-демократическая партия. Аналогом Партии российского единства и согласия мыслилась поначалу Партия всебелорусского единства и согласия. Отдельные партии создавались "под личиной" и самими личностями. Наконец, есть организации для лоббирования корпоративных интересов (например, Социально-спортивная партия и Научно-производственный конгресс).

Через десять лет после начала перестройки с большой долей уверенности можно утверждать, что зачатие и рождение новых партий в Беларуси маловероятно. Несмотря на неспешность экономических реформ, несмотря, говоря словами Карла Каутского, на попятные движения и зигзаги в деле демократизации экономической и политической жизни, в стране складывается многоукладная экономика и в основном сложился политический спектр — от самых правых до самых левых. Теперь создание новых партий более всего возможно в результате "приглядки" и "притирки" существующих политических организаций.

Не говоря о таких маргинальных и незарегистрированных организациях, как "Правы равных" и Партия свободы, на правом фланге я вижу Партию БНФ и ее спутников — НДПБ и БХДЗ. Фронт когда-то громоздился, заявлял, что находится в самом центре политического спектра. Однако эти заявления были продиктованы стремлением лидеров БНФ говорить за всех демократов и патриотов. С другой стороны, Зенон Позняк декларировал приверженность его партии христианско-демократическим ценностям. Но демократы никогда не стояли в самом центре: они все же правопоцентристы.

"Самый центристский центр" ни в одной стране не стал реальностью. Расстановка политических сил напоминает весы: есть правая и есть левая чаши. Какая из них перевесит, в странах Запада решают избиратели на регулярных демократических и справедливых выборах.

Из правых политических организаций ближе всего к христианской демократии стоит Объединенная гражданская партия. Во-первых, она патриотична, но не националистична. Во-вторых, ей, хотя она и заявляет о приверженности либерализму, "крутой" либерализм не присущ. ОПП, скорее, неолиберальна. Ей не чужды понятия справедливости

и солидарности. И это сближает ее с христианской демократией. Показательно, что представитель именно ОПП был приглашен на съезд немецких демократов (ХДС Гельмута Коля).

Станет ли ОПП, подобно ХДС/ХСС, народной партией? У нее пока нет опоры в деревне. К ОПП по своим программным установкам близка Крестьянская партия — партия в муках возрождающегося социального слоя сельских хозяев. Сумеют ли эти две организации сойтись — другой вопрос.

Очень пестра левая часть спектра. Что касается крайне левой, то Партия коммунистов белорусская прочно удерживает эту позицию. Правда, наблюдатели отмечают наличие в этой партии ортодоксов во главе с недавно избранным первым заместителем Председателя ВС Василием Новиковым и прагматиков во главе с Сергеем Калыкиным. Вероятно, компромисс между этими течениями объясняется тем, что коммунисты (в теории) не против многоукладной экономики.

Это, однако, не дает оснований для надежд на "социал-демократическое перерождение" ПКБ. У ортодоксов сильные позиции: 60% членов партии составляют люди пенсионного возраста. К тому же история учит, что большевики (а ПКБ от их наследства не отказывается), придя к власти, быстро перечеркивают прежние программы. В 1917-1918 гг. они отбросили все, по замечанию Ленина, "благотворности", содержавшиеся в программе РСДРП: свобода печати, партий и т. д.

В отличие от интернационалиста Ленина, нынешние коммунисты — несомненные ксенофобы и шовинисты, что сближает их с жириновцами и Славянским Союзом. Из бесед с рядовыми членами партии я заключаю, что их настраивают не только против Запада, империалистов, БНФ, ОПП и социал-демократов, но и против евреев, поляков и католиков, которых тоже называются поляками (в частности, "пшеками" мне назвали и Кебича, и Богданкевича, и Шушкевича, и Позняка).

По своим идейным установкам (исключая разве что ксенофобию) к ПКБ близки Партия труда и справедливости и Социалистическая партия. Нас не должны вводить в заблуждение некоторые социал-демократические периоды в программах этих партий.

В левоцентристской нише еще более тесно, чем в экологической. Здесь шесть организаций. Это Аграрная партия (АП), Белорусская партия женщин "Надзея", Белорусская партия труда (БПТ), Белорусская социал-демократическая Громада (БСДГ), Партия всебелорусского единства и согласия (ВЕС), Партия народного согласия (ПНС).

Самая старшая из них — БСДГ. Это партия потерянных, но еще не окончательно утраченных возможностей. Имея социал-демократическую программу, БСДГ в малой степени была социал-демократической партией. После смерти ее первого председателя Михаса Ткачава практически на ноль сошли контакты с профсоюзами, с другими социал-демократическими партиями, с Социалистическим Интернационалом. Правизна БСДГ объяснялась тем, что в партию пришли люди, недовольные авторитарными методами руководства в БНФ. Собственно социал-демократы составляли в Громаде меньшинство. Преобладали нацдемовские настроения. И потому БСДГ не могли не рассматривать как филиал БНФ. То, что партия поддержала на президент-

ских выборах Станислава Шушкевича, а не Позняка, объясняется просто: члены Громады не принимали позняковского авторитаризма.

Год президентских выборов был годом численного роста партии. В БСДГ шли люди, в значительной степени не имевшие ничего общего с Фронтом. Важным событием для партии стал приход в ее ряды Петра Кравченко. Блок с БНФ перед майскими выборами был заключен лишь потому, что многие в Громаде питали надежду на партнерские отношения с Фронтом и не желали давать поводы для обвинений в расколе демократических сил. Но до заключения юридического блока дело не дошло. Да и деятели БНФ не были в этом заинтересованы. Привязав БСДГ к Фронту, они могли допустить действия, не сообразующиеся с понятием "блок": кандидатам от Громады во многих случаях противостояли кандидаты от БНФ; в некоторых округах "фронтвики" вели агитацию против громадцев.

Все эти факторы были немаловажной причиной отхода Громады от Фронта. Левые в партии смогли наконец взять верх. Председателем БСДГ стал Николай Статкевич — человек, психологически независимый от БНФ. Еще до съезда партии, на котором произошла смена руководства, левые вступили в переговоры с профсоюзами и партиями, которые начали дрейфовать в сторону демократического социализма (ПНС и ВЕС). Полевые Громады было замечено и на международной арене. Первые ее пригласили к участию в работе структур Социалистического Интернационала, на съезде немецких социал-демократов. Партийная молодежь стала постоянным участником мероприятий Международного союза молодых социалистов.

Создание Социал-демократического союза (БСДГ, ВЕС, ПНС) шло параллельно с образованием ОПП. Таким образом, начала вырисовываться перспектива появления в политическом спектре страны четко определенных левого и правого центров.

Но если правый центр складывается успешно, консолидация левоцентристских партий займет неопределенно длительное время. И дело тут не только в идейных расхождениях.

Лично я не вижу существенных отличий между программными положениями БСДГ и, например, БПТ. Многие программные установки АП идентичны целям БСДГ. На пути единения левоцентристских партий стоят и предубеждения, и личные амбиции лидеров, и сопротивление внутрипартийных групп. Надо учитывать также и противодействие единению левоцентристов извне. Однако к президентским выборам возможно создание двух демократических образований: на базе СДС и АП. Вряд ли возможно блокирование БПТ и "Надзеи". Как и в некоторых других странах (Израиль, Япония), в Беларуси в обозримой перспективе скорее всего будут созданы две партии на социал-демократической платформе.

Подводя итоги, можно сказать, что все возможные идеологии (консерватизм, либерализм, демократический социализм, коммунизм) в Беларуси "разобраны". Каждое из этих политических течений представлено партиями или группами партий. Очевидной тенденцией является единение партий по идеологическому принципу. По мере продвижения экономических реформ и развития гражданского общества пестрая многопартийность уступит (уже начала уступать) место в большей или меньшей степени консолидированным партиям или же блокам партий.

Анатолий СИДОРОВИЧ,
член исполкома БСДГ.



Европейский Союз:

Четвертый год интеграции

В привычной круговерти выборов и кровавых актов чеченской войны как-то в тени остаются события, не менее важные для будущего народов, оказавшихся на руинах бывшего социалистического лагеря. Самое примечательное из них — приближающееся четырехлетие образования Европейского Союза. Ведь речь идет о возникновении рядом с нами геополитического образования с куда более значительным экономическим и политическим потенциалом, нежели тот, которым обладал когда-то Советский Союз и имеет сегодня Россия.

9-10 декабря 1991 года в голландском городе Маастрихт на сессии Европейского Совета были одобрены договоры о политическом и финансовом союзе западноевропейских государств. 7 февраля 1992 года эти договоры были официально подписаны и отправлены на ратификацию согласно национальным законодательствам их участников. Так был основан ЕС.

Европейский Союз объединил поначалу лишь 12 стран. В 1995 году членами ЕС стали Австрия, Финляндия и Швеция. После распада СССР и организации Варшавского Договора открылась перспектива к его расширению за счет новых членов.

Поначалу главными задачами ЕС, наряду с ратификацией маастрихтских соглашений, были разработка конкретных интеграционных программ на ближайшие 10-15 лет и становление новых институтов европейского сообщества. В итоге в январе 1995 года во время конференции глав государств ЕС в немецком городе Эссене были окончательно согласованы вопросы финансирования проектов в рамках одной из самых важных для Европы транспортной программы Союза.

В минувшем году были в основном подтверждены запрограммированные еще в Маастрихте интеграционные программы и график их выполнения, в частности, Шенгенское соглашение о безвизовом перемещении граждан ряда стран ЕС и въехавших на их территории гостей. Правда, во второй половине года Франция в связи с террористическими акциями исламских фундаменталистов несколько ограничила свое участие в этом процессе. Подтверждена и готовность стран ЕС ввести с 1999 года единую валюту.

От Франции к Испании

В первой половине 1995 года, в период председательства в ЕС Франции, наблюдались попытки разработать принципиально новые подходы к интеграционным связям Союза. В частности, как наиболее перспективные рассматривались планы расширения ЕС в южном направлении.

Этот неожиданный, на первый взгляд, геополитический поворот вполне объясним. С одной стороны, отношения ЕС с США и Японией так и не вышли на путь бесконфликтного партнерства, а даже ратификация договоренностей уругвайского раунда переговоров по ГАТТ (ныне ВТО) конкурентов не примирила. Например, США постфактум предъявили комиссии ЕС претензии, потребовав компенсации ущерба от расширения Союза.

С другой стороны, от торговых споров между США и Россией (в частности, по экспорту урана) устала и Франция. Поэтому интенсивный фактор в торговом партнерстве постепенно уступает фактору экстенсивному — поиску партнеров вне континента или на его далеких окраинах. Таким образом, за Австрий, Швецией и Финляндией, присоединившихся к ЕС в 1995 году, могут последовать Мальта и Кипр. Особый статус планируется предоставить Израилю.

Во второй половине минувшего года в Европейском Союзе председательствовала Испания, на первую половину 1996 года председателем ЕС стала Италия.

Приоритетом "испанского сезона" в ЕС было наведение торговых мостов с Ближним Востоком, подтверждением чему послужил сентябрьский визит испанского премьера Филиппа Гонсалеса в страны этого региона.

Одновременно Испания заняла наиболее благосклонную позицию по отношению к сотрудничеству ЕС с Россией: она не только первой ратифицировала соглашение о партнерстве и сотрудничестве ЕС и России, подписанное на острове Корфу в 1994 году, но и использует свое влияние для ускорения этого процесса другими членами Евросоюза; прилагает усилия по снятию барьеров ЕС на пути торговли товарами ядерного цикла.

"Малая Европа" от Атлантики до Тихого океана

Перспективой нескольких предстоящих лет станет расширение ЕС за счет вступления восточноевропейских стран. Возможно, в начале следующего десятилетия в ЕС соберутся до 30 государств, и не исключено, что в недалеком будущем Европейский Союз будет простирается от Атлантики до Тихого океана. Это означало бы полное изменение политической географии Старого Света.

Основания для такого прогноза есть. В Брюсселе внимательно наблюдают за интеграционными процессами в Азиатско-Тихоокеанском регионе, которые идут параллельно с быстрым ростом экономической мощи Китая, Индии, Индонезии, Малайзии. Набирают силу интеграционные процессы в обеих частях Америки.

Особое беспокойство европейцев, однако, вызывает то, что не только в западном полушарии, но и в Азиатско-Тихоокеанском регионе (Китай, Япония, страны Юго-Восточной Азии, обе Кореи, Австралия, Новая Зеландия) на роль абсолютного лидера претендуют США. В ЕС делают соответствующие выводы. Вот почему в последнее время Союз усилил свою экономическую активность в Африке, а главное — в странах Тихоокеанского региона. В Брюсселе понимают, что без расширения рамок Европейского Союза за счет новых полноправных и ассоциированных членов, без наполнения их свежей энергией освобожденной от пут национальных границ экономики конкуренцию США будет выдерживать чрезвычайно трудно.

Но при первой же попытке такого расширения и внутренних экономических реформ возникают новые серьезные проблемы. Одной из них является то, что вхождение в ЕС — процесс подчас болезненный и длительный: например, Данию и Ирландию приняли в "малую Европу" только через 12 лет, Испанию и Португалию — через 9.

Главный камень преткновения — проблема гармонизации общих и национальных интересов. Достаточно упомянуть некоторые моменты приема последних членов ЕС — Финляндии и Австрии. Когда уже после заключения маастрихтских соглашений решался вопрос о приеме Финляндии в ЕС, финские фермеры завалили снегом вход в здание представительства ЕС в Хельсинки, а флаг ЕС сожгли. Их гнев можно понять: поскольку цены на сельскохозяйственную продукцию в Финляндии выше, чем в ЕС, финский рынок становится незащищенным перед наплывом продовольственных товаров из Европейского Союза.

Сопrotивлялась и Австрия, которая настаивала на введении переходного периода, призванного помочь крестьянам адаптироваться к изменившимся условиям и тем самым предотвратить их массовое разорение. Однако эта позиция не нашла поддержки со стороны партнеров; Австрию пришлось принять "правила игры" и открыть свой рынок для более дешевой сельскохозяйственной продукции из других стран Европы.

В одной упряжке — на разных скоростях

Сегодня в Европейском Союзе разрабатываются различные формулы интеграционных технологий — "развитие на разных скоростях", "многоуровневая Европа", "поэтапная интеграция".

Смысл этих формул сводится к стратегии постепенного адаптирования кандидатов в члены ЕС к новым для них условиям. Поначалу предполагается сотрудничать в области охраны окружающей среды, борьбы с преступностью. Наплыв "нежелательных" рабочих рук можно сдерживать постоянным совершенствованием высоких технологий, которые автоматически отторгнут менее квалифицированных специалистов с Востока.

Расширение ЕС должно сопровождаться и реформами его институтов — только тогда ЕС окажется в состоянии нормально функционировать. Поэтому в ряде европейских столиц, и прежде всего в Париже, настаивают на строительстве "Европы нескольких скоростей".

Согласно этой схеме, самые развитые державы во главе с Германией и Францией первыми перейдут к единой валюте, приступят к формированию общей внешней политики. Остальные образуют второй эшелон и подключаются к лидерам после того, как станут готовы к новым интеграционным реалиям. При этом в той или иной области некоторые государства могут двигаться быстрее других, как, например, Испания — в области свободы передвижения граждан или Германия — при создании "Еврокорпуса".

Лидеры другой группы государств скептически относятся к таким идеям: они опасаются роста издержек при "подтягивании" отстающих экономик до уровня лидеров и большой миграции из слаборазвитых стран Средиземноморья. Возникшие ныне разногласия в ЕС могут привести к созданию двух блоков внутри этой организации, один из которых возглавит Германия, другой — Франция. Такая ситуация, по мнению большинства членов организации, нежелательна.

На все интеграционные процессы большое влияние могут оказать Россия и США, действия которых оцениваются западными политиками как непредсказуемые. Россия, возможно, отдаст приоритет торговле с объединенной Европой, США могут уменьшить свой интерес к европейскому рынку.

Дмитрий КУРОЧКИН.

Финансовая хроника

Правление Нацбанка
рассмотрит вопрос
об уставных фондах

В конце текущей недели состоится заседание правления Национального банка.

На заседании планируется вынести решения по следующим вопросам: об объеме рефинансирования банков и кредитования дефицита бюджета на I квартал 1996 года; о результатах доработки Банковского кодекса РБ; о проекте устава и проекте регламента Нацбанка; о дополнениях к условиям регистрации ценных бумаг и депозитных сертификатов и к правилам выпуска и обращения депозитных сертификатов; о выполнении программы финансовой стабилизации АКБ "Дукат"; о дополнениях к правилам ведения кассовых операций в комбанках; о развитии базы хранения банковских ценностей. Кроме того, на заседании правления, скорее всего, решится судьба банков, до сих пор не сформировавших УФ в размере 2 млн. ECU, а также будет вынесена на рассмотрение новая редакция "Методических указаний о порядке создания резервов по сомнительным долгам".

Финансирование ЖСК

Предлагаем читателю изложение положений Указа Президента "О некоторых мерах по развитию жилищного строительства", касающихся Нацбанка, Минфина и АСБ "Беларусбанк".

Нацбанку поручено заключить соглашение об открытии на 1995-1996 гг. АСБ "Беларусбанк" кредитной линии на сумму до 600 млрд. BRB сроком до 20 лет для кредитования начатого до 1 января 1995 г. строительства домов ЖСК и коллективных индивидуальных застройщиков (КИЗ); отсрочить на 5 лет АСБ "Беларусбанк" погашение задолженности по кредитам, выданным в 1994 г., за счет централизованных ресурсов НБ и использованных для кредитования ЖСК.

Минфин должен до 1 января 1996 г. решить вопрос о выделении АСБ "Беларусбанк" бюджетной ссуды в соответствии с Постановлением КМ "О кредитовании кооперативного жилищного строительства в 1995 году".

АСБ "Беларусбанк" поручено при выдаче кредитов членам ЖСК и КИЗ указывать размер этих кредитов в USD по курсу Нацбанка на день выдачи; направлять средства, поступающие от ЖСК в счет погашения кредитов, предоставленных за счет централизованных ресурсов НБ в 1994 г., на кредитование строительства жилых домов; членам ЖСК и КИЗ предоставлять кредиты в размере до 90% стоимости строительства домов сроком на 20 лет с погашением начиная с 1 января 1997 г. и выплатой 5% годовых; в течение 6 месяцев принять меры к изысканию дополнительных средств для кредитования ЖСК.

БМРЦ формирует
информационное пространство

Белорусский межбанковский расчетный центр создает информационную справочную систему "Банк", которая должна способствовать формированию общего информационного пространства для участников финансового рынка Беларуси.

Одна из главных задач ИСС "Банк" — обеспечить доступ к ее информационным ресурсам широкому кругу заинтересованных пользователей, предложив абонентам мощный современный инструмент, позволяющий оперативно вводить, получать и анализировать информацию базы данных, относящуюся к рынку ценных бумаг, кредитных и валютных ресурсов; справочную информацию об участниках финансового рынка; правовую информацию и др. В настоящее время БМРЦ прорабатывает вопросы обеспечения удаленного доступа пользователей к ИСС "Клиент" посредством корпоративной банковской сети ЗАО БМРЦ и современных средств передачи данных общего пользования.

Коротко

Как сообщил Нацбанк, кредиты, находящиеся на счетах "Кредиты, не погашенные в срок" и "Невыясненные свыше 30 дней проценты по ссудам", не отвечают сложившейся ситуации спроса и предложения на рынке кредитных ресурсов, связанной с завышенными процентными ставками. Вопросы об изменении размера процентных ставок по данным кредитам, сообщает Нацбанк, должны решаться непосредственно банками.

Отдел безопасности Нацбанка обратился в письме к службам безопасности комбанков с просьбой до 1 февраля представить предложения по содержанию проекта положения о службе безопасности.

Некоторые показатели
деятельности белорусских банков
на 1.01.96 г.

Наименование	Уставный фонд (млрд. BRB)	Количество филиалов
АСБ "Беларусбанк"	185,0	204
Приорбанк	117,7	47
"Поиск"	69,3	34
Белпромстройбанк	49,9	63
Белвнешэкономбанк	47,8	21
Белинвестбанк	43,6	6
"Интакс"	40,8	2
Белбизнесбанк	40,3	59
Белгазпромбанк	36,0	130
"Содружество"	35,3	
Белсвязьбанк	31,7	2
Минский транзитный банк	31,5	5
Комплексбанк	31,2	13
Филиал Мосбизнесбанка	30,8	
Белорусский биржевой банк	30,6	4
Технобанк	30,5	7
Белорусский народный банк	29,8	4
Бресткомбанк	29,6	14

РРБ-банк	27,8	
"Золотой талер"	25,2	
Магнатбанк	24,9	27
Белжелддорбанк	22,9	5
Инфобанк	22,4	2
Белкоопбанк	21,9	10
Чистыйинвестбанк	18,2	4
"Олимп"	16,8	4
Профбанк	16,6	6
"Белбалтия"	16,3	1
"Новоком"	16,2	2
Филиал банка "ИНКО"	16,2	
Корпобанк	11,4	1
Абсолютбанк	11,1	3
Монолитбанк	6,6	
Джам-банк	6,6	
"Белорусский кредит"	4,1	
"Объединенный капитал"	2,6	
"Расвет"	1,5	
Кредкомбанк	1,5	1
ЧСБ А. Климова	0,5	



Японский опыт управления финансами

Размещение
свободных денежных
средств предприятийСЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

(0172) 33 46 53

Девять
месяцев и одна неделя

Валютное обозрение

За истекшую неделю валютный рынок республики, казалось, спокоен расстался за все девять месяцев фиксации курса USD на отметке 11.500.

Такого ажиотажа не было давно: с 15 января курс американской валюты на внебиржевом рынке начал катастрофически расти. К 17 января котировки его продажи кое-где доходили до 20-25 тыс. белорусских рублей за доллар. Руководители предприятий и банков срочно искали пути спасения стремительно падавшего в цене белорусского рубля.

Попытка конвертировать его, используя украинский карбованец, "не прикрытый" на тот момент Нацбанком, потерпела неудачу, и его биржевой курс упал до 0,07 BRB/KRB. За неделю на МВБ было продано 108.199 млн. KRB. Три основных оператора в этом секторе — филиал украинского банка ИНКО, Белорусский биржевой банк и "Поиск" — периодически возобновляли попытки "раскачать" курс, и 17 января им это удалось (0,067 BRB/KRB), однако Нацбанк держал ситуацию под контролем, и курс вновь вернулся на уровень 0,07 BRB/KRB до конца недели.

Состояние финансового рынка РБ на 19.01.96 г.					
Валюта	Курс НБ РБ	Итого МВБ	Курс обмена наличной валюты в КБ		
			покупка	продажа	
USD	11.500	11.500	11.500-12.100	12.300-13.300	
DM	7.896,72	8.000	7.700-8.800	8.300-9.200	
RUR	2,47	2,47	2,2-2,47	2,52-2,8	

За сектором российского рубля наблюдатели из числа работников Нацбанка и Администрации Президента следили еще более пристально. Несмотря на практически ежедневное падение его курса в Москве, на минской МВБ его значение уже давно висит на отметке 2,47 BRB/RUR, что к 19 января привело к превышению его стоимости над котировкой ММВБ на 29 пунктов. В целом за неделю объем реализации не вышел из обычных пределов и составил 48.285,9 млн. RUR.

Торги немецкой маркой не отличались ничем примечательным, за исключением довольно высокого объема — 8.291 тыс. DM за неделю. 19 января было продано рекордное за нынешний год количество немецких марок — 2.405 тыс.

18 января Президент республики и исполняющий обязанности председателя правления Нацбанка РБ Н. Кузьмич ознакомили общественность с Указом Президента "О некоторых мерах по совершенствованию денежно-кредитной политики". Этот указ затронет интересы всех субъектов хозяйствования республики, так или иначе связанных с покупкой-продажей безналичной валюты. Вполне возможен новый виток инфляции, вызванный ростом затрат на проведение экспортно-импортных операций белорусскими предприятиями.

Закономерности — вещь упрямая

Своим мнением о причинах скачка курса и о прогнозах на будущее с корреспондентом "БР" поделились менеджер управления валютных операций Джам-банка Александр ТАТАРИНЦЕВ и экономист управления кассовых операций того же банка Ирина ПОРТНОВА.

Причины роста

Бурные события второй недели января развернулись на фоне усиливающейся нехватки валютных резервов Нацбанка, административного вмешательства для поддержания стабильности курса, дискуссий и слухов о способах неизбежной девальвации. Но что же конкретно повлияло на рост курса?

Во-первых, ограничение валютного рынка пределами МВБ. С 16 ноября 1995 года официально запрещен межбанковский валютный рынок и ограничены права резидентов в области валютных операций. Это, конечно, не ликвидировало валютный "межбанк", но существенно сузило его деятельность.

Во-вторых, некорректный механизм перевода счетов госпредприятий в АСБ "Беларусбанк". Некорректность этого акта с точки зрения валютной политики выразилась в разрешении овердрафта банкам, потерявшим клиентов. Понятно, что овердрафт был разрешен в качестве экономической компенсации банкам за последствия административной меры. Но в любом случае это — увеличение рублевой денежной массы.

В-третьих, странная ситуация на рынке ГКО. Один из крупнейших белорусских банков скупил практически всю эмиссию ГКО 23-го выпуска и порядка 70% эмиссии 24-го и 25-го выпусков. Остальные банки и их клиенты тем самым были оттеснены с этого рынка.

В-четвертых, "закрывание" межбанковских кредитов. Помимо распространения на межбанковские кредиты 15-процентного ограничения (один заемщик может получить до 15% от общей суммы выданных кредитов), с 1 января 1996 года действует новый норматив: продажа ресурсов на рынке МВБ не должна превышать собственного капитала банка. Это практически означает закрытие рынка МВБ, по крайней мере, для денег клиентов.

Итак, к началу года все каналы, оттягивающие на себя рубле-

вую массу и предохраняющие от массовой конвертации, оказались заблокированы. Запрет валютного и ограничение кредитного "межбанка", возможность овердрафта, отсутствие рынка ГКО — все это привело к резкому росту спроса на валюту.

Что было

Первый звонок прозвучал еще в начале декабря, когда реальный безналичный курс продажи валюты поднялся до 12.300. Тогда это продолжалось недолго, и рынок наличной валюты не успел отреагировать. Однако напряжение продолжало расти и нашло окончательную разрядку 10-17 января.

С 10 января курс "безнала" начал быстро расти. Непосредственным поводом стали затянувшиеся праздники и переход на новый план счетов, в связи с чем банки не работали, а также выступления официальных лиц о правомерности девальвации. Пик паники пришелся на 15 января, когда за 3 часа безналичный курс подскочил с 13.500 до 16.500. С инерцией в полдня волнение перекинулось в обменные пункты.

Неизбежный откат произошел 17-18 января, однако курс, как и предполагалось, не полностью вернулся на круги своя: к пятнице 18 января наличный курс (продажа-покупка) составил 11.750-13.000, безналичный — 12.800-13.300.

Что будет

Что дальше? Подписан или готов к подписанию соответствующий указ Президента, "озвученный" главой исполнительной власти вечером 16 января.

Больше всего на курс подействует не пресловутый валютный "коридор", а возобновление обязательной продажи части валютной выручки экспортеров и 10-процентный сбор при покупке валюты на МВБ. Правда, эти положения содержат массу исклю-

чений, что несколько смягчает их действие. Однако воспользоваться исключениями смогут не все.

Исходя из этого, попробуем оценить величину курса к концу месяца. Сейчас покупка валюты на МВБ обходится в 11.500 рублей за доллар плюс 0,3% (по 0,15% с каждой стороны) биржевых комиссионных и 0,2%, которыми оцениваются потери времени при прохождении платежей через биржу. Учетом нововведений 10% в пользу государства и 2-3% ежемесячной девальвации в рамках валютного коридора. Результат — около 13.000 к концу января.

Но не будем забывать, что далеко не все заявки будут удовлетворены на бирже: никто не отменял положение о первоочередности покупки валюты на так называемые "социально значимые" цели. Видимо, большинству негосударственных импортеров (не приваженных в спецраспределителе МВБ) придется, как и сейчас, действовать через банки: у тех есть свои каналы получения валюты. Здесь курс, разумеется, выше биржевого — сегодня порядка 13.300. Кроме того, и эту валюту придется формально пропускать через МВБ (банк не имеет права продать ее напрямую), а значит — платить не только 0,3% комиссионных (это еще полбеды), но и сбор 10%. Следовательно, реальный курс "безнала" к концу месяца может составить 14.400-14.700.

Поскольку наличный курс не отличается от безналичного больше, чем на одну десятую, к тому времени "нал" будет стоить не ниже 13.000. Сейчас — примерно столько же. Выходит, весьма вероятно, что снова наступила стабилизация. Но ненадолго: скоро февраль-март, а там — "посевные" кредиты села, кредиты на строительство жилья и т. д. Курс не заставит себя ждать.

Александр БУРДА.

ФИНАНСОВАЯ
ГРУППА

fico®

ПРОФЕССИОНАЛЬНО
ОСУЩЕСТВЛЯЕТ

- ⇒ ПРИВАТИЗАЦИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ
- ⇒ ОЦЕНКУ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА
- ⇒ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
- ⇒ РАЗРАБОТКУ БИЗНЕС-ПЛАНОВ

Минск, ул.Кирова,7 (г-ца "Свислочь"), к.507

"ФИКО - Консалт"

тел.(0172) 20-41-39

факс(0172) 20-48-51

СКВ-gaũgжест

Игра на повышение курса доллара США достигла кульминационной точки — Джордж Сорос высказался на семинаре в Токио в пользу американской валюты и счел объективно возможной дальнейшую девальвацию немецкой марки, чем во многом решил судьбы обеих валют на Лондонской бирже. По итогам торгов, 16 января доллар вырос с 1,4466 DM и 105,0 Y до 1,4576 DM и 105,685 Y. За долларом потянулись и другие конкуренты немецкой марки.

Кросс-курсы валют на 17 января 1996 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,539	2,243	7,667	2428	162,6
доллар США	0,650	1	1,457	4,982	1578	105,7
нем. марка	0,446	0,686	1	3,418	1082	72,49
фр. франк	1,304	2,007	2,926	10,0	3167	212,1
итал. лира	0,041	0,063	0,092	0,316	100,0	6,697
яп. иена	0,615	0,946	1,379	4,715	1493	100,0
ECU	0,824	1,268	1,848	6,315	2000	133,9

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00.

Взгляд из банка

Новое — хорошо забытое старое

Валютное регулирование

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Его совпадение во времени с эффектом от повышения МЗП способно довести инфляцию в феврале — марте до 10-15% в месяц.

Менее серьезное влияние на рост цен окажет 10-процентный сбор с покупателей валюты, поскольку из-под него выйдут основные ценообразу-

ющие статьи затрат отечественных производителей (энергоресурсы, импортные комплектующие, сырье и т. п.). Есть, однако, опасность, что удорожание импортного ширпотреба и снижение уровня конкуренции развяжут руки местным производителям, и они начнут поднимать свои цены исключительно в целях повышения доходности.

Существует также вероят-

ность усиленного наплыва импортных товаров через открытые таможенные границы из ближнего зарубежья.

Фактическое введение двух курсов валют (официального — для экспортеров и привилегированного импортёров, с надбавкой 10% — для всех остальных) наряду с перераспределением валюты внутри страны, несомненно, оживит дея-

тельность "коммерческого" валютного рынка и простимулирует общее подорожание доллара, включая обменные пункты (ориентировочно — на 10-12%). Повысится также склонность к припрятыванию валюты на зарубежных счетах, особенно в странах бывшего СССР с более мягким режимом валютного регулирования.

Пока неизвестно, каким об-

разом будут распределяться средства из Фонда поддержки экспортеров. Но зато давно известно, что отдача госсектора от подобных льгот, как правило, очень низкая. Если они пойдут на инвестиции в развитие производства — это одно, если на пополнение собственных оборотных средств и элементарную "подкормку" — совсем другое. По большому счету, "озву-

ченный" Президентом указ не является панацеей от нарастающей кризиса. Он скорее напоминает очередное латание дыр в кафтане, который уже трещит по всем швам, и время его действия будет, вероятно, не продолжительным.

Валерий ДАШКЕВИЧ.

Мнение

Контроль ради стабилизации

Есть две модели подхода к обменному курсу: удерживать его на фиксированном уровне или отпустить в свободное плавание. Автор придерживается первой модели, в которую вполне укладывается установление валютного "коридора".

Почему важно контролировать обменный курс в самом начале программы стабилизации? Во-первых, практически моментально прекращается изменение цен на импортные и экспортные товары. Во-вторых, общество начинает верить в осуществимость стабилизации, получив яркое свидетельство в виде стабильной национальной валюты. В-третьих, правительство и Центробанк вынуждены проявить максимальную осмотрительность в управлении денежной массой, чтобы не нарушить своего обязательства по поддержанию стабильного курса.

Эти выводы известного экономиста Дж. Сакса подтверждаются экспериментами МВФ в почти 20 государствах, трансформирующих ныне свои экономики. Наиболее успешно реформы идут там, где использовался фиксированный курс — Чехия, Эстония, Литва, Латвия, Польша. Менее успешно — в тех странах (средних Россия, Беларусь, Украина), где 2-3, а то и 4 года (как в Беларуси) было потеряно на псевдомонетаристские реформы. Автор имеет в виду либерализацию курсов, непрерывные игры на МВБ, гонки инфляции и курса USD.

Все это только отвлекло внимание от настоящих реформ, направило развитие банков по пути диллингово-обменных операций, создало иллюзию, что деньги постоянно можно делать из денег, сформировало ошибочное мнение, что банковский сектор — самый прибыльный. Возражение этому следует хотя бы из самого определения банка — посредника между теми, кто имеет деньги, но не знает, что с ними делать, и теми, кто умеет извлечь из капитала существенную прибыль. Причем настолько существенную, что после расчета с банком (то есть фактически с хозяином денег) еще что-то остается.

Существенная (а, возможно, и главная) составляющая неудач реформ в Беларуси — монетарная политика.

Наличный BRB был введен в мае 1992 года, и к концу года его доля в обращении составила 80%. Безналичный BRB появился в июле 1992 года, когда Россия ввела кредитные лимиты для бывших советских республик, которые Беларусь исчерпала уже к ноябрю. С этого момента Беларусь имеет де-факто национальную денежную единицу, хотя де-юре единственным законным средством платежа она была объявлена лишь через два года.

Эти два года — 1993-й и 1994-й — уже используются в учебниках МВФ как пример "отсутствия действенной денежно-кредитной политики, способной стабилизировать курс BRB". Среди причин этого — и дефицит торговли с Россией, усугубленный неудачным клиринговым соглашением 1993 года, и утечка капитала, и отрицательные реальные ставки, и недостаточность внешнего финансирования. Но главная причи-

на — затянувшийся процесс неудачного объединения денежных систем с Россией.

В итоге монетарная часть первого этапа программы по выходу РБ из кризиса не была выполнена ни по одному параметру. Инфляция планировалась 10-11%, но в декабре составила 31,3%, в январе — 39,2%; падение курса BRB планировалось 9%, а фактически составило 28%. И это при том, что правительство обошлось без эмиссионных кредитов, и дефицит бюджета был уменьшен с планировавшихся 5,6 до 3%. К концу 1994 года вместо укрепления BRB произошла беспредельная "долларизация": инвальной часть денежной массы была больше рублевой.

Стабилизация курса в 1995 году в очень узком коридоре, к сожалению, необъявленному народу, все-таки замедлила рост цен, создала предпосылки для перемещения денежных масс с валютных рынков в народное хозяйство.

Главный фактор, влияющий на монетарную ситуацию в начале этого года, — ожидаемая девальвация. У населения, предприятий и организаций все еще имеется примерно 0,5-0,8 трлн. свободных BRB.

В случае валютной паники они потребовали бы порядка 50 млн. USD одновременно. Наличие сбережений населения в размере 3 трлн. BRB (около 1 млн. BRB на среднестатистическое домашнее хозяйство) вряд ли может создать существенный дополнительный спрос на СКВ. А рублевые финансы учреждений и предприятий в таком состоянии, что из общей массы до востребования в 3 трлн. BRB вряд ли к конвертации будет предъявлено более 10%.

Поэтому Нацбанк, имея резерв только чистых иностранных активов более 100 млн. USD (валовые золотовалютные активы НБ примерно равны 0,5 млрд. USD), легко может контролировать ситуацию. Тем не менее в долгосрочной перспективе, если не будут найдены секторы приложения свободных рублевых средств (кроме кредитования убыточных предприятий), непрерывное падение курса BRB неизбежно. Ситуацию усугубляет отток валютных капиталов как на приватизацию в Россию, так и для сбережений в надежных зарубежных банках.

На 1996 год валютный коридор формально установлен, а фактически расширен. Возникает вопрос о границах: почему 11.300 — 13.100 BRB / USD?

Верхняя граница установлена из следующего соотношения денежно-кредитной политики на 1996 год: инфляция — в среднем 2, 5% в ме-

сяц, коэффициент падения обменного курса — 0,8% по отношению к инфляции, то есть 2% в месяц. В итоге получаем 12.950 на конец периода (примерный рост USD на 10-12 BRB за биржевые торги). От крайних точек сегодняшнего 11.500 и запланированного на конец периода курса 12.950, как и в России, взят небольшой резерв, что составляет плюс-минус 7,4% от средней линии в 12.200 (см. диаграмму 1).

Планируемый рост реального курса в 1996 году (в дополнение к его росту на 12,4% за два последних года) должен компенсировать астрономическое падение номинального курса в 1992-94 гг. Таким образом, с января 1995 года выравнивание пропорций цен с мировыми Беларусью осуществляется по балтийскому варианту: чем выше курс национальной валюты, тем меньше должны расти внутренние цены, чтобы сравняться с мировыми. Уже к середине 1996 года (см. диаграмму 2) мы вернемся к стоимости USD конца 1990 года при практически мировых ценах.

Отрицательное сальдо экспорта-импорта в Беларуси предполагается сокращать с помощью 10% налога на импорт, который взимается на бирже при покупке инвалюты, за исключением закупок зерна, нефти, газа, электроэнергии. Эти средства поступают в Фонд поддержки экспортеров (если не будут найдены обходные пути, это даст сумму порядка 2,8 млн. USD).

Компьютерный анализ показывает, что в первом полугодии, как и год назад, возникнет проблема с эмиссией за счет покупки Нацбанком валюты. Напомним, что в прошлом году такая эмиссия в первом полугодии составила 3,6 трлн. BRB, и, ввиду того, что Нацбанк опоздал с нейтрализующими мероприятиями (ГКО, ценные бумаги НБ), стала существенным фактором инфляции.

Стратегическая стабилизация курса при нашей структуре экспорта-импорта зависит только от двух факторов. Первый — это скорость, с которой наши предприятия сумеют наладить выпуск импортзамещающих товаров в секторах потребительского спроса. Второй — создание прибыльных и перспективных секторов размещения капитала в республике, то есть секторов более перспективных, чем экспорт капитала для инвестиций в другие страны СНГ или в какие-нибудь офшорные зоны. Простой и эффективный способ сформировать такой сектор — начать приватизацию по российской схеме создания ФПГ.

В Беларуси до сих пор не осознали, что внутренняя конвертируемость BRB — не самоцель, а средство проведения экономических реформ. Цены должны быть не производной от курса BRB, а наоборот, номинальный курс должен отражать соотношение внутренних и внешних цен. Иными словами, на каждом этапе реформ должен поддерживаться свой разрыв между реальным и номинальным курсами.

Михаил КОВАЛЕВ.

Разделяй и властвуй

Последние новшества в области валютного регулирования заставляют взглянуть на календарь и усомниться в правильности представленных дат. Во всяком случае, ограничения и запреты, определенные последним указом Президента, возвращают нас к рубежам 1992 года, а некоторые можно назвать в своем роде "пионерскими".

К последним можно отнести разделение экспортеров на "первосортных" и "второсортных". Первым, непосредственным производителям продукции, позволено выставлять на обязательную продажу 50% полученной валютной выручки, вторым, в число которых попали внешнеторговые посредники, приказано продать всю полученную валюту на межбанковской валютной бирже. Цель, преследуемая разграничением, понятна — с помощью новых фискальных инструментов получить "в закрома Родины" побольше валютных резервов.

Для начала стоит вспомнить меморандум правительства Беларуси, представленный в конце 1995 года в МВФ.

В нем, в частности, говорится о нормализации внешнеэкономической деятельности, в том числе либерализации торговли, отмене в 1995 году обязательной продажи всех видов иностранной валюты и т. д.

Как видим, взятые обязательства не только не выполнены (ведь они принимаются не на календарный год, а на перспективу рыночных трансформаций в целом), но и "перенедовыполнены".

Широким жест исполнительской власти, позволяющий "первосортным" экспортерам тратить все полученные валютные средства на приобретение материалов и комплектующих, а также оборудования для "наращивания" экспортных поставок, приводит к бесцельной трате валюты на закупку разных мелочей. Ведь для среднего и малого бизнеса невозможно собрать необходимую сумму для закупки нового технологического оборудования за один или даже несколько реализованных контрактов. Это под силу лишь таким крупным экспортерам, как МТЗ, "Беларуськалий", "Полимир" и т. д. Таким образом, новые правила окончательно подрывают инвестиционную деятельность предприятий, которая могла быть направлена на выпуск более современной и конкурентоспособной продукции, а следовательно, заведомо снижают экспортные возможности белорусских производителей в перспективе.

Принудительная продажа валюты, введенная для "второсортных" экспортеров, заставит последних искать пути обхода существующих правил. Учитывая возможность, предоставляемую валютным союзом с Россией, сделать это будет не так сложно, как может показаться на первый взгляд. В конце концов можно зарегистрировать торговое предприятие в безналоговой зоне Ингушетии и, занимаясь тем же бизнесом, платить на 80% налогов меньше, чем субъекты хозяйствования Беларуси. Во всяком случае, мы сможем к концу года удостовериться в приводе прогноза по объему торгов российским рублем на МВБ. Не исключено, что данная валюта станет доминирующей, а следовательно, границы валютного "коридора" будут устанавливаться в

российских коридорах власти, а не в белорусских.

Неприятие руководством страны роли торговых посредников, на этот раз во внешнеэкономической деятельности, может привести к таким же негативным последствиям, как и отмененный указ № 114, который запрещал продажу продукции госпредприятий "коммерческим структурам, не имеющим розничной торговой сети". Выполнение того указа привело к затовариванию предприятий, "проеданию" оборотных фондов и, как следствие, росту цен на 30-40%. Сегодня посредники обеспечивают от 20 до 35% сбыта продукции белорусских производителей за пределы республики.

Создание Фонда поддержки экспортеров не вызовет особого восторга у большинства из них. Причина почти природная. Когда у ценной суки рождается больше щенков, чем она может прокормить, то сама природа делает свое дело — выживают сильнейшие. Или хозяин собаки берет на себя роль природы и топчет наиболее слабых. Кто возьмет на себя смелость решить: кого топтать, а кого миловать? И кому доверят роль "кормящей мамы"?

Понятно, что в случае с Фондом поддержки экспортеров "режим наибольшего благоприятствования" получат крупные экспортеры, при этом наиболее вероятно, что государственные предприятия будут и в этом случае иметь, несмотря на объявленное равновесие собственности, преимущества перед негосударственными.

Можно ли было помочь экспортерам менее экзотическими и более доступными способами?

Безусловно. Ссылки руководства республики на ограничения, связанные с таможенным союзом с Россией, коренятся скорее в нежелании принимать решения, которые могут вызвать недовольство первого лица государства. Экспортеры-производители более всего страдают от таможенных пошлин на сырье и комплектующие изделия, нового порядка уплаты НДС. Казалось бы, чего проще — введите льготы по уплате пошлин и НДС с учетом объема экспорта и сделайте на эту величину меньше суммарный налог, выплачиваемый предприятием в бюджет. В этом случае, как говорят, и волки будут сыты, и овцы целы. Наконец, посоветуйтесь с предприятиями, общественными организациями, которые защищают интересы субъектов хозяйствования в Беларуси.

Можно предположить, что принятый указ не останется без внимания таких международных финансовых институтов, как Мировой банк и МВФ. Улучшит ли новый указ их кредитное сотрудничество с Беларусью — вопрос, на который не так уж и сложно предугадать ответ: никто не спешит давать деньги тем, кто не выполняет своих обязательств.

Александр ГАЛЬКЕВИЧ.

1. Валютный "коридор" и динамика курса рубля Беларусь



2. Динамика инфляции и официального курса BRB/USD по отношению к концу 1990 года



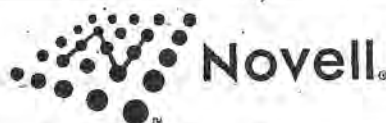
3. Структура импорта Республики Беларусь за 11 месяцев 1995 г. (всего 4,2 млрд. USD)



Авторизованные дилеры Novell, Inc. в Беларуси

Company	Status	Address	Fax/Phone
БелКомДата	NAR	Минск, Партизанский пр-т, 14-14	(0172) 494407, 494405
БелСофт	NAR	Минск, Московская ул., 18-11	(0172) 251546, 253745
БелСофт	NAR	Витебск, Замковая ул., 4-423	(0212) 370974, 365694
Бевалекс	NAR	Минск, Партизанский пр-т, 14	(0172) 494051, 499078
Элемед	NAR	Минск, Ленинградская ул., 8	(0172) 265680, 265680
RANS	NAR	Минск, М. Богдановича ул., 155	(0172) 262183, 262183
ООО "Tуссон"	NAR	Минск, Пулихова ул., 53	(0172) 365931, 365293
Computerland Minsk	NNP	Минск, Немега ул., 8	(0172) 265840, 209248
АО "МЕБИУС"	NNP	Минск, Варшавская ул., 77-608	(0172) 347781, 347815
Реста	NNP	Минск, Казинца ул., 4	(0172) 788300, 784100
Summit Technologies	NNP	Минск, Аэропорт Минск-2	(0172) 343125, 342772
NetSL Минск	NSH	Минск, Сурганова ул., 37	(0172) 329482, 329482

NSH — Novell System House,
NNP — Novell Networking Partner,
NAR — Novell Authorized Reseller



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ HDD		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		Тип/МГц	Кэш		Установл.	макс. разм.	FDD	объем	Тип/длина	Время доступа						Тип	LR
КОМПЬЮТЕРЫ																	
1	Компьютерный класс																
2	PTC	286/12	1	4	170	IDE	14	msVGA	28	256	ISA	447	12	ИМПОВТ	324492/324583		
3	BM 2001	286/12	1	4	170	IDE	14	mVGA	33	256	ISA	510	12	ИМПОВТ	313549/393010		
4	BM 2001	286/12	1	4	170	IDE	14	VGA	39	256	ISA	560	12	ИМПОВТ	324583/324589		
5	PTC	386 SX/20	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	478	12	ИМПОВТ	363631		
6	EC 1863.11	386 SX/25	2	16	170	IDE	14	VGA	39	256	ISA	630/600	12	ИМПОВТ	326533/320489		
7	INTEL	386 SX/33	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	614	12	ИМПОВТ	330793/687644		
8	ITAMD	386 SX/40	1	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	389	15	ИМПОВТ	236281/267341		
9	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	644	12	ИМПОВТ	330793/687644		
10	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	614	12	ИМПОВТ	363631		
11	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	782	12	ИМПОВТ	363631		
12	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	639	12	ИМПОВТ	330793/687644		
13	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	716	12	ИМПОВТ	330793/687644		
14	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	775	12	ИМПОВТ	653513/652898		
15	AT	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	749	12	ИМПОВТ	589384		
16	PTC	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	msVGA	28	512	ISA	620	12	ИМПОВТ	363631		
17	ELKERM	486	256	4	128	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	07 900	18	ИМПОВТ	393161/394319		
18	OLIVETTI MM-40	486 SX/25	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	1560	24	ИМПОВТ	362977/364288		
19	PTC	486 SX/25	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	655	18	ИМПОВТ	363631		
20	PTC	486 SX/25	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	840	18	ИМПОВТ	363631		
21	PTC	486 SX/25	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	723	18	ИМПОВТ	589055		
22	NTT434	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	811	12	ИМПОВТ	292999		
23	SSI	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	852	24	ИМПОВТ	275955/274953		
24	SSI	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	1008	24	ИМПОВТ	275955/274953		
25	DTK Feat-35	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	1129	24	ИМПОВТ	275955/274953		
26	SSI	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	818	24	ИМПОВТ	275955/274953		
27	IMAS	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	1070	24	ИМПОВТ	351201/351200		
28	INT435	486 SX/33	8	4	170	IDE	10	msVGA	28	512	ISA	956	12	ИМПОВТ	292999		
29	IT Intel	486 DX/33	256	4	64	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341	
30	IT Intel	486 DX/33	256	4	64	3.5	210	IDE	10	msVGA	256	ISA	1048	15	ИМПОВТ	236281/267341	
31	IT TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	msVGA	256	ISA	650	15	ИМПОВТ	236281/267341		
32	IT TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	msVGA	256	ISA	854	15	ИМПОВТ	236281/267341		
33	IT TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	msVGA	256	ISA	947	15	ИМПОВТ	236281/267341		
34	IT TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	msVGA	256	ISA	947	15	ИМПОВТ	236281/267341		
35	UT	486 DX/40	256	4	3.5	540	IDE/ISA	12	msVGA	28	512	ISA	655	12	ИМПОВТ	330793/687644	
36	UT	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* mono	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
37	UT	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* 28	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
38	UT	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* 28	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
39	OPAL	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* 28	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
40	OPAL	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* 28	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
41	UT	486 SX/250	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	msVGA	* 28	512	ISA/VLB	830	12	ИМПОВТ	330793/687644
42	SSI	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	13	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
43	DTK Feat-35	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
44	PICO	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	13	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
45	IT AMD	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
46	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
47	SSI	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
48	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
49	DTK Feat-35	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
50	GEG Popular 460a	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
51	ICS	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
52	MAS	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
53	Mas	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
54	CD Mag	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
55	American Logic	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
56	PC AT	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
57	PICO	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
58	IT AMD	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
59	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
60	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
61	ATTACHE	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
62	ATTACHE	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
63	CLR Infinity	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
64	CLR Infinity	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
65	CLR Infinity	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
66	ORMA	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
67	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
68	PTC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
69	BEALAM	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
70	BEALAM	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
71	IC	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
72	NTT463	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
73	CS	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
74	CD	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
75	Falcon	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
76	INTEL	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
77	INTEL	486 DX/266	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA	785	15	ИМПОВТ	236281/267341		
78	INTEL	486 DX/266	256														



Bevalex

Официальный дистрибьютер
фирмы "TRIPP LITE" (USA) в РБ



Источники
беспрерывного
питания "TRIPP LITE"
отличное качество
за доступную цену

(0152) 45-33-72
(0222) 25-64-30
(0212) 37-00-79
(0232) 53-11-42
(02144) 5-24-42
(0162) 27-21-16
BEVALEX
(0172) 49-90-11
49-90-78

По вопросам оптовых поставок и
расширению дилерской сети в регионах
обращайтесь в СП "BEVALEX"

CLR® ТЕХНОЛОГИЯ БЕЗ КОМПРОМИСОВ



РАЗЛИЧНЫЕ ИСПОЛНЕНИЯ + ДОСТУПНЫЕ ЦЕНЫ
представительство в Минске: 49-83-42

Сегодня в Салоне - Магазине STRATUM

Pro PC - комплект для профессионалов
Office PC - полный офисный комплект
HiMedia PC - комплект multimedia

Compatible	Pro PC	Office PC	HiMedia PC
Stratum 4-100	\$1180	\$1645	\$1410
Stratum 4-120	\$1190	\$1745	\$1520
Stratum P-100	\$1440	\$1905	\$1670

PC Standard:

Enhanced IDE/8MB/540MB/2xCD ROM/3.5"/1MB Video/14" color/0.28/1024Ni/MPRII

RAM 16MB плюс \$250
HDD WD 850MB плюс \$ 40 HDD Samsung 1.3GB плюс \$ 80

MS Windows 95 & MS Office 95

В комплекте OfficePC - принтер HP DeskJet340 /300x600dpi,color/ и Fax-Modem JVC /14400/. Все возможности в работе с документами: печать, передача и прием факсов.

В комплекте HiMedia PC звуковые платы Aquarius SoundBlaster M16A и 2xCD-ROM плюс активные колонки мощностью 100Watt.

Компьютеры собраны на платформах Aquarius.
Aquarius - входит в тройку (TOP3) производителей электронного оборудования на о. Тайвань.
Aquarius - владеет немецким и европейским сертификатами качества

Возможны любые изменения конфигурации по Вашему желанию

г.Минск, ул.Варшавки 17 - 114. Тел./факс 34 66 09, 20 67 08

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		тип/мгц	кэш	установл.	макс. разм.	FDD	объем	тип/шины	время доступа							тип	разр.	точка	память
КОМПЬЮТЕРЫ																			
123		486 DX2/80	256	8	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изменение конф., дилерские выплаты	1090	12	ЭКСИКО	373742	
124		486 DX2/80	256	8	3.5	850	ISA/MLB	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО SAMSUNG SM3 LR WD, DAWOOD Seagate, Ином. конфиг.	1122	24	РОСВАМ	30793/687644	
125		486 DX2/80	256	8	3.5	850	VLB	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО SAMSUNG SM3 LR WD, DAWOOD Seagate, Ином. конфиг.	1148		DATAFIELD	364269	
126	ORMA	486 DX2/80	256	8	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО SIS GS MPR-II Ином. конфиг.	1182	20	ОРМАСЭЛ	35450/685460
127	BEALAM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	1100	EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО MPR-II, NI, сертификат, скан.	1427	24	БЕЛАВМ	34792/348105
128	PICO	486 DX2/80	256	16	//	540	IDE	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	MOUSE, ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1434	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
129	SB	486 DX4/100	256	4	3.5				SVGA	* 28	512			Color, VLB, mouse, изм. конфиг., скан.	930	24	S.B.I.	27595/274953	
130	Optimus SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	0	EIDE				1	VESA	* DT	ЧЕРТОВЫЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ ЦЕНА	666	24	СЕМИПЛАН	372540/373721
131	CLINITY	486 DX4/100	256	4	128	3.5	0	PCI/EIDE		mSVGA	* 28	1	PCI	* DT	КАЧЕСТВО, ПРИВЛЕДУЩЕЕ ИЗ АМЕРИКИ	976	36	СЕМИПЛАН	372540/373721
132	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	210	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	* MT	ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	927	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
133	UT	486 DX4/100	128	4	128	3.5	210	IDE/MLB	12	SVGA	* 28	512	ISA/MLB	* MT	CPU AMD GREEN PC	960	12	АКТАЛ	376183
134	ICS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	360	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	CPU intel M/b SIS HDD Maxtor, Tatung NI LR Digit	995	18	ИнтерКомСервис	363401
135	American Logic	486 DX4/100	256	4	128	3.5	420	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	512	* MT	NI, сертп., зареп. товарный знак, любая конфиг.	1093	26	АмериканЛоджик	523312/525428	
136	MAS	486 DX4/100	256	4	64	//	420	EIDE	12	SVGA	* 23	1	PCI	* MT	PCI/MLB/ISA, mouse	1201	24	MAC Электроник	351201/351200
137	Mag	486 DX4/100	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	SVGA	* 28	512	ISA	* MT	Green, AMD, WesternDigital, Samsung SM 3LR	950	24	МАГНЕТИК	373708	
138	UT	486 DX4/100	128	4	128	3.5	540	EIDE/MLB	12	SVGA	* 28	512	ISA/MLB	* MT	CPU AMD GREEN PC	1040	12	АКТАЛ	376183
139	ELKO	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE/PCI		SVGA	* 28	1	PCI	* MT	ISA/PCI, Green, скан., дилер. скидки, сертп.	1052	15	ТРАНСЭКС	369754	
140	BEALAM	486 DX4/100		4	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	512	VLB	* MT	АМО MPR-II, NI, сертификат, скан.	1074	24	БЕЛАВМ	34792/348105
141		486 DX4/100	256	4	3.5	540	IDE/ISA		SVGA	* 23	1	ISA	* MT	Изменение конф., сертп. P5	1090		МАП	768387/768405	
142	ORMA	486 DX4/100	256	4	64	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 23	1	PCI	* MT	АМО SIS GS MPR-II Ином. конфиг.	1098	20	ОРМАСЭЛ	35450/685460
143	OPTIMUS SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE		SVGA	* 28	512	ISA	* MT	SIS (UMC) PCI, NI, mouse	1149	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
144	OPTIMUS SA INTEL	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE		SVGA	* 28	512	ISA	* MT	SIS (UMC) PCI, NI, mouse	1149	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
145	BEALAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО MPR-II, NI, сертификат, скан.	1178	24	БЕЛАВМ	34792/348105
146	Optimus SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	VESA	* DT	И ТЫ ОЧЕДИЛУШКИ	1194	24	СЕМИПЛАН	372540/373721
147	OPTIMUS SA 486	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	VLB/IDE		SVGA	* 28	512	ISA	* MT	SIS (UMC) VLB, NI, mouse	1206	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
148	CLINITY	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE		SVGA	* 28	1	PCI	* DT	КАЧЕСТВО, ПРИВЛЕДУЩЕЕ ИЗ АМЕРИКИ	1374	26	СЕМИПЛАН	372540/373721
149	CLINITY	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI		SVGA	* 28	1	PCI	* MT	White Book Cache PIO 4 mode, SIS Tio64, KB Win'95 mouse	1387	24	CompuLink	483242/483254
150	PTC	486 DX4/100	256	4	3.5	540			mSVGA	* 28	1	PCI	* MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	830	18	Перс. технологии	363631	
151	INC	486 DX4/100	256	4	3.5	540			SVGA	* 28	512	VLB/ISA	* MT	CPU Intel, IBM, Green, изменение конфигурации	830	18	Перс. технологии	363631	
152	NT402	486 DX4/100	128	4	3.5	635			SVGA	* 28	1	PCI	* MT	EIDE, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1026	12	ИНФОКОНТАКТ	553935	
153	ICS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	730	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	CPU intel M/b SIS HDD WD, Tatung NI LR Digit	1030	18	ИнтерКомСервис	363401
154		486 DX4/100	256	4	3.5	850	PCI		SVGA	* 28	1	PCI	* MT		1090		DATAFIELD	364269	
155	CDL	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО WD, MPR-II, NI, сертификат, скан.	955	36	CD-LIFE	344721
156		486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изменение конф., дилерские выплаты	990	12	ЭКСИКО	373742	
157	Falcon	486 DX4/100	256	8	128	3.5	420	EIDE/MLB	9	SVGA	* 28	1	VESA	* MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	1280	24	FALCON	344256/244470
158	ORMA	486 DX4/100	256	8	64	3.5	540	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО SIS GS MPR-II Ином. конфиг.	1142	14	ОРМАСЭЛ	35450/685460
159		486 DX4/100	256	8	3.5	540			SVGA	* 28	1	PCI	* MT	NI, ПО изм. конф., скан.	1144	24	ВИДЕОПЕЧАТЬ	62513/625237	
160	JET	486 DX4/100	256	8	256	3.5	540	EIDE/MLB	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Intel, ПО, изм. конф.	1145	12	ДЖЕТ	27873/275106
161	PICT	486 DX4/100	256	8	3.5	540			SVGA	* 28	1	PCI	* MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	1180	18	Перс. технологии	363631	
162	PICO	486 DX4/100	256	8	//	540	IDE	11	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	MOUSE, ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1213	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
163	UT	486 DX4/100	256	8	128	3.5	540	IDE/PCI	12	SVGA	* 28	512	ISA	* MT	CPU AMD GREEN PC	1220	12	АКТАЛ	376183
164	PICO	486 DX4/100	256	8	//	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	MOUSE, ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1226	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
165		486 DX4/100	256	8	128	3.5	540		SVGA	* 28	1024	VLB	* MT	Измен. конф.	1256		ИнтЕк Ком.Сист.	589055	
166	1 TAMD	486 DX4/100	256	8	64	3.5	540	IDE	10	SVGA	* 28	512	ISA	* MT	Сертификат P5, оптическое сканир., лисинг, Windows 3.11	1268	15	ИНФОТЕХ	26281/26341
167	SB	486 DX4/100	256	8	3.5	540			SVGA	* 28	512			Color, VLB, mouse, изм. конфиг., скан.	1290	24	S.B.I.	27595/274953	
168	AS486	486 DX4/100	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	MPR-II, EIDE, сертификат P5	1329	24	РанС	62513/625237
169	BEALAM	486 DX4/100	256	8	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО MPR-II, NI, сертификат, скан.	1349	24	БЕЛАВМ	34792/348105
170	BEALAM	486 DX4/100	256	8	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО MPR-II, NI, сертификат, скан.	1349	24	БЕЛАВМ	34792/348105
171	АТТАСЧЕ	486 DX4/100		8	3.5	540			SVGA	* 28	1	VLB	* MT	CL 5429 AMD m/b Micronics MPR II o-n-p BIOS	1394	24	АТТАСЧЕ СС	625463/323261	
172	АТТАСЧЕ	486 DX4/100		8	3.5	540			SVGA	* 28	1	VLB	* MT	CL 5429 AMD m/b Micronics MPR II o-n-p BIOS	1479	24	АТТАСЧЕ СС	625463/323261	
173	MAGTRON Office Pro	486 DX4/100	256	8	128	3.5	540	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	CD-205, mouse, 1024x768 NI, Win95-85 (MB513%)	1512	24	МИКРО EXPRESS	347515/Hotline
174	ICS	486 DX4/100	256	8	128	3.5	630	EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО, ISA/PCI, GREEN SIS, Arance Logic, EIDE/PCIO, GoldStar	1299	24	ИНТИС	768490
175	NT401	486 DX4/100	128	8	3.5	635			SVGA	* 28	512	PCI	* MT	EIDE, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1091	36	CD-LIFE	344721	
176	CDL	486 DX4/100	256	8	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО WD, MPR-II, изм. конф.	1150	12	ИНФОКОНТАКТ	553935
177	INC	486 DX4/100	256	8	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	CPU intel, WD, Green, изменение конфигурации	1160	18	ИнтерКомСервис	363401	
178	ICS	486 DX4/100	256	8	256	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	CPU intel M/b SIS HDD Maxtor, Tatung NI LR Digit	1162	24	РОСВАМ	30793/687644
179	Mag	486 DX4/100	256	8	3.5	850	ISA/MLB		SVGA	* 28	1	VLB	* MT	АМО, SAMSUNG SM3 LR WD, Изменение конф.	1210	24	МАГНЕТИК	373708	
180		486 DX4/100	256	8	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Green, AMD, WesternDigital, Samsung SM 3NE, NI	1213		DATAFIELD	364269	
181		486 DX4/100	256	8	3.5	850	PCI		SVGA	* 28	1	PCI	* MT		1220	36	CD-LIFE	344721	
182	CDL Multimedia	486 DX4/100	256	8	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	АМО WD, MPR-II, SB, CD-ROM, изм. конф.	1249	18	ПРОГРАММА	52373/512621
183	PC AT	486 DX4/100	256	8	3.5	850	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	ISA, PCI, SYS	1299	18	ТАИР	292999	
184	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	512	* MT	NI, сертп., зареп. товарный знак, любая конфиг.	1249	36	АмериканЛоджик	523312/525428	
185	UT	486 DX4/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	ISA/PCI	* MT	CPU AMD GREEN PC	1305	12	АКТАЛ	376183
186		486 DX4/100	256	8	128	3.5	850		SVGA	* 28	1024	VLB	* MT	Измен. конф.	1310		ИнтЕк Ком.Сист.	589055	
187		486 DX4/100	256	8	3.5	850	EIDE	11	SVGA	* 28	1024	PCI	* MT	Скан., АМО, SIS, ET4000, kbd, mouse	1320	12	COMTRIS	611211	
188	CROMAN	486 DX4/100	256	8	64	//	850	IDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Сертификат P5, CPU ODP Intel	1331	24	ДАИНОВА	302325
189	Multimedia Mag	486 DX4/100	256	8	3.5	850	IDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Multimedia (Sound Blaster, CD-ROM, speakers, Green, NI)	1385	24	МАГНЕТИК	373708	
190	RS486	486 DX3/100	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	MPR-II, EIDE, сертификат P5	1399	24	РанС	62513/625237
191	INTEL Classic</																		

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		Тип/МГц	Кэш		установл.	макс. разм.	FDD	объем	Тип/ширина	Время загрузки						Тип	LR	Разм. точки	память
КОМПЬЮТЕРЫ																			
233	NTI564	P/60	256	8	3.5	1080		15" SVGA	* 28	1	PCI *	1456	24	ТАМР	292899				
234	CROMAN	P/60	256	16	128	3.5	1080	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1629	ДАИНОВА	302356		
235	NTI565	P/60	256	16	3.5	1640		15" SVGA	* 28	1	PCI *	1866	24	ТАМР	292899				
236		P/75	256	8	3.5	540	PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1352	РОСВАМ	330793/687644				
237	ORMA	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1478	ОРМАСЭЛ	354560/685460		
238	Optimus SA	P/75	256	8	128	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	1539	СЕМПИЛАН	372540/373221		
239	OPTIMUS SA	P/75	256	8	256	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1540	БЕЛ-ОПТИМУС	621813		
240	SBI	P/75	256	8	3.5	540		SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1543	S.B.I.	275855/274953				
241	RS-PS	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1603	RanS	625183/622377		
242	IT Intel	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1024	PCI *	MT	1625	ИНФОТЕХ	236281/267341		
243	DTX Quin-S4	P/75	256	8	3.5	540		SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1729	S.B.I.	275855/274953				
244	ATTACHE	P/75	256	8	3.5	540		SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1737	АТТАСЧЕ СС	326463/323261				
245	OPTIMUS SA INTEL	P/75	0	8	256	3.5	540	PCI/EIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	Zappa	PCI, N, mouse	1775	БЕЛ-ОПТИМУС	621813		
246	OPTIMUS SA INTEL	P/75	256	8	256	3.5	540	PCI/EIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	Zappa	PCI, N, mouse	1838	БЕЛ-ОПТИМУС	621813		
247	Intel Advanced	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1849	RanS	625183/622377		
248	MAS	P/75	256	8	128	3.5	540	SCSI	12	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1850	МАС Электроник	351201/351200		
249	ATTACHE	P/75	256	8	3.5	540		SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1880	АТТАСЧЕ СС	326463/323261				
250	Intel Morrison	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1985	RanS	625183/622377		
251	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	540	PCI/EIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	SL	EIDE, 15" Sony Trinitron, CD-ROM	2232	GREEN LINE	229450		
252	DELL OptiPlex GL+	P/75	256	8	128	3.5	540	PCI/EIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	SL	EIDE, 14" Digital, Plug&Play, Flash BIOS	2310	GREEN LINE	229450		
253	Falcon	P/75	256	8	128	3.5	635	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	2005	FALCON	344356/344470		
254	American Logic	P/75	256	8	128	3.5	640	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1561	АмериканЛордж	523312/525428		
255	HP Vectra VL Series 3	P/75	256	8	128	3.5	640	F-IIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	CL5434	Евроконтат	495190/499137			
256		P/75	256	8	3.5	850	PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1395	РОСВАМ	320793/687644				
257	CROMAN	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1642	ДАИНОВА	302356		
258	CLB Infinity	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	DTAM	White Back Cache EDO RAM, пазу, по P/166, KB Win 95, mouse	1408	CompuLink	498342/493354		
259	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1714	Микро EXPRESS	347515/401line		
260	CLB Infinity	P/75	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	1910	СЕМПИЛАН	372540/373221		
261	GATEWAY 2000	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	Windows-95, Office-95 (CD)	2085	ЛИМЕНС	325412/326063	
262	Packard Bell	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	157	BlackDesktop, CD-ROM, Sound card, F/M	2071	АмериканЛордж	523312/525428
263	DTK	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic	1649	RanS	625183/622377	
264	Intel Advanced	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	Zappa MPR-II, EIDE, EDO-support	1899	RanS	625183/622377	
265	Intel Endeavour	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	Audio, S3 Video64, PB-support, ZI-7	2329	RanS	625183/622377	
266	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	SL	EIDE, 15" Sony Trinitron, CD-ROM	2232	GREEN LINE	229450		
267	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI *	SL	PugetPlay BIOS, Energy Star, VideoCard S3-864	2379	ММКРОМИР	783512	
268	CROMAN	P/75	256	16	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	Intel ZAPPA PCI, 14" B Philips, cept. P5	1943	ДАИНОВА	302356	
269	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	SL	EIDE, 15" Sony Trinitron, Multimedia	2379	GREEN LINE	229450		
270		P/90	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	Intel, MPR-II, Nl, ceptиpиpиcк, coдaд	1	БелАВМ	347972/348105		
271	BEЛАВМ	P/90	512	16	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI *	MT	PCU/MR/ISA, mouse	2040	МАС Электроник	351201/351200	
272	IMAS	P/90	512	16	128	3.5	540	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI *	BT	EDO, Video S3 (64 bit on the PCI)	2255	Евроконтат	495190/499137	
273	HP Vectra VL Series 4	P/90	256	8	128	3.5	540	F-IIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	EDO, Video S3 (64 bit on the PCI)	2255	Евроконтат	495190/499137		
274	HP Vectra VL Series 4	P/90	256	8	128	3.5	540	F-IIDE	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	CL5434	Евроконтат	495190/499137			
275	Optimus SA NeoGen	P/90	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI *	DI	И-И-И ЦРЕДН-И-				

Жизнь продолжается

Чеки "Имущество"

Объявляемые рядом компаний, продолжающих работать на чековом рынке, цены покупки и продажи чеков за прошедшую неделю практически не изменились.

Таким образом, крах чекового рынка пока не наступил, и, по крайней мере, некоторые надежды и возможности для работы остаются. Однако число работающих на чековом рынке компаний сокращается, и можно сказать, что среди них идет естественный отбор.

Сохранение цен чеков на нынешнем уровне в условиях объявления новых планов приватизации и ожидания грядущей переоценки номинальной стоимости чека говорит о пессимистичной оценке перспектив приватизации со стороны ее участников.

Котировки чеков "Имущество" на 19.01.96 г.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Банк "Абсолют"	—	—	1.600-1.800	10.000
Банк "Новоком"	—	1.400	1.800	20.000
"Николь-Инвест"	—	1.700	2.100	10.000
"Рамос-Интернешнл"	1.800	1.600	1.800	1
"Брэйв-Инвест"	1.500	—	—	—
"Управление и инвестиции"	1.550	—	—	—
"Эпиграф-плюс"	1.500	1.500	2.200	2.000
"Скай-траст"	—	—	2.500	дог.
"Доминатор-Солвент"	—	1.500	2.000	10.000
"Аспасия"	—	1.500	1.900	дог.
"Инвест. технологии"	2.000	—	—	—
Витебск:				
"Борисфен" (г. Орша)	1.200	—	1.600	10.000
Гродно:				
"Пульс"	2.000	—	—	—
"Инвест. Технологии"	2.300	—	—	—
Гомель:				
"Папирус"	2.000	—	—	—
ООО "Эгал-инвест"	2.000	—	—	—
"БелАСКО-инвест"	—	—	—	—
"Белэконинвест"	—	—	—	—
"Центральный" СИФ	1.400	—	—	—
"Экспресс-финанс"	—	—	—	—
"Агроинвест" (г. Жлобин)	1.200	2.000	4.500	1.000

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891; Гомель — (0232) 535-100;
Могилев — (0222) 223-495; Гродно — (0152) 967-457.

Постановления

АО получили отсрочку

В Кабинете министров 5 января этого года было подписано постановление № 12, согласно которому срок формирования уставных фондов для АО, созданных в результате приватизации, продлевается до 1 января 1998 г.

В прошлом году постановлением № 465 от 24 августа 1995 г. минимальный размер уставного фонда АО был увеличен до 150 млн. рублей. Эта сумма не такая уж и большая, однако у ряда АО, созданных в процессе приватизации, просто нет собственности на подобные суммы. Поэтому они должны были бы прекратить свое существование.

Учитывая сложившуюся ситуа-

цию, Кабинет министров и принял постановление, в котором им дается дополнительное время на формирование уставного фонда.

Этим АО следует хорошо подумать, стоит ли продолжать работу в форме АО, так как иметь большой уставный фонд многим из них вообще ни к чему.



АСБ "Беларусбанк" стал акционерным

В начале 1996 г. АСБ "Беларусбанк" зарегистрировал свои акции в Инспекции по ценным бумагам и стал полноценным акционерным банком.

До прошедшей регистрации статус Беларусбанка был несколько неопределенным, так как собственных акций у него, как у АСБ, не было, хотя он и назывался акционерным. Зарегистри-

ровавшие акции в продажу не поступят, так как это пока еще первая подписка, не предназначенная для широкой продажи, о которой уже было столько разговоров. В ближайшее вре-

мя (по-видимому, в течение месяца) должны появиться акции второй эмиссии, которые будут продаваться.

Произведена первая в 1996 г. регистрация акций АО, образованного в результате приватизации, — АО "Универсам "Центральный" из Жодино.

Объявленные подписки на акции

Эмитент	К-во акций		Номинал (тыс. руб.)	Объем эмиссии (млн. руб.)	Номер эмиссии	Дата регистрации	Дата зачисления подписки со дня опубликования
	простые именные	привилегированные именные					
СИФ "Фин-Инвест" (Бобруйск)	2.000.000	—	2,5	5.000	3	16.01.96 г.	4 месяца

Зарегистрированные подписки на акции

Эмитент	К-во акций		Номинал (тыс. руб.)	Объем эмиссии (млн. руб.)	Номер эмиссии	Дата регистрации
	простые именные	привилегированные именные				
Страховая компания РИП-АЧСК (г. Минск)	2.000.000	—	2,5	5.000	2	4.01.96 г.
АО "Универсам "Центральный" (г. Жодино)	80.156	—	70	5.610	1	16.01.96 г.
АСБ "Беларусбанк"	184.934.028	35.940	1	184.969	1	8.01.96 г.

Начинаются семинары

Биржа

Проведенная в прошлом году серия семинаров "Актуальные проблемы фондового рынка" на Белорусской фондовой бирже имела большой успех и оказалась весьма полезной для профессиональных участников рынка ЦБ. Поэтому на бирже решили продолжить семинары и в этом году.

Темами отдельных заседаний в прошедшем году были работа с векселями, трастовая деятельность, обращение государственных ценных бумаг, специфика работы различных профучастников рынка ЦБ и др. Значительное место занимало обсуждение проблем налогообложения и учета сделок с ценными бумагами.

В 1996 году, помимо упомянутых тем, более подробно планируется рассмотреть вопросы становления депозитарной системы, декларирования направленных на покупку ценных бумаг средств, методы финансового анализа эмитента, проблемы прав инвесторов, развитие вексельного обращения для разрешения кризиса неплатежей и т. д.

Первое заседание по теме "Межгосударственное обращение ценных бумаг" намечено на 2 февраля. Ожидается, что в семинаре примут участие представители НБ, Инспекции по ценным бумагам, коммерческих банков, профучастников рынка ценных бумаг республики.

Пока биржа готовится к проведению семинаров, сделки на ней регистрируются по-прежнему редко. На прошедшей неделе зарегистрирована лишь вторая в этом году сделка на сумму 177,107 млн. рублей, причем опять с акциями Приорбанка. По цене 3,3 тысячи рублей за акцию был продан пакет в 53.669 акций.

Соб. инф.

Официально

Инвентаризация профучастников рынка ценных бумаг

В связи с поручением Президента РБ, а также с увеличивающимися требованиями к надежности участников рынка ценных бумаг коллегия Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ приняла постановление о проведении инвентаризации лицензий на право осуществления профессиональной деятельности на рынке ЦБ.

Цель инвентаризации — опровергнуть, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на фондовом рынке и соответствует этой деятельности требованиям законодательства и положений Инспекции по ценным бумагам. Инвентаризация поможет придать рынку ценных бумаг большую регулируемость и прозрачность как для профучастников, так и для инвесторов.

Необходимость проведения инвентаризации вызвана также итогами 1995 года, свидетельствующими, что 36% профучастников не представляют квартальной отчетности, 30% квалификационных аттестатов не продлены, имелись случаи при-

остановления действия лицензий и вмешательства прокуратуры.

Ниже публикуются образцы документов, в соответствии с которыми в срок до 1 февраля 1996 года необходимо представить информацию в территориальные органы инспекции. По представляемой информации будут осуществляться проверки. На основе данных инвентаризации будут приняты решения, касающиеся регулирования рынка ценных бумаг в республике.

С вопросами обращаться по телефону 30-39-39 в отдел надзора и контроля инспекции.

Форма 1

Общие сведения
- Наименование профессионального участника рынка ценных бумаг, его местонахождение.
- Наименование исполкома, зарегистрировавшего его как юридическое лицо.
- Дата выдачи и номер лицензии.
- Наличие аттестованных сотрудников (Ф. И. О., должность, дата выдачи и номер аттестата), а также наличие у сотрудников просроченных аттестатов.
- С какой даты ведутся журна-

лы учета сделок и регистрации договоров, скреплены ли они печатью Государственной инспекции по ценным бумагам.
- Представлялась ли квартальная отчетность в 1995 году (независимо от наличия деятельности).
- Доведен ли уставный фонд до необходимого на 1.01.96 г. уровня.
- Осуществлялось ли привлечение средств населения в виде вкладов, допускались ли нелегитимизируемые виды деятельности.

Форма 2

Информация о деятельности профучастника

(наименование, юридический адрес и телефон)

	Ед. измер.	Годы		
		1993	1994	1995
Совершено сделок с ценными бумагами с момента получения лицензии (нарастающим итогом с начала года)	к-во сдел.			
I квартал				
II квартал				
III квартал				
IV квартал	тыс. руб.			
Поступило средств всего (на расчетный и др. счета в банке и кассу общества)				
в том числе:				
1. Для сделок с ценными бумагами				
2. На формирование уставного фонда				
3. Другие поступления				
Из них:				
привлечено средств от населения				
Получено прибыли () (убытка) ()				
Проверяющий				
Руководитель профучастника				
Гл. бухгалтер				

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам.

Деньги не захотели стоять в коридоре

Прошедший 26 января аукцион по размещению ГКО 25-го выпуска был отмечен невиданным спросом, который превзошел объем эмиссии почти в два раза. В результате эмитенту удалось продать практически весь выпуск по выгодным для себя ценам.

И на этот раз не обошлось без солидного вклада в повышенный спрос самого крупного инвестора — Беларусбанка. Однако даже если предположить, что его заявка приближалась по сумме к объему эмиссии, на долю остальных инвесторов выпадает почти 200 млрд., а это хороший спрос для аукциона сроком на 93 дня.

Кроме величины самого спроса, удивляет также и то, что инвесторы указали в своих заявках довольно высокие цены. Средневзвешенная доходность составила 68% годовых, что меньше доходности прошлого аукциона на два пункта. Так что те, кто при подаче заявок ориентировался на старые цены, на этот раз потерпели неудачу. Судя по всему, именно это произошло с Беларусбанком.

Была ли это заранее спланированная акция остальных инвесторов, сказать трудно.

Но желание вернуть свои позиции на первичном рынке постоянных дилеров очевидно. И дело здесь, вероятно, в том, что Беларусбанк, покупая крупные пакеты, не выходит с ними на вторичный рынок. Таким образом, снижается его ликвидность, а в итоге и привлекательность ГКО. Кроме того, многие сделки на МБК проводятся под залог ГКО под видом сделок "РЕПО", так что угасание вторичного рынка может существенно повлиять и на другие финансовые инструменты. В любом случае существующая конкуренция подстегнула инвесторов, и теперь они не надеются, что эмитент будет идти на снижение цен, так как при стабильных заявках от Беларусбанка у Минфина не будет больших проблем с погашением предыдущих выпусков.

При анализе спроса на последний аукцион нельзя не

учитывать также и уникальность момента, который совпал с днем проведения аукциона. После паники на валютном рынке, которая продолжалась на протяжении всей недели перед аукционом, многие ожидали, что доллар в понедельник на торгах пойдет вверх. Когда же оказалось, что он устоял, курс валюты на межбанке стал падать, что и привело большую массу денежных средств на рынок ГКО. А вечером после аукциона было объявлено о введении

валютного коридора и усилении контроля за этим рынком. Так что те, кто заранее догадывался об этом, успели просчитать, что 68% годовых, возможно, не такая уж плохая доходность на три месяца.

Больше всего выиграл от аукциона бюджет. Еще не утвержденный новым ВС, он получил кредит в сумме свыше 250 млрд. руб. с учетом 24-го выпуска.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Итоги аукциона по размещению 25-го выпуска ГКО

Дата размещения	16.01.96 г.
Дата погашения	18.04.96 г.
Срок обращения	93 дня
Количество дилеров	10
Спрос	по номиналу 392,0 млрд. руб. фактически 332,7 млрд. руб.
Объем эмиссии	200 млрд. руб.
Размещено на аукционе	по номиналу 199,67 млрд. руб. к объему эмиссии 99,8% к объему спроса 50,9%
Размещено фактически	170,1 млрд. руб.
Минимальная цена	85,05%
Средневзвешенная цена	85,19%
Доходность	по минимальной цене 68,99% по средневзвешенной 68,23%

Важен результат, а не процесс



К президенту АО приставят контролера?

**СОХРАНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО СТАТУСА
ДЛЯ НЕКОТОРЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ БЕЛАРУСИ РАВНОЗНАЧНО САМОЛИКВИДАЦИИ,
ОДНАКО ИХ ПРИВАТИЗАЦИЯ ИСКУССТВЕННО ТОРМОЗИТСЯ**

Чековая приватизация

В жизни белорусского народа чеки сыграют примерно такую же положительную роль, как первые десять счетов палочек у малыша. Больше, чем до десяти, малыша на палочках считать не учат. Самое же элементарное представление о рынке взрослым дядям и тетям чеки все же дают.

Чтобы убедиться в бесполезности дальнейшей разработки чековой идеи, рассмотрим пример нашего АО.

Мы полностью выполнили все требования Мингосимущества и Сбербанка по подготовке к чековой приватизации. Разослали более чем в 150 отделений Сбербанка проспекты эмиссии, организовали рекламу. Мы вошли в так называемый первый список и начали работу с чеками раньше других.

Результат распространения чеков среди граждан республики: за год продано 1.558 акций, владельцами которых стал 161 житель. В среднем на акционера приходится чуть меньше 10 акций. За 1994 г. акционерам было начислено дивидендов примерно по 268 рублей на каждого. При этом был удержан и подоходный налог — 15%. Имеем несколько писем обиженных стариков: "Почему не присылают дивиденды: опять нас обманывают?". Но ведь как быть, если почтовый перевод стоит гораздо дороже!

Допустим даже, что сумма дивидендов за год увеличилась в 100 раз. Тогда на каждого придется уже по 26.800 рублей в год. Неужели не ясно, что рядовой акционер, которого некоторые называют инвестором, в принципе не может рассчитывать на доход? И откуда у промышленности, не имеющей средств для выдачи скромной зарплаты, возьмутся деньги на дивиденды?

Ключевая проблема — цена акций

Один из наиболее острых вопросов приватизации — установление цены на акции.

В период подготовки к акционированию обсуждалось два метода оценки стоимости имущества. При оценке имущества для акционирования государство приняло метод, который получил название имущественный (специалисты называют его затратным). Суть его в том, что завод стоит столько, сколько было затрачено на его создание. Рыночный подход к оценке называется методом капитализации прибыли. В этом случае предприятие оценивается по величине прибыли, которую оно может получить.

Разумнее было бы сочетать эти два метода, но для государства проще было избрать затратный метод: оно желает получить столько, сколько израсходовало. Естественно, экономика расставила все на свои места.

Инспекция по ценным бумагам РБ опубликовала анализ деятельности 28 АО за 1994 год. Акцентировать внимание лишь на размерах чистой прибыли, приходящейся на 1 рубль стоимости акций (по номиналу). МФХИ "Мастра" — 352,882; "Беларусьрезинотехника" — 60,830; "Брестгазоаппарат" — 18,875; Минский лакокрасочный завод — 13,140; "Ритм" (г. Речица) — 0,200; "Брико" — 0,000.

Сделаем скидку на несовершенство учета, genialность или бездарность руководства того или иного общества, на другие обстоятельства. Но даже после этого кто станет отрицать очевидный факт, что общий для всех затратный метод привел к совершенно неоправ-

данной разнице в прибыли на 1 рубль уставного капитала?

Для нас же ясно, что акции "Ритма" нельзя продавать по балансовой или даже близкой к ней цене. Ведь эффективность приватизации завода с точки зрения государства состоит не в том, чтобы установить на акции "неподъемную" цену, после чего их никто не купит. Республика надо, чтобы завод работал, работники получали заработную плату, а государство — налоги.

Вперед, но задним ходом

После внимательного чтения Указа Президента № 526 от 30 декабря 1995 года "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации объектов, находящихся в республиканской собственности, в 1996 году" возникло некоторое беспокойство. Дело в том, что в ходе приватизации уточняются и изменяются те или иные "правила игры". Не дай Бог, если мы начнем перекраивать зад-

не оставили ни одной неудовлетворенной заявки наших работников. А 8 января 1996 года становится известно, что Мингосимущество письмом от 15 декабря 1995 года № 23-06/4691 (когда мы как раз приняли последние заявки, чтобы успеть выполнить их до 31 декабря) известило областные комитеты об иных правилах использования лимита коллектива. С точки зрения новых правил мы явно нарушили установленный порядок, но при всем желании уже ничего изменить не сможем.

Нам известно, что Инспекция по ценным бумагам готовит новую инструкцию по ведению реестра акционеров. А если вдруг инспекция потребует такое, чего мы задним числом не сумеем сделать? Правда, начальник инспекции В. Шухно обещал не придавать новой инструкции обратную силу. Но вдруг это сделают другие? И вполне возможно, что найдутся добровольные "прокуроры", которые начнут нас склонять в СМИ... У нас же "специалистов" по приватизации ой как много.

криминального капитала. И это тоже можно понять, поскольку в той или иной форме постсоциалистическое государство проходило этап первоначального накопления капитала, а оно не бывает стерильно чистым. В Беларуси нет необходимости легализовать криминальный капитал, но и излишние акцентировать внимание на коммерческо-посреднических способах накопления не стоит.

Необходима более реалистичная политика по отношению к национальному капиталу. В неразвитой рыночной среде контрольный пакет по величине должен превосходить 50%. Вряд ли среди предпринимателей получат поддержку интересная сама по себе идея Указа Президента № 101 "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества" (п. 5.2) — о внесении акционерами в уставный фонд АО своего имущества или денежных средств с соответствующим увеличением этого фонда. Вложив крупные средства в приобретение контрольного па-

Нельзя однозначно сказать: хорошо или плохо, что в программе приватизации на 1996 г. не зафиксированы количественные цели — процент от общей стоимости основных фондов и число преобразованных предприятий. С одной стороны, это устраняет формальный подход к осуществлению процесса разгосударствления.

Однако в новом документе отсутствует возможность осуществления преобразований по инициативе органов приватизации — акционирование возможно только по предложениям трудовых коллективов, согласованным с отраслевыми министерствами.

При такой постановке вопроса сейчас вряд ли можно ожидать ускорения темпов разгосударствления. В случае разногласий в целесообразности приватизации решение будет принимать Президент. Однако уже существует законодательная норма, определяющая перечень отраслей и предприятий, на которые распространяются ограничения при приватизации. Следовательно, можно считать, что теперь появились дополнительные ограничения.

Предполагается предусмотреть возможность передачи в доверительное управление юридическим и физическим лицам акций, принадлежащих государству. Это действительно может повысить эффективность предприятий за счет привлечения к управлению профессионалов, обладающих современными знаниями в области менеджмента. Сложность, однако, в том, что пока отсутствует закон о доверительном управлении (трасте) и другие нормативные документы, регулирующие такую деятельность.

На мой взгляд, целый ряд положений программы противоречит действующим законам и сегодня невозможно сказать, каким образом такое противоречие будет разрешено.

Например, предусматривается возможность безвозмездной передачи госимущества другими способами, кроме использования ИПЧ "Имущество", с разрешения Кабинета министров и по согласованию с Президентом. Однако, согласно закону о разгосударствлении и приватизации, безвозмездная передача предусматривается исключительно в форме начисления гражданам жилищной квоты и квоты на имущество госпредприятий.

Кроме того, при продаже государственных объектов с аукциона или по конкурсу предусмотрена оплата их стоимости только деньгами. Статья же 20 закона о разгосударствлении и приватизации гласит, что на период безвозмездной приватизации (то есть период действия ИПЧ) при любых способах ее осуществления 50% оценочной стоимости объекта должно оплачиваться приватизационными чеками.

Наконец, по решению Кабинета министров, до 50% средств, внесенных на оплату объекта, приобретенного на конкурсной (аукционной) основе, может быть направлено предприятию, имущество которого было продано. Это может иметь положительный эффект, если в целях сохранения жизнеспособности предприятия продается часть находящегося на его балансе имущества, не приносящая ему прибыли (в первую очередь, объекты соцкультбыта). При этом интересно узнать: на основании каких критериев будет предоставляться льгота, благодаря которой покупатель платит государству лишь половину назначенной им цены?

Программой предусмотрено назначать представителя

ми государства в органах управления ОАО работников, прошедших специальную подготовку, которые должны работать на освобожденной основе и нести персональную ответственность наравне с руководителями обществ за сохранность и использование имущества АО. В связи с этим возникает ряд вопросов. Прежде всего это означает, что создаваемым ОАО предстоит полностью содержать от 7 до 15 высокооплачиваемых работников, которые в АО работают непостоянно. Далее. Перед кем и в каком объеме должен нести ответственность такой представитель в органах управления ОАО? Если перед назначившим его министерством — то есть обстоятельство, делающее такую ответственность нелегитимной: данный представитель является работником не министерства, а ОАО; пределы ответственности всех членов органов управления АО определяются его уставом; имущество является не государственной собственностью, а собственностью ОАО. Следовательно, соблюдение данного принципа возможно только через ужесточение требований к учредительным документам создаваемых ОАО.

На мой взгляд, такая формулировка преследует цель приставить к руководителю АО профессионального контролера, который, в свою очередь, постарается предоставить ему как можно меньше полномочий (скорее всего, придется согласовывать с правлением общества каждый шаг).

Заслуживает внимания также положение, которое предусматривает передачу акций в залог для обеспечения обязательств перед кредиторами. При этом возможны два варианта: когда в залог передаются акции, принадлежащие государству, и акции самого АО. Во втором случае сделка вполне регламентирована действующими нормативными документами. В первом же — необходимо предусмотреть ситуацию, когда полученный кредит не будет возвращен и государственные акции должны перейти в собственность кредитора. Учитывая, что сумма залога, как правило, превышает сумму получаемого кредита, то цена продажи акций кредитору может оказаться ниже их реальной стоимости. Законодательством же не предусмотрены никакие скидки при приватизации (за исключением льгот, предоставляемых работникам приватизируемого предприятия).

Безусловно, хорошо, что программа приватизации наконец появилась. Похвалю и то, что разработчики постарались заложить в нее механизмы привлечения инвестиций. Но есть обстоятельство, которое может сдерживать процесс приватизации, — требование формировать уставные фонды ОАО по состоянию на 1 января 1996 года, да к тому же с учетом переоценки имущества на момент приватизации. Последняя оговорка еще более запутывает и без того непростой вопрос определения стоимости подлежащего приватизации государственного имущества.

Геннадий САВИЧ,
"Фико-Консалт".

Справка "БР"

Речицкий завод "Ритм" построен решением союзных органов специально для удовлетворения потребностей ВПК СССР. Введен в эксплуатацию к началу перестройки. В главном корпусе завода до сих пор не выпущено ни одного изделия. "Ритм" создавался как типичный придаток более мощных предприятий, расположенных в России, и был ориентирован на производство комплектующих изделий для средств спецсвязи. Без инвестиционного его технологический уровень в ближайшее время может значительно упасть. Волею судьбы "Ритм" оказался в районном центре Гомельской области, более других затронутым чернобильской бедой.

При всем желании государство не в состоянии взять на себя структурную трансформацию "Ритма" и подобных ему предприятий. Конверсионные "капельницы", которыми Минпром в свое время пытался их спасти, ничего не дали и дать не могли.

Национальный капитал: роль в приватизации

Инвестиционные средства негосударственных структур Беларуси условно можно разделить на две группы — национальный капитал и зарубежно-национальный, или российско-белорусский (некоторое подобие было в Китае 40-50-х годов и в других развивающихся государствах; специалисты называют его "компрадорским" капиталом).

Российско-белорусский капитал (термин "компрадорский" предпочтительнее, но он не традиционен для белорусских экономистов) рассматривает Беларусь лишь как выгодное для себя поле деятельности. Интересы республики "компрадорскому" капиталу в принципе чужды. Национальный капитал тоже не альтруистичен и тоже контактирует с российским (в меньшей степени с капиталом дальнего зарубежья), однако его представители больше связаны с Беларусью личными или родственными узами. Им не совсем безразлично, где использовать деньги.

Вне всякого сомнения, предпочтением при приватизации белорусских предприятий должно быть отдано национальному капиталу. И здесь существует возможность оказать союзы предпринимателей, например, БСПиА: руководители союзов чаще общаются с представителями негосударственных структур.

Национальный капитал в республике уже сформировался, но он еще не настолько силен, чтобы, отказавшись от более рентабельной коммерческо-посреднической деятельности, вложить средства в структурное обновление производства с длительным циклом окупаемости. Затратив большие средства на покупку акций (то есть на правив их в бюджет), фирма, по сути, лишается возможности использовать свои первоначальные накопления на модернизацию производства.

В России демократы первой волны прямо призывали к терпимости даже при легализации

кета акций и получив, таким образом, право на реальные инвестиции (ибо покупка акций — по сути, лишь покупка "входного билета"), белорусский предприниматель может оказаться без средств для инвестирования в производство.

Интересам республики отвечала бы практика льготной продажи крупных пакетов акций приватизируемых предприятий по конкурсу и прямым договорам купли-продажи акций (с оговоренными условиями и взаимными обязательствами сторон).

Вечная беременность

Некоторые считают, что акционировать нужно чуть ли не все предприятия, а вот их приватизацию форсировать не надо. На деле же это означает, что государство обладает приватизируемое предприятие двумя дополнительными видами налогов или податей и пытается сохранить существующее положение.

Во-первых, оно до последней копейки забирает средства от продажи акций. Во-вторых, требует еще и свою долю в дивидендах, ничего не вложив в развитие производства. Так что с фискальной точки зрения государство выгодно растянуть приватизацию на много лет (что способно надолго отбить охоту у трудовых коллективов и их руководителей становиться на путь реформирования собственности).

Когда-то с легкой руки московского экономиста Ларисы Пияшевой пошло гулять такое изречение: "Нельзя быть чуть-чуть беременной" (это говорил о рынке). Перефразируя ее слова, я бы сказал: "Нельзя искусственно растягивать беременность на несколько лет". Чем скорее предприятие получит реального собственника, тем лучше.

Владимир ДРАЧЕВ,
председатель правления
АО "Ритм", профессор,
д. э. н., г. Речица.

Конъюнктура и цены

Продовольственные товары, розница

Подорожание мяса и молока вызвано, безусловно, ростом закупочных цен на эту продукцию. Отставание же розничных цен на мясо от закупочных создает условия для дальнейшего повышения первых. Постоянным станет и 5-10-процентный ежемесячный рост цен на хлеб, провоцируемый ростом издержек на хранение и необходимость выплачивать проценты за кредиты. Удорожание комбикормов, в свою очередь, заставит повышать цены на яйца. Большие запасы сахара и подсолнечного масла, созданные в ожидании роста цен на них, а также лука и чеснока в полном соответствии с рыночными законами вызывают удешевление этой продукции. Поскольку до сезона консервирования еще далеко, относительно низкие цены на масло и сахар могут держаться еще несколько месяцев. Начавшееся в последнее время повышение курса доллара способно спровоцировать рост цен на все продовольственные товары, поскольку в производстве, а тем более — в транспортировке любого из них доля импортных составляющих достаточно велика.

Динамика розничных цен в госторговле г. Минск

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (USD)			Изменение цен в %	
	10.01.95 г.	20.12.95 г.	16.01.96 г.	16.01.96 г. к 20.12.95 г.	16.01.96 г. к 10.01.95 г.
Хлеб "Белорусский" подов., 0,9 кг	0,778 (0,07)	2,0 (0,17)	2,2 (0,19)	10	183
Батон простой, 1 с., 0,5 кг	0,947 (0,09)	2,1 (0,18)	2,2 (0,19)	5	132
Крупа пшено	—	6,2 (0,54)	6,2 (0,54)	0	—
Крупа рис	5,1 (0,47)	13 (1,13)	13 (1,13)	0	153
Крупа гречка	4,86 (0,44)	9,4 (0,82)	9,4 (0,82)	0	93
Говядина, лопаточная часть	14,145 (1,3)	31,4 (2,73)	33,9 (2,9)	8	140
Свинина	10	30,6 (2,66)	30,6 (2,66)	0	199
Куры (цыпл.), 1 кат.	10,542 (0,95)	28,8-31,1 (2,8)	28,8-31,7 (2,8)	0	201
Утки потр., 1 кат.	12,7 (1,2)	23,7 (2,06)	23,7 (2,06)	0	86
Колбаса варен. в/с	7,53-16,2 (1,48)	26,3-36,1 (3,14)	26,3-40,9 (3,58)	9	180
Колбаса п/к	25,155 (2,3)	46,9-55 (5,65)	48,7-65 (5,65)	0	156
Яйцо диет.	7,860 (0,7)	10,3-11 (0,96)	11,3-14,0 (1,2)	19	53
Мука в/с	2,6 (0,2)	6,3 (0,55)	7,5 (0,65)	19	142
Сыр "Полешанский"	15,33 (1,4)	36,4 (3,17)	50,3 (4,4)	38	187
Масло растительное	14,0 (1,27)	27,3 (2,37)	20,0 (1,8)	-10	43
Масло животное	18,9 (1,7)	33,8 (2,94)	35 (3,04)	4	84
Молоко паст., 3,2%, 0,5 л, б/п	0,298 (0,03)	1,6 (0,14)	1,8 (0,16)	13	504
Кефир, 3,2%, 0,5 л, б/п	0,298 (0,03)	1,9 (0,17)	2,1 (0,18)	11	605
Сметана, 25% жирн.	5,658 (0,51)	19,6 (1,7)	21,0 (1,8)	7	271
Творог, 9%	4,485	—	17,8 (1,6)	7	297
Сахар	3,446 (0,33)	9,6-10 (0,88)	8,6 (0,75)	-12	150
Картофель	0,98 (0,9)	3,2 (0,28)	3,2 (0,28)	0	227
Свекла	0,892 (0,2)	2,8 (0,24)	2,7 (0,23)	-4	202
Морковь	1,02	4,2 (0,37)	4,2 (0,37)	0	312
Помидоры конс., 3 л.	—	24 (2,09)	27,3 (2,37)	14	—
Огурцы конс., 3 л.	7,250	22 (1,91)	25,3 (2,2)	15	249
Лук репчатый	6,5 (0,6)	6,5 (0,65)	4,2 (0,37)	-35	-35
Чеснок	—	24 (2,1)	11,0 (0,96)	-50	—
Яблоки свеж.	6,0 (0,5)	9 (0,78)	9-12 (1,04)	16	67
Лимоны	—	23-25 (2,2)	20,0-25 (2,2)	0	—
Рыба св. мор.	12,7-18,8 (1,7)	16,9-20,2 (1,76)	20,2-29,9 (2,6)	25	67
Сельдь атлант.	15,2 (1,38)	23,1 (2,01)	22,8-23,4 (2,0)	0	54
Свинина туш., 1/338	9,4	16,8 (1,46)	16,8-19,4 (1,69)	15	91
Консервы рыбн.	3,86-12,2 (1,1)	7,7-18,8 (1,6)	7,7-18,8 (1,6)	0	66
Водка "Белая Русь", 0,5 л, б/п	7,250 (0,65)	26,6 (2,31)	26,6 (2,31)	0	267
Чай инд. 1/500	21,5	30,4 (2,6)	30,4 (2,6)	0	41
"Кока-Кола"	1,678	3,2 (0,28)	3,2 (0,28)	0	91
Сок яблочный, 1/3	—	22,1 (1,9)	22,1 (1,9)	0	—
Сигареты "Астра"	0,551	2,6 (0,23)	2,6 (0,23)	0	371



Нефть и нефтепродукты:

Дело пахнет керосином

Судя по тому, как развиваются в последние месяцы события на мировом рынке энергоносителей, нефтедобытчиков и нефтепереработчиков СНГ ожидают трудные времена. Это связано и с резким увеличением издержек на добычу, транспортировку нефти и нефтепродуктов, и с изменившейся конъюнктурой мирового рынка.

В канун и первые месяцы 1996 года зима, наконец, проявила свой нрав в Западной Европе и особенно в Северной Америке. Это незамедлительно сказалось на мировых нефтяных ценах. За ноябрь—декабрь 1995 г. средняя цена на сырую нефть возросла на 10-13% и колеблется теперь около отметки 125-128 USD/тонна.

Это подорожание хотя и несколько повысило прибыльность экспортных операций для российских продавцов, все же не может существенно облегчить положение, в которое попали нефтяные компании вследствие роста издержек на добычу и транспортировку нефти. К тому же экстремальные погодные условия не могут удерживаться в течение всего года.

По данным МВЭС РФ, за 11 месяцев 1995 г. средняя контрактная цена нефти, поставляемой в дальнее зарубежье, составила чуть больше 107 USD/т, а средняя отпускная цена нефтедобывающих предприятий без стоимости доставки превысила к концу года 75 USD/т. Простые расчеты показывают, что при пересечении государственной границы России стоимость тонны такой нефти достигнет 100 USD, а до потребителя в Западной или Южной Европе еще никак не меньше тысячи километров.

Уже в октябре 1995 г. МВЭС РФ сообщило об убыточности экспорта сырой нефти. Тем не менее для получения валютной выручки экспортеры были вынуждены даже наращивать поставки (нефти — на 2,6%, нефтепродуктов — на 11,8%). А вот товарищам по Содружеству, погрязшим в хронических не-

платах, кран крепко прикрутили: экспорт сырой нефти в натуральном выражении сократился почти на 20%, нефтепродуктов — на 57%, газа — на 9%.

Для повышения прибыльности торговли энергоносителями и сохранения объемов экспортных поставок правительство России своим постановлением от 26 декабря 1995 г. отменило вывозные пошлины для большинства нефтепродуктов. Только пошлина на мазут — базовое топливо для электроэнергетики в зимнее время была повышена с 6 до 16 ECU за тонну. Вокруг ставки вывозной пошлины на сырую нефть разгорелась острая борьба между Минфином и Минтопэнерго РФ. Но так как поступления от обложения экспортируемой нефти уже заложены в госбюджет России на 1996 г., просто так отменить или даже снизить экспортные пошлины на нефть невозможно. С другой стороны, увеличение в качестве компенсации базовой ставки акциза до 48,5 тыс. руб. РФ за тонну при уменьшении вывозной пошлины до 16 ECU, как предлагает Минфин, вызовет, по мнению экспертов Минтопэнерго, рост внутренних цен до уровня мировых, и всякий экспорт потеряет смысл.

По мнению специалистов МВЭС РФ потери бюджета от снижения экспортных тарифов должны быть компенсированы путем увеличения ввозных пошлин на импортные товары, на что ими готовится проект соответствующего решения.

Тревожным звонком для трейдеров явилось предновогоднее требование Украины поднять в среднем на 10% тарифы

на транзит нефти через ее территорию. Это требование было подкреплено перекрытием залонки на нефтепроводе "Дружба". Только 9 января, после того, как российские фирмы оплатили транзит по новому тарифу (562 USD за транзит 1 тонны на 100 км территории), прокачка нефти возобновилась. Трудно сказать, что будет дальше, ведь "аппетит приходит во время еды".

Однако этим все неприятности для нефтяного бизнеса не исчерпываются. Комиссия Европейского Союза недавно сообщила о намерении отменить беспошлинный режим для России при ввозе в страны Западной Европы нефтепродуктов. С 1 января 1997 года пошлины должны составить: на топочный мазут — 1,75% от заявленной стоимости товара, на бензин, дизельное топливо и керосин — 2,8%. С 1 января 1998 г. — соответственно 3,5% и 5,16%. Эта мера, как считают в Союзе нефтеэкспортеров РФ (СОНЭК), вынудит поставщиков к снижению контрактных цен, что в купе с высокими внутренними ценами существенно снизит доходность экспортных операций.

Серьезным препятствием для поставок российских нефтепродуктов в Европу является также ужесточение экологических требований со стороны комиссии ЕС к их качеству. Например, предельная европейская норма содержания серы в дизельном топливе составляет 0,05%, в то время как средний уровень в российском товаре — 0,2%.

Очевидно, здесь следует искать причину решительных мер, принятых ведущими нефтяными компаниями России (ЛУКОЙЛ, ЮКОС и "Славнефть") в борьбе за контроль над белорусскими НПЗ с целью их последующей реконструкции в соответствии с мировыми стандартами.

На внутреннем рынке России с начала 1996 г. рост цен на нефть и нефтепродукты сопровождался массированным наращиванием их предложения, так как нынешнее соотношение миро-

вых и внутренних цен на нефть с учетом существования валютного коридора делает реализацию нефти на внутреннем рынке потенциально рентабельнее ее экспорта. Однако только в том случае, если найдется покупатель. А вот покупателей сейчас как раз и не хватает. Сокращение платежеспособного спроса в конце прошлого года уменьшило среднюю загрузку российских НПЗ до 50-55%.

Ожидается, что при дальнейшем росте цен на нефть, и, соответственно, на основные виды нефтепродуктов, произойдет переориентация потребителей на горячее иностранное производство. (По некоторым данным, уже сейчас около 3% продаваемых в России нефтепродуктов импортируется из дальнего зарубежья). Например, 9.01.96 г. средняя европейская цена на бензин при базисе поставки FOB в порты Северной Европы составляла около 171 USD/т, а в России — 350-450 USD/т. Не случайно более дешевые (почти на 20%) нефтепродукты с Новолоцкого и Мозырского НПЗ, а также из Литвы (Мажейкяйский НПЗ) и Туркмении "вышибают" аналогичные российские товары с собственного рынка.

Более низкие издержки производства позволяют белорусским НПЗ предлагать свою продукцию и местным потребителям по ценам, которые меньше российских на 12-20%. Причем за последние два месяца цены на горячее в Беларуси выросли только на высокооктановые бензины, да и то в пределах 4-7%.

Однако идиллия эта только кажущаяся. Подписанные в декабре 1995 г. соглашения с ЛУКОЙЛОМ, ЮКОСОМ, Сургутнефтегазом и "Славнефтью" хотя и гарантируют стабильные поставки нефти на наши НПЗ в 1996 г., не могут в полной мере сбалансировать экономику от роста затрат на нефтедобывающих предприятиях и, соответственно, от роста цен на их продукцию.

Александр АЛЕСИН.

Динамика средних оптовых цен на нефть и нефтепродукты на внешнем рынке РФ с 22.12.94 г. по 22.12.95 г.

Наименование товара	Средняя цена (USD/тонна*)		22.12.95 г. в % к 22.12.94 г.
	22.12.94 г.	22.12.95 г.	
Нефть (без стоимости доставки)	36,19	75,86	209,62
Бензин А-76, этилированный	194,24	365,41	188,12
Бензин А-76, неэтилированный	189	376,72	199,32
Бензин А-92/93, этилированный	223,91	418,64	186,97
Бензин А-92/93, неэтилированный	243,05	446,44	183,68
Авиакеросин ТС-1	121,92	224,35	184,01
Дизельное топливо зимнее	145,19	258,08	177,75
Мазут М-100	57,1	94,5	165,5

* Рассчитана по курсу ММВБ на соответствующую дату.

Динамика коммерческих цен на нефтепродукты в областных центрах РБ

Областной центр	Цена в USD*				4.01.96 г. в % к 23.06.95 г.	
	23.06.95 г.		4.01.96 г.		тонна	литр
	тонна	литр	тонна	литр		
Гродно						
А-76	220	0,17	305,51	0,235	138,87	138,24
Аи-93	237,39	0,183	356,56	0,278	150,2	151,91
ВЕ-95	—	—	458,26	0,36	—	—
Дизтопливо	177,39	0,15	197,03	0,165	111,07	110
Брест						
А-76	227,7	0,17	305,22	0,23	134,04	135,29
Аи-93	243,6	0,18	361,74	0,278	148,5	154,44
Аи-95	—	—	463,52	0,357	—	—
Дизтопливо	178,43	0,15	208,7	0,174	116,96	116
Витебск						
А-76	221,74	0,17	302,43	0,235	136,39	138,24
Аи-92	—	—	356,4	0,278	—	—
Аи-95	—	—	478,74	0,374	—	—
Дизтопливо	177,4	0,15	187,56	0,157	105,73	104,67
Могилев						
А-76	226,09	0,174	305,15	0,243	134,97	139,66
Аи-93	—	—	354,53	0,278	—	—
Аи-95	—	—	489,91	0,383	—	—
Дизтопливо	178,23	0,148	203,55	0,174	114,21	117,57
Минск (по "Минскавтодреву")						
А-76	—	0,174	293,91	0,226	—	129,89
Аи-92/93	—	0,197	339,13	0,261	—	132,49
Аи-95 (А-95)	—	0,226	452,17	0,348	—	153,98
Аи-98 (А-98)	—	0,296	497,39	0,383	—	129,39
Дизтопливо	—	0,157	224,35	0,187	—	119,11

Соотношение средних цен на основные нефтепродукты в России и Беларуси на начало 1996 г.

Наименование нефтепродукта	Средняя цена (USD/тонна)		Беларусь в % к России
	Россия	Беларусь	
Бензин А-76	371	296,7	79,97
Бензин А-92/93	432,5	352,6	81,53
Дизтопливо	258	202	78,29

Цены предложения на белорусской бирже нефтепродуктов по состоянию на 16.01.96 г. *

Наименование товара	Цена в USD за тонну		Базис поставки
	Россия	Беларусь	
А-76	244-255	—	франко-склад покупателя
	235	—	франко-склад продавца
	200-235	—	франко-граница РФ—РБ
Аи-93	210	—	франко-граница РФ—Украина
	260	—	франко-граница РФ—РБ
	286	—	франко-склад покупателя
Аи-92	270	—	франко-склад покупателя
	255	—	франко-граница РФ—Латвия, Литва
	260	—	франко-граница РФ—Украина
А-95Е	290	—	франко-граница РФ
	300	—	франко-граница РФ—Украина
	155-162	—	франко-склад покупателя
Дизтопливо	165	—	франко-вагон, гос. граница
	162-185	—	франко-вагон, граница РФ—РБ
	195	—	франко-граница РФ—Украина
Мазут	74	—	франко-склад продавца
	79	—	франко-склад покупателя
Реактивное топливо	154	—	франко-склад покупателя

* По данным концерна "Белнефтепродукт".

Европейские цены на нефтепродукты (USD/ тонна), с немедленной оплатой и поставкой по состоянию на 9.01.96 г. *

Бензин марки "Супер"	
Содержание свинца 0,15 г (FOB АРА)	172,50-174,50
Евростандарт (FOB АРА)	175,50-177,50
Обычный бензин, без свинца (FOB АРА)	165,50-167,50
Топливо для реакт. двигателей (FOB АРА)	200,00-201,00
Газойль нефтепродукт ЕС (FOB АРА)	180,00-179,25
Мазут	
0,7% серы (FOB Северо-Западная Европа)	131,00-133,00
1,0% серы (FOB Северо-Западная Европа)	125,00-127,00
7,0% серы (FOB Северо-Западная Европа)	102,00-104,00
Легкий неочищенный бензин	
Нафта (FOB АРА)	174,00-175,00
Нафта (СИФ Северо-Западная Европа)	176,00-177,00

Примечание: АРА — Амстердам, Роттердам, Амстердам

* По данным НАК "Известия-Телемир".

MONALD METALS продаем металлопродукцию

СТАЛЬ ЛИСТОВУЮ
ЖЕСТЬ ОЦИНКОВАННУЮ
УГОЛОК РАВНОПОЛОЧНЫЙ
БАЛКИ, ШВЕЛЛЕРЫ
ПЕРИОД ПРОФИЛЬ (АРМАТУРНАЯ СТАЛЬ)
КАТАНКУ, КВАДРАТ, КРУГ, ПОЛОСУ
СОРТОВУЮ КОНСТРУКЦИОННУЮ СТАЛЬ
ТРУБЫ
ИШПУНТ ЛАРСЕНА
ПРОСЕЧНО-ВЫГЯЖНОЙ ЛИСТ

MONALD
METALS



Рига, ул. Лубанас, 84/86.
Тел.: 013 7138862, 013 7139208.
Факс 013 7112556.

предлагаем автомобили МАЗ

Оформление таможенных документов и предпродажная подготовка! Комплектация по желанию заказчика! Оптовым покупателям скидка!

Тел. (0172) 30-74-94, 30-74-96 факс 30-74-95 (круглосуточно)

BetaTron Inc®

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ тел./факс (0172) 65-61-67

Кабельная продукция
Короба для кабеля
Труба для кабеля
Крепеж
Домофоны
Сирены
Блоки бесперебойного питания
Электроштыты
Системы доступа
Кодовые замки
Сейфы

ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

Минск, Калиновского, 55 к/т «ВИЛЬЮС» (2 этаж)

ВАША ПРИБЫЛЬ БЕЗ НАЛОГОВ

РЕГИСТРАЦИЯ оффшорных компаний
СЧЕТА в зарубежных банках
ТРАСТЫ, БАНКИ, СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ

Тел.: 76-91-59

Очередной семинар серии ОФФШОР в г. Минске

Темы:

- ✓ Компании США
- ✓ Компании Ирландии
- ✓ Белорусское законодательство

Участие платное - 350.000 рублей.
Дата проведения - 5-6 февраля.
Заявки принимаются по телефону: 76-91-59.
Предварительная запись до 2 февраля.

СВЕЙ

Белое станет белоснежным
Цветному придаст яркость
SWAY безвреден для белья и рук

Звоните по тел. (0172) 68-73-95, 68-73-97.
В пакете - 1кг.

ИДЕАЛЬНОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ СТИРКИ БЕЛЬЯ

B.P. Immigration Service Ltd

Иммиграция в Канаду

Консультации и определение Ваших возможностей. Получение визы на постоянное жительство с помощью лучших канадских иммиграционных адвокатов. Помощь при переселении.

Мы работаем:
В Канаде: Mr. Dan Miller, LL. B. Barrister & Solicitor
P.B. Box 114, Suite 22000, 121 King st. West Toronto
Canada M5H-3T9 Ph: (416) 8622473, fax: (416) 8621698
В Минске: Тел. (0172) 688041

Рынок финансовых услуг

Данные на 19.01.96 г.

Рынок банковских услуг													
Депозиты (в СКВ)													
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)					
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.						
АКБ "Олимп", т. 547-342	юрид. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30.000					
Депозиты (в рублях)													
Наименование банка		Годовые процентные ставки				До востребования	Миним. сумма						
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.								
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	юрид. лица	55 57	—	70 73	85 90	30 35	до 50 млн. 50-500 млн.						
Депозиты (в российских рублях)													
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма					
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.						
АКБ "Олимп", т. 547-342	юрид. лица	45	—	—	—	—	—	100 млн.					
Эмиссия срочных рублевых векселей													
Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности											
Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271-960, 768-347	200-400 млн.	50	55	60	65	70	65	60	—				
	св. 400 млн.	дог.											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							
Финансовый лизинг													
Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма								
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90-100	до 60.000 USD								
Рынок внебанковских услуг													
Наличная валюта за б/н BRB. Покупка													
Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.					
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00					
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно					
Безналичная валюта за безналичный BRB													
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов								
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801	11.535	11.700	от 2.000 USD	день в день	по дог.								
ООО "Финвэй", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.								
ЕАТС, т. 520-785, (8-0172) 102-072	МВБ+4%	МВБ+1,7%	любая	день зачисления на счет	по дог.								
Наличная валюта за безналичный RUR													
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов								
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации								

Наличная валюта за б/н BRB. Продажа															
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.							
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ							
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-629, 395-914	оплата с 13.00							
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IG"	332-201	постоянно							
USD	MBB +4,5%	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	EATC	520-785, (8-0172) 102-072	снижение курса по дог.							
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно							
Трастовые договоры															
Наименование		физ. лица	Годовые процентные ставки (мес.)												Миним. сумма
			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
			6,5%* исходя из последующего состояния финансового рынка РБ.												
Трастовая компания "Сэйкай", т. 337-453			36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.
* 78% годовых.															
Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD															
Наименование			Покупка		Продажа		Сумма		Сроки		Порядок расчетов				
TK "Континент", т. 519-406, 523-844			—		по дог.		от 1.000 USD		1-2 дня		по поступлению денег на счет				
Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н USD за б/н RUR и BRB															
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.									
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-612, (0232) 531-168, 558-618	RUR/BRB	2,7	—	любая	до 1 дня по копии п/п	—									
	KRB/BRB	0,064	0,068	любая	до 1 дня по поступлению денег на счет	—									
	UZS/BRB	110	145	по дог.	по дог.	—									
	KTT/BRB	180	200	по дог.	по дог.	—									
TK "Континент", т. 519-406, 523-844	RUR/BRB	по договоренности			любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно								
ООО "Финвэй", т. 334-215	RUR/BRB	по договоренности			—	—	—								
* Возможны операции с TUM.															
Размещение свободных денежных средств															
Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)													
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360				
Финансовая группа "Сэйкай", т. 334-653, 330-931	неогр.	30-60	40-70	50-80	60-90	по договоренности									
Налоговое планирование															
Наименование				Вид услуги				Примечание							
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149				Снижение налогов путем использования оффшорных компаний и их счетов				Консультации бесплатно							
Дополнительные финансовые услуги															
Наименование		Вид услуги				Сумма		Комиссионные							
ЗАО "ЕТК", т. 520-785, (8-0172) 102-072		законные способы получения наличных USD				любая		0-4,5%							
ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, (8-0172) 101-149		пункт компьютерной связи для клиентов RIETUMU BANKA (г. Рига)				любая		по договоренности							

Трансакции СКВ

Наименование	Валюта	Б/н. – нал.	Нал. – б/н.	Сроки	Спецсчет – текущий счет
EATS, т. 520-785, (8-0172) 102-072	USD	3%	1%	в день зачисления	1%

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэйкай", т. 520-927, ф. 337-827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории	Америка (более 15 стран)	от 500 до 1.000 USD
	злотые, USD	ABN AMRO (Polska) S.A.	Польша	от 400 USD
	твердые валюты	Bank Leumi	Израиль	700 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	мультивалютный	Rietumu Banka	Латвия, США, Швейцария, Дания	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории		от 850 USD

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэйкай", т. 520-927, ф. 337-827	США: штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1.655 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	все оффшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые, финансовые компании и банки, готовые или под заказ	от 125 USD	от 1.400 USD
ООО "Правовые услуги", т. (8-0172) 768-678	США и другие юрисдикции	под заказ	от 150 USD	от 1.050 USD

Оплата валютных контрактов

Наименование	Сумма	Сроки
Организация, т. 651-718, 699-882	от 5.000 USD	3 дня

Фондовый рынок. Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42-862	—	—	1.600 руб. за 1 чек	от 10.000 и более

Семинары, презентации

Наименование	Тематика	Сроки проведения	Участие	Примечание
US Travel Company, ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Оффшор: компании США, Ирландии; белорусское законодательство	г. Минск, 5-6 февраля	350.000 руб.	Заявки принимаются до 2 февраля

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — (0232) 563-018.



N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	ВРАМ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
391	Macintosh LC475	Motrola 68040/LC/50	4	250	3.5	14" RGB	512	monitor, клавиатура, сеть, звук	1123	12	BELSTARLETT	396548/390034
392	Power Macintosh 7500	PowerPC 601/100	8	500	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	2706	12	BELSTARLETT	396548/390034
393	Power Macintosh 8100	PowerPC 601/100	8	700	3.5		2(4)	Ethernet, звук, SCSI-2	2909	12	BELSTARLETT	396548/390034
394	Power Macintosh 8500	PowerPC 601/120	16	2	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	4995	12	BELSTARLETT	396548/390034
395	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601/66	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, звук	1909	12	BELSTARLETT	396548/390034
396	Power Macintosh 7200	PowerPC 601/75	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	1775	12	BELSTARLETT	396548/390034
397	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601/80	8	700	3.5		1	CD, Ethernet, звук	2123	12	BELSTARLETT	396548/390034
398	Macintosh LC 6200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5		1	15" monitor, CD, стереозвук	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
399	Macintosh LC 5200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5	15"	1	15" Hiashi, встра. монитор, стереодинамики, CD, клавиатура	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
400	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	4871	12	BELSTARLETT	396548/390034
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
401	Twinhead	486 SLC/25	4	120	3.5	Mono 8.4		PCMCIA, DOS 6.2, 1.77kg	1150	12	БЕЛАШ	327666
402	Canon NoteJet	486 SX/25	4	135	3.5	Mono 9.5		Всплывающий 360x360dpi, PCMCIA 2, разъем ОЗУ до 8Mb	1650	12	БЕЛАШ	327666
403	GoldStar GN486	486 SX/33	4	170	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA-III, Fax-Modem, сканер	1350	12	ЛИМЕНС	325412/326063
404	Toshiba T-1910	486 SX/33	4	200	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA 2, win 3.1, trackball, 2kg, сумка	1400	12	БЕЛАШ	327666
405	OPTIMUS SA	486 SX/33	4	210	3.5	10.5" color	512	DSTN, PCMCIA, SOUND CARD, INT. SPEAKER, DCS 6.22, Win 3.1	1920	24	СЕМПИЛАН	372540/377321
406	GoldStar	486 SX/33	4	260	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1370	12	FALCON	344356/344470
407	OmniBook 600C 4/50	486 DX2/50	4	170	3.5	8.5"		сканер	2440	36	Евроконтакт	496273/499137
408	Sharp 8650 II	486 DX2/50	4	200	3.5	TFT 8.4"		сканер	2470	12	ТРИУМФ	661680/666335
409	Acer Note 706i	486 DX2/50	4	250	3.5	mono 9.5"	512	TrackBall, PCMCIA-III, 32-bit архив., серт. P5/DOS/Win.взр.м. UPGRADE, Win. acc.	1723	12	BelComData	494405/494407
410	Notebook	486 DX2/50	4	340	3.5	9.5" color		Dualscan, trackball, Fax/modem, PCMCIA II, сумка	1780	12	Инженерное Дело	251558, 251544
411	Acer Note 706ic	486 DX2/50	4	340	3.5	DSTN 9.5"	512	TrackBall, PCMCIA-III, 32-bit архив., серт. P5/DOS/Win.взр.м. UPGRADE, Win. acc.	2543	12	BelComData	494405/494407
412	IBM ThinkPad 701C	486 DX2/50	4	340	3.5	10.4" TFT		"Battery", SoundBlaster, сканер	3599	36	Евроконтакт	496273/499137
413	IBM 701C	486 DX2/50	4	360	3.5	10.4" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, сканер	2995	12	ЛИМЕНС	325412/326063
414	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	4	360	3.5	Color 10.4		PCMCIA III, sound card, speaker, f/m 14400	3250	12	БЕЛАШ	327666
415	DEC HiNote Ultra	486 DX2/50	8	340	3.5	color9.5"		TFT LCD, PCMCIA, Sound System, infrared port, NIMH на 6 час, Win 3.11, Lotus Organizer	4600	36	МИКРОМИР	783512
416	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	8	540	3.5	10.4" TFT	1	Сканер, Butterfly, PCMCIA III, Ethernet	4206	36	COMTRIS	611211
417	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" mono	512	Hi-d, DOS 6.22R, сумка	1544	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
418	Notebook DTK DNB 486M	486 DX2/66	4	210	3.5	LCD 9.5"		Trackball, измен. конф.	1564	24	S.B.I.	275955/274953
419	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	10.3" dual	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, сумка	2211	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
420	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" act.	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, сумка	2582	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
421	Acer 760i	486 DX2/66	4	250	3.5	9.5" mono	1024	Trackball, PCMCIA III, VLB Video, Dos/Windows	1530	12	Инженерное Дело	251558, 251544
422	KeyNote N85D	486 DX2/66	4	520	3.5	10.3" DSTN		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, сканер	1975	12	ТРИУМФ	661680/666335
423	ULTRA T330	486 DX2/66	8	520	3.5	TFT 9.5"		PCMCIA-III, Trackball, сканер	2950	12	ЛИМЕНС	325412/326063
424	Notebook DTK DNB 486M	486 DX2/66	8	540	3.5	LCD 9.5"		Trackball, измен. конф.	1874	24	S.B.I.	275955/274953
425	Toshiba T-2115CS	486 DX4/75	4	350	3.5	Color 10.4		PCMCIA III, win 3.11, Claris, сумка	2550	12	БЕЛАШ	327666
426	Satellite T2115 CS	486 DX4/75	4	350	3.5	10.4" DSTN		Toshiba, NIMH, case, VLB, сканер	2580	12	ТРИУМФ	661680/666335
427	Toshiba T-2155CDS	486 DX4/75	4	500	3.5	Color 10.4		PCMCIA 2, win 3.1, SOUND CARD, CD-ROM, Compact Discs	3300	12	БЕЛАШ	327666
428	Satellite T2150 CDS	486 DX4/75	4	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NIMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	2900	12	ТРИУМФ	661680/666335
429	Satellite T2155 CDS	486 DX4/75	4	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NIMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	3200	12	ТРИУМФ	661680/666335
430	TI TravelMate4000M	486 DX4/75	4	525	3.5	TFT 10.4"		sVGA 1Mb, NIMH, S 16bit, SCSI, сканер	3670	12	ТРИУМФ	661680/666335
431	Toshiba 2450CT	486 DX4/75	8	320	3.5	9.5" act.	1024	Accupoint, PCMCIA III, VLB Video, SCSI, Dos/Windows, сумка	3498	12	Инженерное Дело	251558, 251544
432	JETTA E2	486 DX4/75	8	340	3.5	10" Mono		PCMCIA-III, сканер	1750	12	ЛИМЕНС	325412/326063
433	TwinHead	486 DX4/75	8	340	3.5	DSTN 10.4"		PCMCIA III, DOS/Win, Ethernet card, сумка	2466	12	СЕРВЕР	331348
434	Notebook	486 DX4/75	8	340	3.5	9.5" color	1	Dual Scan, Fax Modem, Sound Card 8 bit, Intel Green, GoldStar, 2 кг, сумка, сумка	2750	12	ТАИР	292999
435	Unisys PW2 TR	486 DX4/75	8	340	3.5	TFT 9.5"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, сканер	3300	12	ТРИУМФ	661680/666335
436	DEC HiNote Ultra	486 DX4/75	8	340	3.5	color9.5"		TFT LCD, PCMCIA, Sound System, Infrared port, NIMH на 6 час, Win 3.11, Lotus Organizer	5900	36	МИКРОМИР	783512
437	Acer Note 350c	486 DX4/75	8	420	3.5	DSTN 10.4"	1	TrackPad, Modular FDD, PCMCIA-III, 32-bit архив., серт. P5/DOS/Win, S1R, Win. acc.	2999	12	BelComData	494405/494407
438	COMPAQ Contura 420C	486 DX4/75	8	420	3.5	10.4" DSTN	1	RAM6032Mb, 8Kb, NIMH/батарей, PCMCIA III, 19mm trackball, DOS6.2, Windows 3.1	3469	36	Compit Systems	212311/215351
439	Toshiba 2135CS	486 DX4/75	8	520	3.5	10.4" DS	1024	Accupoint, PCMCIA III, VLB Video, встроенн. блок питан., Dos/Windows, сумка	2799	12	Инженерное Дело	251558, 251544
440	Toshiba T-2135CS	486 DX4/75	8	520	3.5	Color 10.4		PCMCIA III, win 3.11, Claris, сумка	3000	12	БЕЛАШ	327666
441	DTK	486 DX4/75	8	520	3.5	TFT 9.5"		S 16bit, NIMH, сканер	3260	12	ТРИУМФ	661680/666335
442	WinBook XP ANL-4	486 DX4/75	8	540	3.5	10.3" DSTN		sVGA 1Mb, f/m, NIMH, Sound, сканер	2850	12	ТРИУМФ	661680/666335
443	AT&T Globalist 200Si	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 10.4"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, сканер	3560	12	ТРИУМФ	661680/666335
444	NEC Versa 2000CI	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 9.5"		Japan, f/m, U-i-on, сканер	3690	12	ТРИУМФ	661680/666335
445	OmniBook 4000CT 4/75	486 DX4/75	8	810	3.5	10.4" TFT		Sound Blaster	3585	36	Евроконтакт	496273/499137
446	TwinHead	486 DX4/100	12	510	3.5	TFT 9.5"	1	PCMCIA III, sound, DOS/Win, Ethernet card, f/m, сумка	4250	12	СЕРВЕР	331348
447	ExBook MegaPro	486 DX4/100	8	420	3.5	TFT 9.5"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, case, сканер	3650	12	ТРИУМФ	661680/666335
448	CompBook	486 DX4/100	8	540	3.5	TFT 10.2"		S16bit, NIMH, bag, сканер, CD-ROM	3980	12	ТРИУМФ	661680/666335
449	Compaq Contura 430C	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" Color		CSTN	3723	36	БелАВМ	347972/348105
450	COMPAQ Contura 430C	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" CSTN	1	RAM6032Mb, 8Kb, NIMH/батарей, PCMCIA III, 19mm trackball, DOS6.2, Windows 3.1	4030	36	Compit Systems	212311/215351
451	Compaq Contura 430CX	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" Color		TFT	4600	36	БелАВМ	347972/348105
452	PowerBook	P/75	8	210	3.5	10.4" dual	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, sound	2854	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
453	DELL Latitude XPi	P/75	8	420	3.5	10.4" STN	1	U-far, 2PCMCIA, 64K colors, cache 256, RAM max 40	4245	12	GREEN LINE	239450
454	JETTA XP5	P/75	8	540	3.5	10.3" DSTN		PCMCIA-III, Sound Blaster, сканер	2885	12	ЛИМЕНС	325412/326063
455	JETTA XP5	P/75	8	540	3.5	10.3" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, сканер	3550	12	ЛИМЕНС	325412/326063
456	Acer Note 950c	P/75	8	810	3.5	DSTN 10.4"	1	TrackPad, Modular FDD, PCMCIA-III, 64-bit data bus, Audio, Win. acc, Opt. CD-ROM	4414	12	BelComData	494405/494407
457	TI TravelMate5000M	P/75	8	810	3.5	TFT 10.4"		sVGA 2Mb, L10H, f/m, P, f/m, S, 16bit	4820	12	ТРИУМФ	661680/666335
458	Toshiba T-4000CT	P/75	8	810	3.5	Color 10.4"		PCMCIA 2, win 3.1, sound card, speaker, CD-ROM, mic., мидфакс	5950	12	БЕЛАШ	327666
459	PowerBook	P/90	8	210	3.5	10.4" TFT	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, sound	3542	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
460	MagisNote 7600	P/90	8	810	3.5	10.3" DSTN	1	S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, f/m, сканер	2870	12		

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРО- ГР. (гн. зв.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
27. АКСЕССУАРИ					
Copy Holder	на листе, хромированные, эластопроводы	3/28		ПРОГРАММА	312671/328735
Набор для дисков	3,5", 5,25", 8", 10"	от 9/8		ПРОГРАММА	312671/328735
Настольный калькулятор	3,5" x 4,4" экран, 9/6	100		ПРОГРАММА	312671/328735
Набор инструментов	15 полз., с цифр., мультиметром паяным 250 V	70		ТА ЭЛЕНТ ЛЮКС	20785/204993
Набор инструментов	по 25/78 наименований в комплекте	от 2/8		ДАННОВА	303356
28. ДИСКЕТЫ					
3,5" VERBATIM DataLife	1,44 Mб, формат., доставка, док. гар.	0,82		ИНФОРЭНИК	637260
3,5" VERBATIM DataPlus	1,44 Mб, формат., доставка, позикон. гар.	1,04		ИНФОРЭНИК	637260
3M	1,44 DS HD 10 шт.			ТУССОН	382977
3M "БЕЗДЕКОД"	3,5" 2HD DOS формат. Рампа / укладка для 3,5" и 5,25" - США	0,84/5,59		ТАМР-ЛУВР	263027/651980
3M USA	5,25 DS, HD, opt. сканера	0,61		ДАИНОВА	303236
3M USA	3,5" DS, HD, opt. сканера	0,61		ДАИНОВА	303236
3M SONY чистящая	3,5" 5,25" 2HD HD 10шт. + "	0,73		ПРОГРАММА	312671/328735
5,25" VERBATIM Diskette	1,2 Mб формат., доставка сек.	0,2		ИНФОРЭНИК	637260
ATLAS	3,5" 5,25" 2HD 12/20SD 10 шт.	0,2		РЫТАВ	637260
BASF EXTRA	1,44, 2HD, высококач. покрытие	8,2		КП	319516
BASF EXTRA RAINBOW	1,44, 2HD, все цвета радуги в пластмассовом боксе	8,8		КП	319516
BASF EXTRA	3,5" 2HD DOS формат.	0,87		ТАМР-ЛУВР	263027/651980
BASF MEGA	3,5" 2HD opt. сканера	0,24/0,9		ТАМР-ЛУВР	263027/651980
BASF MEGA	1,44, 2HD opt. сканера, замена при отказе	0,31		КП	319516
BASF VERBATIM	DataLife 5,25" 5,25" 2HD тефлон 11 шт.	615/0,14		МИНТЕХПРОМ	20271/22231
Германский 5,25"	2HD 10 шт.	6		РЫТАВ	637260
DIT BASE	3,5", 1,44MB BASF 3M 5,25" 1,2Mb, склад	12	от 7	ФортНокс	203055/203842
Diskette Format				S.B.I.	279555/274770
POLAROID	5,25 2HD Form DOS 1,2Mb, 10шт	гар	8	САБОРИС	645524/1001
POLAROID	3,5 2HD Form DOS 1,44Mb, 10шт	гар	8	САБОРИС	645524/1001
VERBATIM	3,5 форматинг, 11 шт. opt. сканера	6/8,5		ДРАВИВ	255499
VERBATIM	3,5 тефлон 11 шт. / пластик, бокс	10/0,3		ДРАВИВ	255499
VERBATIM 3,5 D-Disk	10-1шт 1Mb 3,5" / DataLife Plus 10 шт. тефлон	8,5/10		Элент Хаймеком	303718/303800
VERBATIM 5,25" 5,25" 2HD	10 шт. пластиковая гарантия	10/20/0,9		НЕО	32124/325713
29. СПЕЦИАЛЬНОЕ АППАРАТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Программатор ELETK	EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MAC, MP	24	от 320	ИНИТС	784800
30. НАСТОЛЬНАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМОНТАЖА					
Movix Machine Pro	Система нелинейного монтажа телевизора VHS	от 990		DETRIMEX	326047
VCR MoviePro DCI	Система нелинейного монтажа телевизора VHS	870		ЛИМЕНС	226164/237813
VCR MoviePro DCI Pro	Система нелинейного монтажа телевизора VHS	1670		ЛИМЕНС	226164/237813
VideoMachineFastColor	Запись VHS/PAL/SECAM/NTSC/PAL, DVC, DVCPRO, Hi-Fi, Dolby Digital, Dolby Digital	от 3800		DETRIMEX	326047
31. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Arcade Wizard 5.0	Включает MS WORD 6.0 DOS, склад	99		КП	312483
Arise PageMaker 5.0	Издание системы (opt)	223		ТРИУМФ	661609/661709
Borland C++ 4.5	Система программирования, CD-version, 3,5"	165/010		ТРИУМФ	661609/661709
Borland Delphi desktop	RAD-Система программирования, CD-version, 3,5"	235/292		ТРИУМФ	661609/661709
Fiber Reader 2.0	Система оптич. распознавания текстов (рус., англ.)	69/199		ТРИУМФ	661609/661709
IBM DB2/2	Система управления базами данных для OS/2	от 778		ИБА	344746
IBM LAN Server	Сетевая продукт, обеспечивающий функции распределения ресурсов	от 1330		ИБА	344746
IBM OS/2 Warp	32-разрядная операционная система (версия FullPack, Compact, Single-Pass)	от 175		ИБА	344746
IBM PS DOS/2	Персональная система (расширяется)	от 90		ИБА	344746
Microsoft Word Excel	Персональные программы (Word, Excel)			КП	312493
Win NT Server Mail, Opt. Server	Windows NT/4, Access, ...			КП	312493
MS Office Prof. for Windows 95	UPG, склад	211		КП	312493
MS SQL Windows NT 6.0	Server Eng & Help Line, склад	0150		НЕФ	32124/325713
MS Windows 95 rus	Склад	158		КП	319516
MS Windows 95 SP1	Склад	97		КП	319516
MS Windows 95 Upgrade	Склад	147		ФортНокс	203055/203842
MS Windows 95 Office 7.0	7.0, NT 3.51, SQL Server 6.0 Visual Fox Pro, до			НЕФ	32124/325713
Microsoft Windows 95	Программа-оболочка	3		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709
Microsoft Windows 95	Сетевые программы-утилиты DOS/Win/Vin/95	1/17/55		ТРИУМФ	661609/661709

[illegible]

Брест	(0162)	41-54-23
Барановичи	(01634)	2-25-18
Витебск	(0212)	25-13-41
Гомель	(0232)	53-16-18
Гродно	(0152)	39-95-44
Могилев	(0222)	23-72-42
Молодечно	(01773)	6-06-22
Новополоцк	(02144)	5-16-90
Мозырь	(02351)	2-38-66

Делить больше нечего

Бюджет-96

Проект бюджета, к обсуждению которого приступили депутаты ВС, разрабатывали, по-видимому, оптимисты. Несмотря на то, что в конце 1995 г. резко сократились доходы бюджета (по отношению к октябрю налоги на прибыль уменьшились на 30%, акцизы — на 27%), доходы консолидированного бюджета на 1996 г. остались на уровне предыдущего года (с учетом прогнозируемой инфляции в 1,5 раза). Но оснований для надежд на улучшение экономической ситуации в наступившем году нет. Поэтому можно считать, что доходы бюджета завышены на 7-10%.

Ожидаемое нами "похудение" бюджетного "пирога" не будет неожиданным: за 1990-1995 г. он уже уменьшился раза в два. Общее сокращение бюджетных расходов заставляет законодателей сосредоточиться на сокращении расходов, которые дадут отдачу в будущем. Когда-то, в 1989 г., на финансирование народного хозяйства расходовалось 64% бюджета республики (кроме этого, часть капитальных вложений приходила из союзного бюджета). Теперь эта доля уменьшилась до 18,8%.

Государственная же поддержка сейчас оказывается в основном АПК и дорожному строительству. Финансирование других отраслей пока прек-

ращено. Например, выделенных Минтрансу средств хватит на покупку около 50 автобусов. И это на 10-11 тысяч имеющихся в республике автобусов, тысяча штук из которых уже отслужили экономический срок.

Аналогичная ситуация и в других отраслях. К примеру, несмотря на увеличивающееся количество аварий из-за износа фондов в жилищно-коммунальном хозяйстве, доля затрат на капитальный ремонт и благоустройство уменьшалась с 1,59% (1994 г.) до 0,49% (1996 г.).

В общем, и правительству, и депутатам уже не до того, что будет завтра. Вся забота о том, как бы "ночь продержаться да день простоять". Даже при

сократившемся с 1990 г. в два раза реальном наполнении бюджетных затрат и выплат и уменьшившемся материальном обеспечении социальной сферы, для финансирования социальных культурных учреждений и мероприятий расходовается 48,8% бюджета республики (1994 г. — 36%). Это намного больше, чем в бюджетах соседних с Беларусью стран.

Даже при беглом просмотре статей бюджета бросается в глаза особое отношение к АПК. Из бюджета этой отрасли выделяется 4,1 трлн. рублей. Кроме того, будут продолжены отчисления в внебюджетный фонд поддержки сельского хозяйства — 2,6 трлн. рублей. Всего — 6,7 трлн. рублей. Для реализации жилищной программы выделяется 1,4 трлн. рублей, дотации жилищно-коммунальному хозяйству (тепло, транспорт и т. д.) — 1,06 трлн. рублей, на помощь семьям, воспитывающим детей от 3 до 16 лет, — 0,52 трлн., на науку — 1,22 трлн. рублей.

Можно отметить и другие интересные детали. В обзак президентской команды, создаваемой за счет хозяйственной (?) деятельности Администрации Президента, может влиться весомая добавка из республиканского

бюджета — 1% его доходов предполагается направить в фонд Президента. Напомним, что при В. Кебиче резерв Совета Министров составлял 0,5% (теперешний Кабинет министров резерва не имеет).

Через бюджет выявляется особое отношение к физкультуре и спорту. Если даже исключить специально выделяемые средства на участие белорусской команды в летних Олимпийских играх, то все равно доля бюджета на физкультуру станет равной 0,48 (0,19 в 1994 г.). Этот процесс отражает, похоже, большую склонность команды к силовому, а не правовому методу решения проблем. Вспомним, что в Германии 30-х годов спорт тоже был в особом почете.

Но на спорте много не сэкономишь. А вот усиленная поддержка АПК превращается в национальную трагедию. В прошлые годы ее размер был, если соизмерить с бюджетом, не менее 33% его расходной части. (В развитых странах эта помощь находится в пределах 2-4%).

В 1996 г. объем средств, которые общество должно будет отдать АПК, не намного меньше. К 6,7 трлн. бюджетных рублей следует добавить 6 трлн. рублей убытков с которыми

колхозы и совхозы закончили 1995-й год. На эту сумму они уже никогда не вернут долги государству и другим предприятиям. Долги будут, как всегда, списаны, или под них будет заложена продукция 1996 года, что, собственно, суть дела не изменяет. Кроме того, Минсельхозпрод запросит на весенний сев 6 трлн. рублей. Потом будут уход за посевами, уборка, опять льготные кредиты и т. д.

Сейчас депутатам нового ВС деваться некуда. Бюджет после некоторого перетягивания гнилого одеяла они примут. Но через год им придется решать ту же задачу, но в усложненном варианте: доходы бюджета станут еще меньше, а расходы вырастут из-за необходимости решения отложенных ранее проблем. Тогда уже придется пожертвовать финансированием АПК, тем более что пользы от этих дотаций обществу нет.

Размышления над бюджетом еще раз показывают, что без стратегических изменений экономической политики уже не обойтись. Иначе делить будет нечего.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Предлагаем вниманию читателей выдержки из проекта бюджета, вынесенного на обсуждение ВС.

Государственные капитальные вложения

В 1996 году на финансирование государственных капитальных вложений выделено 2,66 трлн. рублей (рост в 1,52 раза), что на 1,04 трлн. рублей больше, чем ожидалось исполнение 1995 года. Учитывая ограниченность финансовых ресурсов бюджета, выделенные ассигнования на финансирование капитальных вложений предусматриваются только на вводимые важнейшие объекты и стройки производственного и социального назначения, на проведение противопаводковых мероприятий в поймах рек Горынь и Припять, продолжение строительства жилья для военнослужащих, уволенных в запас (отставку), и инвалидов войны и некоторые другие.

Государственные дотации

Ассигнования из бюджета на государственные дотации и субсидии на компенсацию затрат предприятий и организаций системы Минжилкомхоза, не покрываемых полностью тарифами на услуги для населения, составят в 1996 году 1,06 трлн. рублей (в том числе госдотация — 0,93 трлн. рублей и возмещение разницы в ценах — 0,13 трлн. рублей).

По жилищно-коммунальным предприятиям и организациям дотация предусмотрена с уменьшением против расчетов к уточненному бюджету на 1995 год на 0,2 трлн. рублей, или на 17,2 процента. По горэлектротранспорту уменьшение возмещения разницы в ценах составляет 0,12 трлн. рублей, или 46,7 процента.

Прогнозируемые суммы бюджетных ассигнований на 1996 год определены исходя из роста затрат по сравнению со сложившимися в текущем году по конкретным отраслям жилищно-коммунального хозяйства (водопровод, канализация, тепловая энергия собственного производства и покупная, содержание жилищного фонда) в среднем в 1,53 раза и по горэлектротранспорту (трамвай, троллейбус) — 1,44 раза. При определении уровня затрат текущего года наряду с удорожающими факторами учитывалось возможное снижение затрат против прогнозируемых данных, которое будет достигнуто в результате реализации мер, предусмотренных в Указе Президента Республики Беларусь от 4.09.95 г. № 351 "О мерах по снижению себестоимости работ и услуг в жилищно-коммунальном хозяйстве". Этим указом намечалось снизить к концу 1995 года себестоимость по сравнению со вторым кварта-

лом на 20 процентов, что позволит снизить расходы бюджета.

Существенным мероприятием антикризисного характера в сфере жилищно-коммунального хозяйства является переход к новой системе оплаты населением за пользование жильем и коммунальными услугами, то есть приближение тарифов к себестоимости. В этих целях Кабинетом министров принято решение о повышении с 1 июля 1995 года тарифов, обеспечивающих возмещение 60-процентного уровня эксплуатационных затрат. Одновременно в целях государственной поддержки малообеспеченных граждан принято решение о возобновлении с 1 августа 1995 года действия Постановления Кабинета министров от 5.12.94 г. № 226 "О порядке и условиях предоставления гражданам безнадлижных жилищных субсидий".

Дополнительными мерами к Программе неотложных мер по выходу экономики из кризиса намечено к концу 1995 года достичь 80-процентного покрытия населением затрат, связанных с предоставлением жилищно-коммунальных услуг. Для достижения такого рубежа потребуется не только сокращение затрат, но и повышение тарифов на услуги, а также принятие дополнительных мер по государственной поддержке малоимущих граждан.

При расчете потребности в бюджетных ассигнованиях по отраслям жилищно-коммунального хозяйства учитывалась необходимость повышения в 1996 году доли затрат, возмещаемых за счет тарифов на услуги, оказываемые населению и, соответственно, сокращения в этих затратах доли бюджетных средств. С учетом специфики отдельных отраслей, сложившихся соотношений в уровнях покрытия затрат за счет тарифов (с учетом разного рода прочих доходов) и средств бюджета, а также того, что населением оплата за отопление производится не за общую (полезную), а только за жилую площадь, в среднем по жилищно-коммунальному хозяйству, по прогнозным расчетам, доля возмещения затрат составит за счет бюджетных ассигнований в I полугодии 24 процента и во II — 14 процентов, а в среднем за 1996 год — 19 процентов. В остальной части (соответственно 76 процентов, 86 процентов и 81 процент) затраты будут покрываться за счет платежей населения и прочих доходов. По горэлектротранспорту из общей суммы затрат из бюджета прогнозируется покрывать в первом полугодии 1996 года 20 процентов и во втором — 10 процентов, а в среднем за год — 15 процентов. Соответственно за счет пла-

тежей населения по тарифам — 80 процентов, 90 процентов и 85 процентов.

При этом при определении потребности в бюджетных ассигнованиях по отдельным отраслям (водопровод, канализация, содержание жилищного фонда) учитывались не только платежи населения по фиксированному тарифу, но и поступление прочих доходов в виде выручки от прочих потребителей через формируемые ими свободные цены и тарифы, а также таких доходов, как арендная плата от сдачи в аренду нежилых помещений, сборы с арендаторов, возмещение расходов по обслуживанию внутренних сетей и другие. Без учета перечисленных доходов процент покрытия затрат за счет бюджетной дотации был бы выше.

Прогнозируемый на 1996 год рост затрат и принятое соотношение в долях покрытия стоимости услуг за счет бюджета и населения вызовет необходимость дальнейшего поэтапного повышения тарифов и одновременно совершенствования действующего механизма предоставления адресных безнадлижных субсидий малоимущим гражданам, у которых расходы на оплату за жилье и коммунальные услуги (в пределах нормативов потребления услуг) превысят 15 процентов совокупного дохода семьи.

Кроме того, предприятиям системы Минжилкомхоза предусматриваются в составе государственной дотации расходы для обеспечения замены чугунных отопительных котлов в сумме 60 млрд. рублей и в составе прочих расходов — ассигнования на приобретение групповых приборов учета тепловой энергии в сумме 67,6 млрд. рублей, с распределением указанных расходов по областям и г. Минску.

По "Белтопгазу" на возмещение разницы в ценах на сжиженный газ предусматривается 0,15 трлн. рублей, или на уровне 52 процентов против уточненного плана 1995 года. В расчетах учтено возмещение из бюджета в первом полугодии — 20 процентов затрат, во втором — 10 процентов. В этих условиях возникает необходимость повышения розничной цены на газ сжиженный, отпускаемый населению, с 20 до 50 тысяч рублей за 1 баллон.

Топливоснабжающим организациям республики предусматриваются ассигнования на возмещение разницы в ценах на твердое топливо (уголь, брикет, дрова) в размере 0,25 трлн. рублей, которая определена исходя из количества топлива, заявленного облисполкомами для реализации населению и уровня затрат текущего года, увеличенного на индекс роста цен.

Предусматривается выделение бюджетных ассигнований на покрытие затрат по приобретению и установке приборов учета газа малоимущим собственникам индивидуальных жилых домов (квартир) в сум-

ме 20 млрд. рублей.

Реализация национальной жилищной программы

Национальной жилищной программой определены концептуальные положения жилищной политики в условиях перехода к рыночной экономике, а также источники финансирования жилищного строительства исходя из реальных экономических условий. Такими источниками, согласно данной программе, должны стать собственные средства граждан, юридических лиц, негосударственных форм собственности и средства бюджета, направленные на необходимое государственное безвозмездное финансовую поддержку строительства жилья определенными категориями населения.

С 1996 года граждане Республики Беларусь, признанные в установленном порядке нуждающимися в улучшении жилищных условий, имеют право на получение односторонних безвозмездных субсидий на строительство или приобретение жилья в пределах средств, в предусматриваемых на эти цели в республиканском и местных бюджетах, и дополнительно изыскиваемых средств за счет бюджетных источников финансирования. На 1996 год предусматривается в местных бюджетах направить на субсидирование жилищного строительства 0,25 трлн. рублей и 0,25 трлн. рублей из республиканского бюджета.

Правительством республики принята программа обеспечения жильем военнослужащих, уволенных в запас или отставку, инвалидов, участников ВОВ и приравненных к ним лиц.

В 1995 году на строительство жилья для вышеуказанной категории граждан было предусмотрено 191 млрд. рублей. В 1996 году планируется построить 1.300 квартир, на эти цели выделено 280 млрд. рублей.

Строительство и архитектура

В расчетах проекта бюджета на 1996 год общая сумма ассигнований по Минстройархитектуре рассчитана в сумме 1,1 трлн. рублей, в том числе для обеспечения потребности по строительству, ремонту и содержанию автомобильных дорог общего пользования республиканского значения — 1,07 трлн. рублей; производство топографо-геодезических работ — 20 млрд. рублей, проектированию — 15 млрд. рублей.

Промышленность

Минпрому предусматривается выделение необходимых бюджетных ассигнований по статье "льготное кредитование" на частичное возмещение расходов по уплате процентов за банковский кредит, выданный конверсионным предприятиям в сумме 0,6 млрд. рублей, что

меньше уточненного плана 1995 года на 0,9 млрд. рублей. Это достигнуто за счет снижения задолженности предприятий по полученным ранее кредитам, предусмотренным программой конверсии.

Расходы по осуществлению программы "Комплексная переработка апатитов", осуществляемой в соответствии с распоряжением Совета Министров Республики Беларусь № 568р от 10.06.94 г., на 1996 год предусматриваются в сумме 968 млрд. рублей, что позволит приступить к созданию в республике производства редкоземельных металлов с использованием отходов Гомельского химического комбината.

В целях финансового обеспечения программы поддержки и развития малого предпринимательства, оказания финансовой и технической помощи малым предприятиям, центрам поддержки предпринимательства в проекте бюджета на 1996 год предусмотрены затраты в сумме 10 млрд. рублей, или в 1,4 раза больше ожидаемого исполнения текущего года.

В целях обеспечения достигнутого уровня добычи нефти (1,9 млн. тонн) в год, как это предусматривается Программой ускорения геологоразведочных работ по развитию минерально-сырьевой базы Республики Беларусь на 1993—2000 гг., утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 1.02.93 г. № 53, для государственного концерна "Белнефтепродукт" предусмотрены ассигнования в сумме 49 млрд. рублей, исходя из роста затрат и минимальной заработной платы.

Транспорт и связь

В 1996 году предусмотрено ассигнований на оплату труда работников Бассейнового управления и содержание водных путей 40 млрд. рублей. На возмещение потерь от предоставления льгот инвалидам и участникам ВОВ на автомобильном и речном транспорте — 1,1 млрд. рублей, а всего — 41 млрд. рублей. При определении ассигнований бюджета на 1996 год в расчетах принято 15 процентов от расходов по городским и пригородным автобусным перевозкам, а в суммах соответственно — 0,19 и 0,07 трлн. рублей.

По Минскому метрополитену ассигнования на покрытие убытков по перевозке пассажиров приняты в размере 15 процентов от расходов, они составляют 21,7 млрд. рублей. По управлению Белорусской железной дороги и Государственному комитету по авиации предусмотрены ассигнования из бюджета в размере 6 млрд. рублей на возмещение потерь доходов от предоставления льгот инвалидам и участникам ВОВ по соглашению стран СНГ.

По капитальным вложениям предусмотрены ассигнования Минтрансу 50 млрд. руб-

лей на приобретение автобусов для перевозки пассажиров на городских маршрутах и Управлению Белорусской железной дороги — 0,2 трлн. рублей на строительство железнодорожного вокзала в г. Минске. Минскому горисполкому выделены ассигнования в сумме 0,32 трлн. рублей для продолжения строительства метрополитена.

Бюджетные ассигнования по Министерству связи и информатики предусмотрены в общей сумме 48,3 млрд. рублей, с учетом изменения индексов цен и условий предоставления льгот по оплате, в том числе на заработную плату работникам фельдшерской службы и ЗУСов, ПУСов в сумме 3,7 млрд. рублей — рост на 22 процента. Предусмотрены прочие затраты — на содержание объектов гражданской обороны 9,3 млрд. рублей, фельдшерскую связь — 3,1 млрд. рублей, компенсации льгот по установке и абонентной плате за телефон — в сумме 36 млрд. рублей.

Агропромышленный комплекс

Показатели расходов на АПК определены исходя из уточненных на 1996 год прогнозов объемов производства, индексов изменения цен и тарифов, заработной платы и с учетом принятых решений правительства по финансовой поддержке сельскохозяйственных предприятий и организаций.

Расходы бюджета по агропромышленному комплексу на 1996 год предусмотрены в сумме 4,3 трлн. рублей, что на 1,1 трлн. рублей выше уровня 1995 года.

В 1996 году бюджетные ассигнования агропромышленному комплексу на финансирование капитальных вложений составят 1,4 трлн. рублей, которые будут направлены на финансирование республиканских комплексных программ по продовольствию и обеспечению аграрной реформы, а также Государственной программ охраны и рационального использования земель, природоохранных мероприятий по озеру Нарочь, Браславским озерам, Вилейско-Минской водной системе и оплату работ по продолжению строительства в республике хлебозаводов и завершению начатых объектов по Минлесхозу, Минприроды, облисполкомам и Минскому горисполкому.

На финансирование капитальных вложений по противопаводковым мероприятиям в пойме рек Припять и Горынь из республиканского бюджета в 1996 году планируется выделить 0,1 трлн. рублей.

Со стороны государства, как и в предыдущие годы, будет оказана помощь в становлении и развитии крестьянских (фермерских) хозяйств. Для их первичного обустройства определены ассигнования

в сумме 80 млрд. рублей, или по 26 млн. рублей на одно хозяйство и 12 млн. рублей на гектар закрепленной за ним земли.

Выделяются на 1996 год ассигнования по удешевлению стоимости приобретаемых колхозами и совхозами отдельных материально-технических ресурсов, семян и на финансирование затрат по сохранению генфонда редких пород (племенных) животных. Такие расходы в бюджетах областей предусмотрены в сумме 1 трлн. рублей.

Во исполнение поручения Президента Республики Беларусь от 7.07.95 г. № 10-8-610-15 финансирование комплекса работ по извещению о кислотных осадках будет производиться из республиканского бюджета. Расчет суммы средств — 0,5 трлн. рублей — произведен исходя из прогнозных показателей стоимости (904,5 тысяч рублей) 1 га выполняемых работ и ожидаемых объемов извещения на площади 530 тысяч га.

В соответствии с Государственной программой охраны и рационального использования земель, а также некоторыми другими законодательными актами запланированы расходы по землеустройству, организации крестьянских (фермерских) хозяйств, на завершение работ по земельному кадастру, выполненному в соответствии с соглашениями, заключенными между правительствами Республики Беларусь и Швейцарии (Солитерский пилот-проект), по рекультивации земель, пользование которыми было прекращено до 1.07.69 г., по приобретению геодезического оборудования и созданию национального парка "Нарочанский" в сумме 29,4 млрд. рублей.

Предусматриваются расходы по реализации проекта развития лесного хозяйства с участием Международного банка реконструкции и развития, ко-

торые определены в сумме 40 млрд. рублей.

Предусмотрены дополнительно бюджетные ассигнования на финансирование расходов по ликвидации очагов особо опасных болезней животных в сумме 3,0 млрд. рублей в соответствии с Законом "О ветеринарном деле".

Кроме того, по Управлению делами Президента запланированы расходы в размере 3,2 млрд. рублей на содержание вновь созданного национального парка "Браславские озера".

В целях оказания дополнительной помощи аграрному сектору будет создан республиканский внебюджетный фонд по поддержке производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, сумма которого определена в размере 2,6 трлн. рублей. Средства этого фонда будут направлены: на закупку тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования для передачи их на условиях долгосрочной аренды субъектам хозяйствования — 1,2 трлн. рублей; на выплаты, связанные с выравниванием экономических условий хозяйствования производителей сельскохозяйственной продукции, а также удовлетворения первоочередных потребностей сельскохозяйственных предприятий и предприятий по производству продуктов питания для населения — 1,3 трлн. рублей, на удешевление процентных ставок по полученным банковским кредитам — 0,13 трлн. рублей.

Расходы на обслуживание внешнего государственного долга

Платежи по процентам

Платежи по процентам за иностранные кредиты составят 73,8 млн. долларов США, что больше по сравнению с ожидаемым исполнением 1995 года на 17,4 млн. долларов США, или на 31 процент. Для осу-

ществления этих платежей из бюджета потребуется выделить 1,1 трлн. рублей.

Увеличение платежей по процентам произойдет за счет привлечения кредита стэнд-бай международного валютного фонда в сумме 306,7 млн. долларов США. В результате чего платежи по кредитам МВФ возрастут на 68,3 процента и составят 18,5 млн. долларов США. Кроме того, в связи с получением кредита стэнд-бай ожидается открытие внешнего финансирования, направляемого на поддержку реформ со стороны стран-доноров (Бельгия, Япония, Европейский Союз), платежи по которому составят порядка 2,5 млн. долларов США.

В связи с реализацией в 1995 г. кредитного соглашения с Россией на сумму 150 млрд. российских рублей почти в 1,7 раза возрастут платежи по платежным кредитам России.

Учитывая ситуацию, сложившуюся в 1995 г. с непогашением иностранных кредитов субъектами хозяйствования, и вынужденное погашение этой задолженности по требованию иностранных кредиторов из бюджетных средств, в расходах бюджета на 1996 год предусмотрен резерв в сумме 21 млн. долларов США на платежи по просроченной задолженности предприятий в соответствии с платежной гарантией правительства.

На уменьшение платежей по иностранным кредитам из бюджетных средств повлияет полное погашение долга по кредиту ЕС и частичное погашение основного долга по кредитам Германии.

Платежи по погашению основного долга

Платежи по погашению основного долга составят 46,0 млн. долларов США и сократятся по сравнению с ожидаемым исполнением 1995 года на 54,5 процента.

Для их покупки понадобится 0,7 трлн. белорусских рублей.

Существенное сокращение расходов по погашению основного долга связано с завершением в 1995 году погашения кредита ЕС в сумме 64,1 млн. долларов США.

Сравнительно невысокий удельный вес затрат на погашение основного долга обусловлен тем, что значительная доля кредитов, погашаемых за счет централизованных валютных средств, приходится на кредиты международных финансовых организаций, которые предоставляются на условиях, предусматривающих льготный период (до 5 лет), в течение которого производятся платежи только по процентам.

Поступление средств внешнего финансирования на покрытие дефицита бюджета

В связи с выделением кредита стэнд-бай Международного валютного фонда ожидается ощутимый приток в 1996 году внешнего финансирования как непосредственно за счет поступления этого кредита, так и сопутствующих кредитов, включая кредит МБРР на структурные преобразования (порядка 100-150 млн. долларов США), а также кредиты стран-доноров (Япония, Бельгия).

Общая сумма внешнего финансирования, которое может быть направлено на покрытие дефицита бюджета, прогнозируется в размере 97 млн. долларов США (1,4 трлн. белорусских рублей). Эта сумма полностью обеспечит потребность в средствах на погашение основного долга по иностранным кредитам.

Продолжится поступление средств по расчетам предприятий за технические кредиты России и товарно-кредитной корпорации США, которое оценивается в суммах соответственно по 20 млн. долларов

США каждое (или по 0,3 трлн. белорусских рублей).

Лимит и обоснование лимита внешнего долга

В законе о бюджете предполагается установить лимит внешнего государственного долга на конец 1996 г. в размере 2 млрд. долларов США.

Согласно терминологии международных финансовых организаций, внешний государственный долг страны формируется совокупностью ее финансовых обязательств иностранным кредиторам по займам, предоставленным правительству, либо под гарантию правительства, подлежащих погашению в установленные сроки и на заранее оговоренных условиях. Под лимитом внешнего долга понимается максимально возможная сумма долга по состоянию на конец года. При этом в расчет принимается только сумма основного долга без учета предстоящих платежей по процентам.

В соответствии с законом о бюджете Республики Беларусь на 1995 г. установлен лимит внешнего государственного долга на конец 1995 г. в размере 2 млрд. долларов США. По состоянию на 1.11.95 г. внешний долг республики составил 1,54 млрд. долларов США. С учетом кредитов, которые ожидается получить до конца текущего года, уровень внешнего долга составит на конец 1995 г. 1,65 млрд. долларов США.

Учитывая критическую ситуацию, сложившуюся с погашением иностранных кредитов в текущем году, когда правительство вынуждено было произвести за счет бюджетных средств выплаты по просроченной задолженности предприятий в соответствии с платежной гарантией правительства, считаем целесообразным сохранить лимит внешнего долга в размере 2 млрд. долларов США.

При таком внешнем долге

республика по-прежнему с большим запасом находится в рамках уровня кредитной безопасности, рекомендуемого Международным банком реконструкции и развития.

К числу государств, считающихся несущими тяжелое бремя внешних долгов, относятся те, у которых три показателя превышают расчетные уровни в среднем в течение 3 лет.

Таковыми показателями являются:

1. Отношение общей суммы долга к валовому национальному продукту, если оно превышает 50 процентов. Для сравнения: в Болгарии этот показатель составляет 125 процентов, в Венгрии — 67 процентов, в Польше — 53 процента, в Беларуси в 1996 г. он будет порядка 20 процентов.

2. Отношение общей суммы долга к годовому объему экспорта товаров и услуг, если оно превышает 275 процентов. В 1996 году этот показатель с учетом прогнозируемой экспортной выручки составит в Беларуси 55 процентов (в 1993 году в Болгарии этот показатель был равен 236 процентов, в Венгрии — 228 процентов, в Польше — 283 процента).

3. Отношение платежей по погашению и обслуживанию внешнего долга к экспорту товаров и услуг, если оно превышает 30 процентов.

В Беларуси этот показатель будет в 1996 г. около 5 процентов, в то время как в 1993 году в Болгарии он составил 6 процентов, в Венгрии — 41 процент, в Польше — 11 процентов.

Как видим, показатели кредитной безопасности у нас значительно ниже уровня данных показателей в других странах и критического уровня, используемого для оценки Мировым банком, что свидетельствует об имеющихся потенциальных возможностях по обслуживанию внешнего долга.

Основные показатели проекта бюджета Республики Беларусь на 1996 год

	1995 год, ожидаемое исполнение	1996 год, прогноз	Отклонение к ожидаемому исполнению (гр. 7/гр. 6*100)
Доходы (млн. рублей)			
I. Налоговые доходы, всего:	33.936.566,8	50.449.893	148,7
1. Налог на прибыль и доходы			
- налог на прибыль и доход юридических лиц	8.601.729	11.981.098	139,3
- подоходный налог с дохода физических лиц	3.303.600	4.631.206	140,2
Итого:	11.905.329	16.612.304	139,4
2. Налоги на товары и услуги			
- налог на добавленную стоимость	10.730.000	15.584.000	145,2
- акцизы	3.122.728	6.160.550	197,3
- налог на топливо	652.350	0	0,0
Итого:	14.505.078	21.744.550	149,9
3. Налоги на имущество и землю			
- налог на недвижимость	923.635	1.569.482	169,9
- сбор на содержание государственной пожарной службы	577.310	300.000	52,0
- плата за землю	331.294,8	1.093.072	329,9
Итого:	1.832.239,8	2.962.554	161,7
4. Доходы от внешней торговли и внешнеэкономических операций			
- таможенные пошлины, сборы и доходы	2.386.220	4.844.920	203,0
- сбор за проезд автотранспортных средств по автодорогам общего пользования РБ	327.500	470.645	143,7
Итого:	2.713.720	5.315.565	195,9
5. Чрезвычайный налог на ликвидацию последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС	2.980.200	3.814.920	128,0
Итого:	2.980.200	3.814.920	142,9
II. Неналоговые доходы, всего	3.948.033,2	6.500.808	164,7
в том числе:			
- платежи за пользование природными ресурсами	272.896	617.605	226,3
- госпошлина	326.622	521.700	159,7
- сборы и разные неналоговые доходы	2.399.518,2	4.098.140	170,8
- поступления от разбронирования государственных запасов и резервов	948.997	1.263.363	133,1
Итого доходов:	37.884.600	56.950.701	150,3
В процентах к ВВП	31,5	31,7	
Возврат бюджетных ссуд		600.000,0	
Прибыль Национального банка		457.000,0	
Всего поступлений	37.884.600,0	58.007.701,0	153,1
Расходы			
Государственные капитальные вложения	1.620.500,4	2.660.099,9	164,2
Государственная дотация	1.258.372,5	1.209.172	96,1
Возмещение разниц в ценах	1.165.613,4	740.440	63,5
Надбавки к закупочным ценам	0	0	

Геологоразведочные и топографо-геодезические работы	141.755	216.679	152,9
Строительство, ремонт и содержание автомобильных дорог	773.350	1.070.550	138,4
Расходы по финансированию государственных комплексных программ по развитию агропромышленного комплекса и обеспечению аграрной реформы	1.096.400,7	1.443.050,9	131,6
Расходы по извещению о кислотных осадках	229.341,9	478.800	208,8
Расходы по содержанию бюджетных организаций сельского хозяйства	303.800,5	481.837,6	158,6
Расходы по содержанию бюджетных (кроме сельского хозяйства) организаций и других расходов по народному хозяйству	706.532,7	1.085.218,3	153,6
Расходы на удешевление стоимости минеральных удобрений, средств защиты растений и других ресурсов с учетом природно-климатических условий	583.988	973.180	166,6
Государственная поддержка крестьянских (фермерских) хозяйств	50.000	80.000	160,0
Льготное кредитование и субсидии на жилищное строительство	117.397,6	497.256,9	423,6
Капитальный ремонт и благоустройство	653.584,5	881.665	134,9
Итого на финансирование народного хозяйства:	8.700.637,2	11.817.949,6	135,8
Расходы, связанные с внешнеэкономической деятельностью	1.400.000	2.183.230,5	155,9
Финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий			
Просвещение	6.718.744,9	11.851.541,9	176,4
Культура	550.721,6	910.118,1	165,3
Средства массовой информации	439.301,8	745.874,9	169,8
Здравоохранение	6.199.391,7	10.896.234	175,8
Физическая культура	160.521,6	336.306	209,5
Социальное обеспечение	1.919.238,9	3.590.351,8	187,1
Финансирование специальных социальных программ и мероприятий	210.000	550.091,4	261,9
Расходы, связанные с поддержанием жизненного уровня населения и повышением его благосостояния	474.703,9	497.927,2	104,9
Пособия отдельным категориям граждан в связи с либерализацией цен на продовольственные товары и услуги	0	0	
Пособия семьям, имеющим детей от 3 до 16 (18) лет	770.596	1.321.294	171,5
Итого на финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий по социальной защите	17.443.220,4	30.699.739,3	176,0
Расходы на науку	714.838,5	1.216.707	170,2
Расходы на оборону			
Министерство обороны и железнодорожные войска	1.554.603,3	2.300.813	148,0
Кроме того, разовые расходы в связи с поэтапным сокращением Вооруженных Сил	55.000	0	0,0

Пограничные войска	183.470,5	271.540	148,0
Оборонное спортивно-техническое общество	1.800	5.000	277,8
Государственный центр безопасности информации	2.900	5.575	192,2
Итого на финансирование обороны	1.797.773,8	2.582.928	143,7
Расходы на содержание правоохранительных и судебных органов			
Органы внутренних дел	1.671.304	2.473.530	148,0
Внутренние войска	206.099,6	305.032	148,0
Исправительно-трудовые учреждения	330.000	488.400	148,0
Органы государственной безопасности	189.500	280.493	148,0
Судебные органы	140.000	217.465,1	155,3
Органы прокуратуры	85.000	126.079,3	148,3
Таможенные органы	228.704,6	341.777,5	149,4
Конституционный суд	4.278,7	4.992	116,7
Главное управление государственной охраны	20.000	29.600	148,0
Служба безопасности	10.000	10.881	108,8
Итого на финансирование правоохранительных органов	2.884.886,9	4.278.249,9	148,3
Расходы по пополнению государственных запасов и резервов	948.196,4	1.180.333	124,5
Расходы на содержание органов государственной власти и управления	1.417.525,6	2.180.002,4	153,8
Резервный фонд Кабинета министров	0	0	
Резервный фонд министра финансов	0	0	
Резервный фонд Президента РБ	0	361.891,0	
Фонд финансирования расходов, связанных со стихийными бедствиями, авариями и катастрофами	0	26.486	
Резервные фонды местных Советов	0	238.872	
Расходы по обслуживанию государственного внутреннего долга и выданных ссуд под гарантию бюджета	250.000	963.035,6	385,2
Расходы на проведение выборов	68.000	0	0,0
Расходы, не относящиеся к основным разделам	233.085	368.591,9	158,1
Расходы по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС	3.200.000	4.639.074	145,0
Бюджетные ссуды, депозиты, паевые взносы	1.891.383,6	0	0,0
Расходы, связанные с выполнением г. Минском функций столичного государства		200.000	
Всего расходов	40.949.547,4	62.937.090,5	153,7
Дефицит	-3.064.947,4	-4.929.389,5	160,8
В процентах к доходам	-8	-9	
В процентах к расходам	-7,5	-7,8	
Валовой внутренний продукт	120.400.000	179.600.000	149,2
Дефицит в процентах к ВВП	-2,5	-2,7	

Выигрывает тот, кто поторопится на китайский рынок

Внешняя торговля: шанс на успех

Политическая и экономическая ситуация, складывающаяся в настоящее время в Китае и вокруг него, позволяет в определенной мере прогнозировать перспективы развития белорусско-китайских экономических отношений на ближайшее время. Их можно оценить как благоприятные для значительного расширения нашего присутствия в китайской экономике.

Со второй половины прошлого года копившаяся напряженность во взаимоотношениях Китая с развитыми государствами (в первую очередь, с США) вылилась во вполне конкретные формы конфронтации, которые можно охарактеризовать термином "торговая война". И хотя экономические взаимоотношения с США и европейскими государствами весьма выгодны для Китая, можно прогнозировать их охлаждение по политическим мотивам.

Европейские государства пока не имеют серьезных экономических разногласий с Китаем, однако, скорее всего, будут поддерживать политику США. Об этом свидетельствуют некоторые экономические санкции, которые Европейское Сообщество недавно накладывало на страны Юго-Восточного региона, в том числе и Китай, а также решение об отказе КНР в членстве в ГАТТ, несмотря на сильное давление некоторых ее союзников (основные противники членства Китая — США и Европейское Сообщество).

Таким образом, в текущем году можно ожидать более внимательного отношения Китая к промышленно развитым государствам, не имеющим с ним политических или экономических разногласий.

В ближайшее полугодие, если оправдаются прогнозы, в связи с резким ухудшением состояния здоровья Дэн Сяопина роль нынешнего Президента Цзян Цзemin как руководителя государства укрепитсЯ. И если Дэн Сяопин учился и вырос в Соединенных Штатах Америки и Европе, то Цзян Цзemin — в Советском Союзе и относится к бывшему социалистическому содружеству с уважением. Это является хорошей основой для расширения не только политических, но и экономических отношений государств СНГ с Китаем.

К политическим моментам нужно присовокупить ряд экономических. В 1995-1997 годах наступает один из пиков выплаты внешней задолженности Китая. По некоторым оценкам, сумма задолженности составляет 100 млрд. USD, а сумма выплат — примерно 15-17 млрд. USD в 1996 году. Немалая часть этой задолженности приходится на госпредприятия, многие из которых не в состоянии ее погасить. Таким образом, государству предстоит серьезные расходы, что заставит закупать по импорту более дешевую продукцию.

Подшло время реконструирования госпредприятий и их технического обновления. Поэтому текущий год, по мнению экспертов, будет характеризоваться высоким спросом госпредприятий на современные технологии и оборудование, которых в Китае в основном нет. Большинство предприятий создавались при поддержке Советского Союза и комплектовались его оборудованием. Китайцы неплохо знают наше оборудование и наши возможности и одновременно не имеют достаточно средств на покупку оборудования в развитых странах.

Эти обстоятельства также предполагают активизацию контактов китайской стороны с производителями из СНГ, в том числе и Беларусью. Именно в таком контексте нужно воспринимать высказывания китайских официальных лиц о том, что Китай может покупать в России продукцию, особенно машиностроительную и электронную. Акцент на Россию вовсе не означает, что Китай не рассматривает на возможности Украины и Беларуси. В подтверждение этого прогноза можно привести цитату из основной правительственной англоязычной газеты "China Daily": "Страна должна пересмотреть свои импортные направления в текущем

году. Бывшие советские республики, похоже, будут одними из новых приоритетов для импорта..."

Таким образом, по отдельным направлениям китайский рынок нуждается в нашей продукции, и сегодня его можно рассматривать как реальную альтернативу российскому рынку. Однако если мы не воспользуемся благоприятно складывающимися обстоятельствами в ближайший период, то после его истечения выход на китайский рынок будет весьма сложным.

Наиболее перспективны для сотрудничества производственные и научно-технические направления, связанные с высокими технологиями и специальными изделиями. Это средства радиолокации и связи, оптические средства визуального наблюдения, наведения, контроля, фотографирования, оборудование для летательных аппаратов, оборудование для производства полупроводников и полупроводниковые изделия. (Китайский рынок полупроводников оценивается более чем в 2 млрд. USD ежегодно с постоянным приростом 10-20%. За счет внутреннего производства удовлетворяется 20% потребности).

Поставлена и реализуется задача значительного обновления китайских вооруженных сил, которые, как предполагается, уже недостаточно соответствуют данному этапу развития государства. Однако, по оценкам зарубежных экспертов, у Китая нет сегодня и не будет в ближайшее время научной, технической и производственной возможности, чтобы самостоятельно решить указанную задачу. (Справка: по нашим расчетам, из 3,5 млрд. USD экспорта России в Китай до 80% приходится на экспорт вооружений). Так что одним из направлений сотрудничества может стать оборонная промышленность.

Серия последних неудач в китайской космической программе, несомненно, активизирует поиски новых партнеров и разработок для успешной ее реализации. Благоприятным является и тот фактор, что, в принципе, Китаю не отказано в доверии со стороны зарубежных космических заказчиков на ближайшие 7 лет. Следовательно, сотрудничество в этой области

тоже является перспективным. Непосредственно работает на указанные выше направления электронная промышленность. В Китай можно поставлять как оборудование, так и готовую продукцию.

В КНР принята и реализуется государственная программа серьезного обновления автомобилестроительной промышленности. Упор пока делается на легковые автомобили и легкие грузовики. Разработчиком, руководителем и координатором программы является министерство машиностроительной промышленности Китая, руководит ею лично заместитель министра господин Лю Фуань (Lu Fuyuan). Министерство промышленности Беларуси и его руководитель уже имели контакты и переговоры с руководством министерства, так что сегодня самое время эти контакты продолжить.

Китаем также разрабатывается программа производства собственного самолета, под которую будут выделены средства. Исполнитель — министерство авиационной промышленности. Можно было бы попробовать предложить в эту программу услуги машиностроительной отрасли Беларуси.

Перспективна продажа на китайском рынке машиностроительной продукции: оборудования, грузовых автомобилей, тягачей, если их цена будет соответствовать производственным затратам и будет одинаковой для всех потребителей, а также одновременно организация сервисного обслуживания этой продукции. (По некоторым данным, на строительство гидроэнергетического комплекса "Три ущелья" уже работает до 1.000 самосвалов БелАЗ).

Перспективно и сотрудничество в аграрном секторе, особенно продажа удобрений. Тем более что международный рынок удобрений в текущем году будет характеризоваться превышением спроса над предложением и возможным повышением цен, в связи с чем Китай опасается, что импорт удобрений для него будет затруднен.

В текущем году ожидается увеличение спроса агроэксперта Китая на сельскохозяйственную технику. Наряду с увеличением спроса на небольшие тракторы возрастет спрос и на ди-

зельные двигатели, уборочные комбайны, механизированные средства для фермерских хозяйств, оборудование для водных систем и другую технику. Перспектива предложения нашей техники появляется в связи с ростом доходов сельскохозяйственных производителей и значительным увеличением государственной поддержки сельского хозяйства.

Еще одно перспективное направление сотрудничества — продажа на китайском рынке продукции химической промышленности: синтетических нитей и волокон, а также полиэтилена. Потребность в этой продукции значительна.

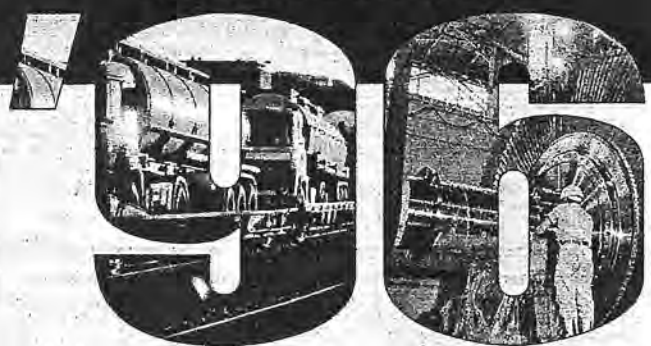
В связи с расширяющимся двусторонним экономическим сотрудничеством, особенно в сферах высоких технологий, целесообразно, на наш взгляд, иметь правовой документ, обеспечивающий защиту прав собственника экспортируемого (экспортированного) готового изделия или технологий от реэкспорта и иного их использования без согласия собственника, кроме целей, оговоренных контрактами или другими документами. С учетом того, что отработка и принятие всеобъемлющего документа потребуют значительных усилий и времени, на данном этапе можно выйти на совместный документ по образцу России, которая подписала протокол о взаимном предоставлении Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой сертификатов, удостоверяющих конечного пользователя и конечное применение импортируемых товаров и технологий двойного применения.

Аналогичный протокол можно проработать до и подписать в ходе визита премьер-министра Ли Пэна в Беларусь. По нашему мнению, китайская сторона не будет возражать против данного предложения.

Михаил ПЕНЬЕВСКИЙ,
советник по торгово-экономическим вопросам
посольства РФ в Китае.
Телефон в Пекине: 532-64-26,
факс: 532-64-17.

МинскКомплексБанк

объявляет о проведении
кредитного конкурса



В рамках формирования кредитного портфеля на 1996 г. "МинскКомплексБанк" рассматривает варианты кредитования краткосрочных эффективных проектов и принимает предварительные кредитные заявки.

Для участия в конкурсе необходимо представить следующие документы:

- Техно-экономическое обоснование проекта;
- Бизнес-план в произвольной форме.

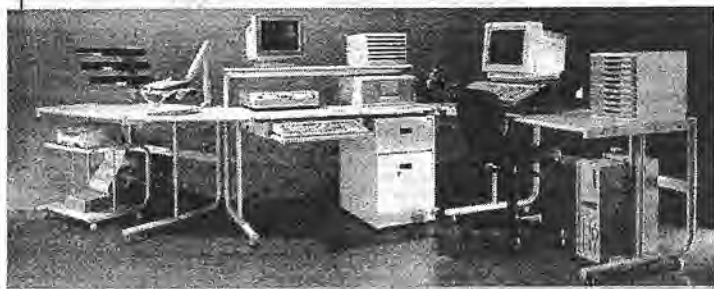
Телефон для справок (0172) 322-293.

СП "ИНТЕРСТЕЙТ" является производителем и продавцом тканей:

1. мебельных;
2. подкладочных;
3. платьев-блузок;
4. трикотажных.

Телефон в г. Могилеве: (0222) 23-41-30

ВЧЕРА ЭТО ЕЩЕ БЫЛО ЭКЗОТИКОЙ



СЕГОДНЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ
СО СКЛАДА В МИНСКЕ

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатный вызов агента для ознакомления с ассортиментом
- Доставка и сборка
- Бесплатная разработка дизайн-проекта
- Гарантия 12 месяцев
- Широкий набор офисных аксессуаров MULTIFORM

СПОСА официальный представитель по РБ фирма "МЭЙПЛ" multi form

МЭЙПЛ
INTERSYSTEM
MAPLE

ОФИСНАЯ
и
КОМПЬЮТЕРНАЯ
мебель
бельгийской фирмы "СИТОКА"
сочетание металлоконструкций
с меламиновым покрытием
отличная рабочая модель
для
ОТДЕЛА МАРКЕТИНГА,
БУХГАЛТЕРИИ,
ТЕХНИЧЕСКОЙ
СЛУЖБЫ,
КОМПЬЮТЕРЩИКА,
ДИЗАЙНЕРА

ул. В.Хоружей, 29, 9 этаж
тел./факс: (0172) 344-342

DOREX

Производственное предприятие "DOREX"
Польша, г.Доротово 68А ок.Ольштына
тел./факс (48-89) 736-290



ПОЛЬСКИЙ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРЕДЛАГАЕТ

Клеи для приклеивания паркета, паркетной мозаики, напольных покрытий ПВХ (PRONILENT)

- для склеивания изделий из дерева (VIKOL)
- для пенополистирола, резины и т.п.

Краски эмульсионные и акриловые
Разбавители красок и лаков

Очень выгодные цены!
Приглашаем к сотрудничеству!



Банк ИнТек Сикьюритиз
Филиал №1 АСКБ "Технобанк"

ПРИНИМАЕМ
ВАЛЮТНЫЕ ВКЛАДЫ ОТ НАСЕПЕНИЯ
НА САМЫХ ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ

36% годовых

3% в месяц

ВКЛАДЫ СТРАХУЮТСЯ
Национальным Банком

ПРОИЗВОДИМ ВСЕ ВИДЫ ОПЕРАЦИЙ
С НАПИЧНОЙ ВАЛЮТОЙ

г.Минск, пр-т Ф.Скорины 25-А, музей истории ВОВ
Телефоны (0172) 26-11-77, 76-88-00.

Беларусь: мост или предмостное укрепление?

Трагедия, происходящая в Чечне, привлекает всеобщее внимание. Но особое значение она имеет для Беларуси, тесно связанной с Россией историческими, экономическими и политическими отношениями. Во многом именно это обстоятельство предопределило результаты недавнего референдума, когда народ обязал государственную власть обеспечить более глубокое сближение с восточной соседкой.

С тех пор фактически упразднена граница между двумя государствами, образовано единое таможенное пространство, достигнуты значительные подвижки в военно-политическом сотрудничестве, а российское стремление воспринять в НАТО восточноевропейских государств получило безоговорочную поддержку белорусского Президента.

Но жизнь меняется, и интеграция с Россией, преподносившаяся политиками как источник всевозможных выгод, став утвержденным курсом, требует усилий, которые, вероятно, не могут быть компенсированы. Многим это стало понятно уже после прошлогоднего захвата боевиками больницы в Буденновске, у менее чувствительных глаза раскрываются сейчас.

Правда, наши политики могут оправдать проливаемую кровь, сославшись на высшие государственные интересы. Однако они не могут игнорировать то, что растрата ресурсов на Кавказе неизбежно сокращает экономические и политические возможности плодотворного сотрудничества России не только с Беларусью.

А чем меньше ресурсов, тем они дороже. И это справедливо не только в отношении экономики. С приобретением независимости Беларусь становится одним из мостов между Россией и Западом, но в качестве платы за ресурсы от нее могут потребовать возращения к привычной роли предмостного укрепления изолированной от всего мира империи. И в этом случае цена политики интеграции может стать непомерно высокой.

Буржуазно-коммунистический альянс неизбежен

Прогноз

Увеличение влияния в российском политическом истеблишменте сторонников твердых подходов и силовых решений нашло свое отражение в серии отставок высших государственных чиновников. И хотя правительственный кризис не был объявлен, произошла практически полная смена состава Кабинета министров.

Характерно, что коммунисты и жириновцы одержали фактически полную победу на выборах в Госдуму в период, когда в стране — чему есть множество свидетельств — созданы реальные предпосылки экономического роста.

В определенной степени такое развитие событий выглядит вполне закономерным и отражает (вспомним итоги президентских выборов в Польше) обычную схему перераспределения власти от правых партий к левым. Но, если учесть российскую специфику, то описание в традиционном европейском категориях сложившейся ситуации не поддается. В лучшем случае она вызывает только формальные ассоциации — уже хотя бы потому, что нынешние московские коммунисты столь же далеки от европейских левых, как и их предшественники — большевики.

Можно провести и другую аналогию: экспортированный в Россию с Запада марксизм легко ассимилировался, приобретая в сталинизме хорошо различимые черты азиатчины. Сегодня нечто подобное происходит и с демократией, которая на российской почве проросла охлократией и породила олигархический капитализм. Столь же обычна для России и способность опережать развитие, обгонять время и совершать скачки "из царства свободности" (в результате которых большинство россиян возвращается в условия более жесткого рабства).

Но для этого стремительно развивавшийся на основе раздела бывшей госсобственности россий-

ский капитализм нуждается, говоря словами Маркса, в адекватной своему экономическому содержанию надстройке — государстве, которое не может быть демократическим по определению. И, опять же традиционно, в России новейшего времени не было более последовательных проводников госкапиталистической диктатуры, чем коммунисты. Впрочем, когда речь идет об экономической потребности и интересах нового правящего класса России, вопросы о названиях и ярлыках уходят на второй план.

А торжкая реальность выражается в том, что новая российская буржуазия не может на равных конкурировать с западной, что исключает для нее возможность вступления в тот капиталистический "интернационал", который представляет собой современный мировой рынок. По этой же причине она не может обеспечить западных стандартов жизни и российскому пролетариату, ввиду чего его необходимо любой ценой удерживать в плену традиционных идеологических стереотипов. А в этом отношении с коммунистами ни одна другая партия в ближайшей перспективе поспорить не сможет.

Таким образом, усиление мотивов "державности" в российской политике, чему способствуют и кадровые перестановки, должно обеспечить сохранение власти или собственности в руках новой элиты России, или с помощью коммунистов.



В последнее время в интеллектуальной жизни России начинают преобладать авторитеты, отказывающие стране в праве на западную ориентацию и настаивающие на азиатском менталитете россиян.

Уже вскоре после распада СССР стало очевидно, что развитие России по западному пути будет сопряжено с неимоверными трудностями. Страну захлестнули волны самой низкопробной западной массовой культуры, рыночная экономика заявила о себе в наихудших формах первоначального накопления, а последствия всеобщего обнищания населения усугубились стремительной криминализацией общественной жизни. Все это шокировало значительную часть интеллигенции и инициировало поиск иных, более свойственных для российских традиций путей.

В ходе дебатов о российской самодентификации сама собой реанимировалась концепция евразийства, по видимости, противостоящая двум основным течениям, господствовавшим в доктринах России, — западничеству и славянофильству.

Своего главного противника евразийцы видели и видят в западниках. Они отвергают представления о прозападной общечеловеческой цивилизации с ее универсальными ценностями и такими демократическими формами, как парламентаризм, правовое государство, индивидуализированные по своей природе права человека. В противовес им декларируется идея сильного авторитарного государства, в основе которого лежит единение личности и власти на принципах русской ортодоксальности — "соборности".

Второго противника — славянофилов — евразийцы обвиняют в преувеличении значения славянства в культурно-историческом развитии страны. В частности, указывается, что к западной культуре, несомненно, принадлежат чехи и поляки. Типичным же для России является сочетание славянских и византийских элементов, что и делает ее евразийской.

Новое толкование российской истории. Существенной для понимания доктрины евразийства является особая интерпретация татарского ига, отличающаяся от точек зрения западников и славянофилов. Татарское господство XIII—XV столетий, положившее начало изоляции России от Запада, оценивается не как иго, не как жертва, принесенная в пользу Европы, или историческая катастрофа, а как нечто конструктивное в культурологическом отношении, благодаря чему стало возможным особенное развитие России и был заложен фундамент единого государства с центром в Москве.

Иными словами, без татарского господства не было бы и русского государства. Россия выступает как продолжательница дела Чингисхана и Тимура, объединительница Азии, носительница глубокой традиции, в которой исторически соседство взаимопереплелось со степными элементами. Поэтому евразийцы отрицательно оценили попытку европеизации России, предпринятую Петром I, и потребовали выхода России из пределов современной западной культуры, которая (в этом они были солидарны с О. Шпенглером) переживает стадию заката.

Евразийство и большевизм. Радикальное неприятие западной культуры повлияло на сближение некоторых евразийцев с победившими большевиками. По их мнению, революция была бунтом против западной культуры, который разрушил тот режим и то государство, что возникли в результате петровских реформ. Поэтому они отвергали необходимость свержения коммунизма в России с помощью Запада. В антизападной Советской империи (советской Евразии) ведущие представители евразийства видели желанную цивилизацию будущего, которую следует только освободить от марксизма-ленинизма.

Как показали судьбы многих "евразийцев", так или иначе попавших в руки НКВД и осужденных на длительные сроки или на

Тришкин кафтан, или Россия в поисках патриотической идеи

смерть, Советы относились к ним в лучшем случае как к "полезным идиотам".

Ренессанс евразийства и геополитика. Наряду с идеологами к теме евразийства после распада СССР обратились и политические практики, хотя их позиции выглядят не столь догматическими. Они занялись разработкой евразийской идеи преимущественно потому, что появилась необходимость развития новой стратегии отношений со странами Средней Азии, Кавказского и Азиатско-Тихоокеанского регионов.

По времени все это совпало с осознанием того обстоятельства, что Россия по причине экономической слабости и политической нестабильности все больше превращается в великую, но второразрядную страну. При этом оказалось, что геополитические притязания, подчеркивающие евразийский характер России, явно превышают ее реальные возможности.

Китай и Азия. По мнению аналитиков, закат "красного царства" будет сопровождаться превращением Китая в экономическое, политическое и военное монстра XXI века, что приведет к изменению иерархии в отношениях двух стран не в пользу России — впервые со времени Золотой Орды.

Несмотря на предпринятые еще Горбачевым усилия, в отношениях между двумя государствами существует значительный конфликтный потенциал, что проявляется, например, в значительной нелегальной китайской миграции в Сибирь и в китайской политике заселения полуостровных приграничных с Россией областей. Это "освоение целины" в условиях не до конца решенных территориальных споров может привести к самым непредсказуемым последствиям как с той, так и с другой стороны. Нельзя не принимать во внимание и активную милитаризацию Китая, который несколько месяцев назад впервые провел успешные испытания мобильного межконтинентального ракетного комплекса и резко усилил тем самым свои возможности в случае необходимости нанесения ответного ядерного удара.

Кроме того, военное сотрудничество с Китаем, которое и в России многими оценивается негативно, может иметь неприятные последствия для российской политики в отношении других стран региона, рассматривающих китайские вооружения как фактор нестабильности.

Япония и Корея. Отношения с Японией и Южной Кореей, по крайней мере с российской точки зрения, не получили должного развития. Отношения между Москвой и Токио омрачены спорами по поводу Курильских островов. Торговля между двумя этими государствами не превышает одного процента внешнеторгового оборота Японии. Мелкий ручеек государственных кредитов и частных японских инвестиций в Россию свидетельствует о том, сколь незначительное внимание уделяет этой стране правительство Японии.

Что касается Южной Кореи, то хотя объем торговли с этой страной значительно увеличился после 1992 года, но он все еще составляет всего 0,9% южнокорейского внешнеторгового оборота. Более существенно изменились политические отношения. В отличие от других бывших союзных республик, Россия придает отношениям с Южной Кореей явный приоритет по сравнению с формально дружественной Северной Кореей. Односторонняя ориентация на Сеул послужила не последней причиной замораживания контактов с Пхеньяном. Москва, таким образом, утратила даже то ограниченное влияние на коммунистический Север, которое имела прежде, и тем самым потеряла прежнего стратегического партнера для Юга.

Азиатско-Тихоокеанский регион. В этом регионе растет наметившаяся еще в советские време-

на изоляция России. Политическое значение Москвы маргинально, а экономическое приближается к нулю. И напротив, США до сих пор сохраняют все атрибуты значительной тихоокеанской силы. Они не теряют из поля зрения и другие регионы (Европа, Персидский залив), где имеют жизненно важные интересы. Благодаря этому, а также чрезвычайно высокому экономическому динамизму региона Россия должна стремиться перенести приоритеты своих стратегических интересов с западных границ на Восток.

Кавказ и Средняя Азия. На своем южном фланге Россия оказалась втянутой в гражданскую войну, противостоящую крупномасштабной организованной преступности, националистическим и религиозным конфликтам. Как показала война в Чечне и на сопредельных ей территориях, Россия испытывает огромные трудности со стабилизацией положения. Здесь связаны значительные политические, военные и экономические ресурсы ослабленной страны. Проявившееся плачевное состояние вооруженных сил ставит под вопрос возможность долгосрочного обеспечения территориальной целостности страны, не говоря уже о сохранении претензий на участие в судьбах мира.

Исламское давление. Отношениям с Кавказом и Средней Азией придется (не в последнюю очередь — по экономическим причинам) первостепенное значение. Озабоченность Москвы вызывает ухудшение отношений между коренным населением и проживающими там русскими. Два с половиной миллиона русских уже покинули бывшие советские республики, за ними в ближайшие годы последуют, по оценке российских экспертов, еще четыре миллиона. Россия с настороженностью следит за сближением этих государств с Саудовской Аравией, Турцией и Ираном. Стабилизация на Кавказе, где проживают 12 млн. мусульман, и налаживание нормальных отношений со среднеазиатскими странами имеют первостепенное значение не только для России. Успех фундаментализма в этих регионах, несомненно, послужит бы образцом для борцов за исламскую идею во всех других регионах.

Расширение НАТО на Восток. Распространение влияния в Европе НАТО, потенциально опасного и агрессивного, по мнению русских, военного блока во главе с США, ставит вопрос об усилении безопасности западных границ страны. Происходит это на таком этапе, когда стремления России к реинтеграции "ближнего зарубежья" воспринимаются в большей степени Украиной и в меньшей — Беларусью как чрезвычайные. Вдобавок Москва не имеет возможности освободить задействованные на Дальнем Востоке и Юге ресурсы для использования их на Западе.

Стремление к вытеснению США. Но в то же время Россия пытается если не подорвать, то максимально ограничить западный альянс и, подобно СССР, противостоять европейскому влиянию США. Это необходимо для того, чтобы обезопасить себя на Западе и сконцентрировать усилия на Азиатско-Тихоокеанском регионе. С учетом этого следует оценивать попытки российской дипломатии по созданию союза неприсоединившихся стран, состоящего из Швейцарии, Австрии, Словакии и Украины.

В этом же ряду стоят и планы Москвы к инициированию под своей эгидой военно-политического консолидации стран СНГ. Хотя переговоры (достаточно безуспешные) на высшем уровне показали, что возникновение такого союза в ближайшей перспективе скорее невозможно, чем возможно, России удалось, используя экономическую зависимость, заключить двухсторонние соглашения с Арменией и Грузией и тем самым значительно усилить там свои военные позиции. Да и другие бывшие республики СССР, вследствие своей традиционной зависимости от России, вынуждены искать приемлемый способ сосуществования с ней, в том числе и за счет уступок, степень прин-

ципальности которых (пример — Беларусь) может быть очень значительной.

В целом, несмотря на отдельные внешнеполитические успехи, общестратегическое положение России непроизвольно ассоциируется с положением Германии перед первой мировой войной: конфронтация с мощными силами на Востоке и Западе таит в себе угрозу политической изоляции.

Станут ли церковь и мечеть единым храмом? К слабым сторонам евразийской модели относятся неопределенность отношений с исламом. Так, сторонники евразийства до сих пор не предложили стратегии взаимоотношений с исламом. Как потенциально наиболее конфликтный в мире. У них нет приемлемого ответа и на вопросы, возникающие в связи с растущим влиянием ислама в Азии. Поиск таких решений оттягивается военной интервенцией в Чечне, борьбой за создание зон влияния в Закавказье и Каспийском регионе и просербской позицией в балканском конфликте.

Но даже исключив эти обстоятельства, нельзя без внимания оставить тот факт, что евразийцам до сих пор не удалось наладить конструктивный диалог с мусульманским населением в самой России. Призывы к переговорам практически не находят отклика в мусульманских кругах, поскольку они, в отличие от евразийцев, стремятся вообще исключить европейскую компоненту из прежде единой идеологии — с тем, чтобы восстановить ценности ислама в их полном виде.

Иными словами, евразийская идея не рассматривается мусульманами в качестве связующей между русской государственностью и исламским миром. 22 миллиона мусульман, проживающих на территории России (около 15% населения), заставляя задуматься о масштабах возможного конфликта. В условиях, когда многочисленные националистические течения среди коренных русских отстаивают именно русские начала и в форме панславизма тиражируют их для применения в ближнем и дальнем зарубежье, это пока еще идеальное противостояние может вылиться в политическое столкновение в любую минуту.

По этой причине возрождение евразийской идеи по своей сути является наиболее органическим следствием переживаемых потрясений. Евразийцы пытаются найти идейный ответ на эти события. В равной степени это реакция на крушение коммунизма как интегратора российской государственности и ее геополитических компонентов.

С точки зрения властно-политической, евразийство представляет собой инструмент легитимизации прежних имперских целей. Со ссылкой на несовместимость евразийско-российского менталитета с западными демократиями он объективно служит восстановлению авторитарного режима. Вполне поэтом естественно, что под его знамена встают, прежде всего, красно-коричневые и военные.

Но современное азиатское влияние России носит маргинальный характер. В отличие от прошлого, ее политика в регионе имеет под собой не силу, а груз самых насущных проблем. Поэтому самый крупный недостаток евразийства заключается в слабости самой России, которая ставит стремлению Москвы расширить свое влияние в Азии непреодолимые препятствия. Попытка компенсировать утрату преимуществ в силе отношениями партнерства с нынешними и будущими азиатскими "драконами" вряд ли окажется успешной, поскольку многосторонний альянс здесь маловероятен. Восхождение Азии, скорее всего, произойдет без заметного участия Москвы и, возможно, в один прекрасный день будет использовано против России.

Смогут ли в этом случае помочь России Беларусь — ее самый верный и надежный евразийский союзник — вопрос более чем риторический.

Материалы страницы подготовил
Константин СКУРАТОВИЧ.

Встретились два интегратора

В результате первого официального визита Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева в Минск и его переговоров с Президентом Беларуси Александром Лукашенко был подписан пакет из 6 документов во главе с рамочным Договором о дружбе и сотрудничестве.

Лидеры государств обсудили проблемы развития двусторонних торгово-экономических отношений, расширения Таможенного союза, дальнейшей интеграции стран СНГ и уточнили взаимные позиции по вопросам московского саммита глав СНГ. Еще 17 января на встрече с журналистами в аэропорту "Минск-2", сразу по прибытии, Н. Назарбаев заявил, что в скором времени можно ждать ответного визита А. Лукашенко.

"Подписанные 17 января в Минске документы наряду с уже имеющимися соглашениями по экономическим вопросам создадут полную правовую базу для товаропроизводителей и деловых людей двух государств", — подвел итог переговоров Президент Казахстана. Кроме общеполитического договора 17 января были подписаны консульская конвенция, соглашение об упрощенном приобретении гражданства, договор о правовой защите граждан Казахстана в Беларуси и граждан Беларуси в Казахстане.

Особый интерес представляет скрепленное подписями вице-премьеров Леонида Синицына и Негмеджана Исингарина соглашение между правительствами и нацбанками о мерах по обеспечению взаимной конвертации и стабилизации курсов белорусского рубля и казахского тенге.

Документ предполагает открытие корреспондентских счетов в нацбанках обоих государств, что может позволить перейти от бартерных сделок к более цивилизованным формам расчетов в торговле Беларуси и Казахстана.

Кстати, Алма-Ата остается для Минска третьим по значению торгово-экономическим партнером в бывшем СССР. Удельный вес Казахстана в общем товарообороте Беларуси за январь — ноябрь 1995 г. составил 0,9% (с государствами СНГ — 1,4%). Взаимный товарооборот между республиками за тот же период — 71,3 млн. USD, что по сегодняшним белорусским меркам оценивается как "неплохо", хотя торговля между ними знавала и лучшие времена. Так, в 1992 г. товарооборот достигал 200 млн. USD.

На встрече обсуждалось сотрудничество на уровне хозяйствующих субъектов и оплаты за поставляемую продукцию, что особенно волновало белорусскую сторону, ничего до сих пор не получившую за оказанную в 1993 г. Кустанайской области Казахстана помощь при уборке урожая. Впрочем, проблема взаимной задолженности государств и определение ее конкретной суммы обсуждались отдельным блоком.

Обращает внимание необычная закрытость визита. При освещении его многие журналисты

столкнулись с проблемой получения аккредитации, что не могло не подстегнуть волну слухов о тематике бесед тет-а-тет двух политиков с имиджем интеграторов — А. Лукашенко и Н. Назарбаева. Наиболее оригинальными оказались, как обычно, голоса "из-за бугра". Так, корреспондент Би-Би-Си со ссылкой на неофициальный источник заявил, что Президенты решали "... как не допустить расширения Таможенного союза, ибо включение в него новых, особенно азиатских государств с достаточно прозрачными внешними границами может нанести существенный урон экономике стран — членов Таможенного союза".

Такая трактовка целей визита несколько контрастирует с заявлением Н. Назарбаева: "Я рассматриваю этот визит как один из пунктов осуществления идеи союза европейских и азиатских государств бывшего Советского Союза", но может отражать желания Минска и Москвы. Кстати, казахская сторона не скрывает неудовлетворение теперешним состоянием Таможенного союза. В интервью газете "Звезда" посол Казахстана в Беларуси Валерий Темирбаев заявил следующее: "Пока можно говорить только о надеждах, но реально такой союз еще почти не существует, хотя отдельные его элементы уже задействованы". Главной же проблемой были названы высокие тарифы платы за транзит по российской территории, не изменившиеся после заключения Таможенного союза.

Секретность переговоров некоторые наблюдатели объясняют

вероятным обсуждением возможности военного сотрудничества и торговли оружием. Впрочем, министр обороны Казахстана Алибек Касымов в Минск не приехал, о чем выразил сожаление его белорусский коллега Леонид Мальцев в разговоре с корреспондентом агентства БелаПАН. Генерал Мальцев признался, что хотел предложить казахскому коллеге подумать над вопросом использования недолетных мощностей своих ремонтных заводов, возможностей Военной академии Беларуси и некоторыми другими взаимовыгодными проектами.

Отсутствие генерала Касымова вряд ли могло помешать Президентам двух стран согласовать позиции по отношению к использованию своих военных в миротворческих операциях в "горячих точках" или в борьбе с терроризмом, но судить об этом нужно по результатам московского саммита СНГ.

Подводя черту, нужно отметить, что официальный Минск придавал огромное значение визиту Н. Назарбаева, но, скорее всего, остался неудовлетворен его результатами, как и сам высокий гость. Оба Президента выступают сторонниками интеграции на постсоветском пространстве, но у идеи славянского единства и евразийского союза точек соприкосновения немногим больше, чем общей границы у Беларуси и Казахстана.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

О саммите глав государств СНГ смотрите на 1, 3-й стр.

Отлучение от собственности как высшая мера соцзащиты

Общество

Конституция Республики Беларусь провозглашает человека высшей ценностью государства и общества. А государство должно отвечать перед ним за создание условий для свободного и достойного развития.

Условия для полного и гармоничного (не путать со свободным) развития создавались в нашей стране десятилетиями, но так и не были созданы. Конечно, граждане склонны были относиться к несоответствию на счет издержек соцстроительства, а само государство всегда располагало таким безотказным оправданием, как ссылка на враждебное империалистическое окружение.

Характерно, что и нынешние изъятия провоцируют поиски пока еще не до конца идентифицированного противника, а уж недостатка в ссылках на молодость государства (издержки суверенитета) и вовсе нет.

Но думается, что возможности самореализации личности ограничиваются не столько слабостью материальной базы, сколько сохранившимся с советских времен подходом к определению потребностей (индивидуальных) личности исходя из неких усредненных представлений о равенстве и социальной справедливости. Поэтому, например, несмотря на гарантированное Конституцией право гражданина Республики Беларусь на свободное перемещение и выбор места жительства в пределах собственной страны, оно ограничивается не по закону, как предусматривает ст. 23 Конституции, а пропиской — по инструкции ЦК ВКП(б) и СНК СССР, принятой более 60 лет тому назад!

Минский горисполком идет еще дальше, устанавливая особый порядок приема на работу иногородних граждан, в соответствии с которым работодатель должен заплатить городской казне изрядную сумму за работника, который еще не приступал к работе, и не известно, будет ли работать вообще. Понятно, что если речь идет о квалифицированных специалистах, то фирма найдет возможность уплатить нужную сумму, но она не станет вносить незаконный выкуп за молодого специалиста или чело-

века, не имеющего специальности. Так, под предлогом защиты столичного рынка труда, осуществляется фактическая дискриминация граждан республики по признаку места жительства.

Сохранение средневековой жесткости социальной структуры общества, может быть, является не последней из причин разительного различия в уровнях развития столицы и областных центров, не говоря уже о более мелких городах и сельской местности. Противодействие свободному перемещению рабочей силы, присущему рынку и гарантированному законом, приводит к плачевным результатам: на одно рабочее место в столичной области претендует более 20 безработных, а в Минске работу, пусть некачественную и низкооплачиваемую, может получить практически каждый.

В оправдание такого положения обычно ссылаются на перегруженность столичной инфраструктуры, не готовой сегодня к приему новых горожан. Но с правовой точки зрения такая аргументация просто несерьезна, да и сомнительна с точки зрения экономической целесообразности. В первом случае потому, что таким образом неправомерно отлучается от личности ее конституционное право на свободное распоряжение собственной рабочей силой, а во втором потому, что, препятствуя осуществлению личного экономического интереса, государство теряет потенциальную выгоду, определяемую ростом конкуренции на рынке труда.

Торжествует же у нас свобода чиновника в распоряжении всякими, в том числе и людскими, ресурсами. Поэтому человека легко освобождают от собственности. Например, вспомним практически полное отстранение от участия в приватизации жилья людей, его не имеющих, или даже ваучерную приватизацию, превращенную в фарс.

Причем нельзя сказать, что население абсолютно экономически неграмотно. Верхним, что называется, чутьем оно воспринимает потенциальные выгоды приватизации, но до предела бюрократизированная процедура выдачи чеков, а в большей степени неопределенное отношение к этому делу власти, всякий раз гасят и порыв, и надежды. Власть препятствует осознанию народом самоценности свободы и отказывается от сотрудничества с ним. Между тем альтернативой приватизации выступает не приумножение общего достояния, а тихое (получее), почти физическое восприимчивое проедание и массовое, мелкое, узаконенное круговой порукой растаскивание того, чем пренебрегли "солидные" люди.

Поразительно, например, то усердие, с которым от "развращающего" влияния собственности государство охраняет колхозников и вообще сельских жителей. Не только от полноценной собственности на землю, утверждение которой было бы ответом на социальный вызов деревни более чем столетней давности, но и от наделения колхозника той частью имущества, формальным (юридическим) собственником которой он является.

Сегодня колхозники могут уволить (а значит — лишит права участия в возможной приватизации коллективной собственности), как и любого наемного работника. Это тем более легко, что и сам он себя почти полностью отождествляет с наемным работником и ведет себя как наемный работник. Но если в прежние времена социальные последствия люмпенизации крестьянства отчасти компенсировались развитием промышленности, то теперь этому препятствует относительный избыток рабочей силы в городах. И вчерашние колхозники, отчаявшиеся получить заработную плату, увольняются и встают в очередь за пособием по безработице (что не вполне юридически безупречно и не афишируется службой занятости, чтобы число безработных катастрофически не превысило скромные возможности это-

го ведомства). В результате процветает пьянство, растет преступность, а идиотизм деревенской жизни, о котором писал классик, становится полным.

Но, похоже, государство обеспокоено не столько восстановлением социально-экономических устоев жизни, сколько конструированием собственного имиджа и разработкой некоей универсальной идеологии, пригодной для применения и в городе, и в деревне. Так, поставив под сомнение физическое выживание самой школы и учителей, оно обеспокоилось содержанием воспитания, манипулятивной направленностью которого в последние годы несколько снизилось.

Политический идеализм такого подхода очевиден. Но более опасен он тем, что продиктован потребностью определения критериев добра и зла, пригодных для государственного применения. Причем опасность эта будет нарастать по мере увеличения издержек борьбы с преступностью. Сегодня, например, содержание одного заключенного в колониях Витебской области обходится казне в 600 тыс. рублей ежемесячно. Примерно столько же получает средний законопослушный витеблянин, занятый в народном хозяйстве. То есть сохранение жизни осужденного становится слишком обременительным для казны, и склонность власти к простым решениям может привести к полному освобождению этого гражданина от всякой посторонней собственности, то есть к широкому применению высшей меры наказания в отношении всех нарушивших установленную "меру" добра и зла по упрощенной юридической процедуре в целях экономии средств.

В принципе, это можно называть путем к абсолютной свободе. Но есть основания сомневаться, что народ, которому и призвано служить государство, согласится с подобным выбором.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Российский стольник

Начиная с 1989 г. американский мозговой трест "Фонд наследия" подсчитывает индекс экономических свобод для 142 стран мира. Вышел в свет сборник показателей за 1995 г.

При составлении индекса экономических свобод авторы сборника пользовались следующими показателями: торговая политика; политика в области налогообложения; использование правительствами результатов хозяйственной деятельности; монетарная политика; переливание капитала и иностранные инвестиции; банковская политика; контроль за ценами и зарплатами; право на собственность; правила и законы, регулирующие экономическую деятельность и "черный" рынок.

В результате в списке по показателям экономических свобод Россия оказалась на 100-м месте. Она делит его с Болгарией и Монголией. На первом месте — Гонконг, на последнем — КНДР. США занимают 7-е место. Из стран Центральной Европы, где еще недавно правили коммунистические правительства, Чехия стоит на 12-м месте, Венгрия — на 57-м, Словакия — на 62-м, Польша — на 71-м, Албания — на 94-м, и только Румыния позади России — на 112-м месте. Место Беларуси не указываем — и так все понятно...

Американские журналисты "открыли Америку"

Российская организованная преступность контролирует от 50 до 80% банков в стране, а сама РФ стала одним из крупнейших в мире центров по "отмывке" денег. Таковы результаты расследования, опубликованного в журнале New Yorker.

В статье говорится, что Россия стала одним из основных потребителей 100-долларовых банкнот, которые идут на оплату различного рода нелегальных операций, включая наркобизнес. Автор статьи Роберт Фридман пишет, что с января 1994 года более 40 млрд. USD в новых 100-долларовых банкнотах были переправлены в Россию по заказу местных банков, что намного превышает общую стоимость находящихся в обращении рублей. При этом Федеральным резервом США санкционировал продажу 100-долларовых купюр российским банкам.

Американские банкиры ставят на Каримова

Национальный банк внешнеэкономической деятельности Узбекистана и Чейз Манхэттен Банк (США) подписали долгосрочное соглашение "О сотрудничестве в вопросах организации финансирования приоритетных проектов Узбекистана".

С 1994 г. Манхэттен Банк начал обслуживать крупнейшие инвестиционные проекты Узбекистана: строительство Бухарского нефтеперерабатывающего завода и организацию производства узбекско-американского СП "Ньюмонт-Зарафшан" по переработке золотосодержащих руд. Цель нынешнего соглашения заключается в расширении банковского сотрудничества, увеличении объемов внешней торговли и привлечении передовых технологий в экономику Узбекистана.

Пшеница как выгодный объект для финансовых вложений

Мировые цены на пшеницу, достигнув в декабре на Чикагской товарной бирже наивысшего за 15 лет уровня, скорее всего сохранят эту тенденцию и в наступившем году.

Эксперты называют две основные причины — первые крупные закупки России ("Росхлебпродукт", 1,5 млн. т из США, Австрии и Венгрии, около 300 млн. USD) и решение Евросоюза о введении с 1996 г. пошлин на экспорт зерна.

Прошлогодний урожай в 65 млн. т был самым низким в России с 1963 г. Стране придется купить за рубежом в 1996 г. 6 млн. т зерна. Нехватка зерна в России совпадает с неурожаем в странах — экспортерах зерна — США, Канаде, Мексике и Австралии. В Америке оптовые цены на пшеницу, едва достигавшие в мае 1995 г. 80 USD за тонну, к концу декабря повысились до 200 USD.

Евросоюз на протяжении многих лет побуждал фермеров снижать производство зерна, а в 1995 г. политика ЕС стала прямо противоположной, причем прекращение субсидирования экспорта зерна наступило после нажима со стороны ското- и птицеводов. Они страдают от повышения цен на корма.

Неладно в яблочном королевстве

Руководство корпорации Apple — производителя компьютеров Macintosh — сообщило о планах реорганизации компании из-за больших убытков.

От 1.000 до 3.000 ее сотрудников будут уволены. Всего в корпорации Apple сейчас работают 14,5 тысяч человек. Apple ранее снизила цены на свою продукцию из-за конкуренции с фирмами Intel и Microsoft, которые доминируют на компьютерном рынке США.

Япония делает деньги не отходя от телефона

В 1995 г. запасы иностранной валюты Японии достигли нового мирового рекорда в 182,82 млрд. USD.

За год они увеличились примерно на 60 млрд. USD. Любопытно, что одновременно с ростом валютных запасов число абонентов мобильных радиотелефонов в Японии возросло в прошлом году более чем в два раза, превысив отметку 8 млн. человек. Это связывается с сокращением стоимости услуг и цен на радиотелефоны из-за роста конкуренции между компаниями в этой области.

Змитер СНАПКОВСКИЙ.

Обзор СМИ подготовлен с использованием материалов RFE/RL Inc., BBC, Deutsche Welle, Voice of America, а также агентства "Эфир-дайджест".



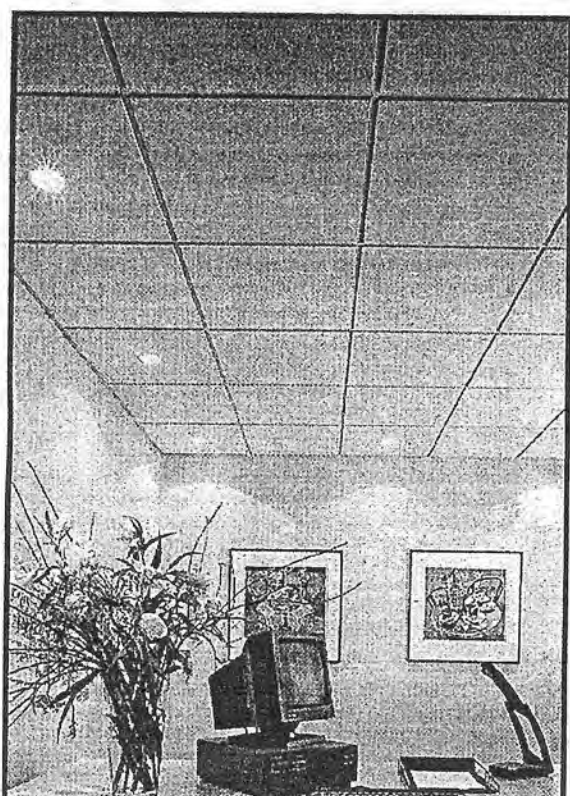
Финансово-инвестиционная компания
Финансы и Активы

**Ускоренные
взаиморасчеты**
Россия, Украина, Беларусь

**Твердые
валюты**

в любую страну мира
(+0,2 % в Вашу пользу)

Тел.: 29-29-44, 29-29-33, 29-20-88, 23-59-03



Armstrong

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП "ГОРО" ТЕЛ./ФАКС: (0172) 260312

Официальный торговый представитель
шведского концерна ECOPHON AB
(сертификат ECOPHON от 1.05.95)
рад предложить Вам
продукцию шведских фирм:

Подвесные потолки
ECOPHON

Офисные перегородки
EG Vaggsystem

Фасадное остекление
Lindquist Fasad AB

Стеклотканые обои
Samtex

Лаки и краски
Alcro-Beckers

Стекло
Pilkington

Окна
MF

Профили
Sapa-front, Schuko

Разработка эскизов, консультации, качественный монтаж



ОТ ИДЕИ ДО РЕАЛИЗАЦИИ

Единственное Ограничение - Ваше Воображение

Телефон в Минске (0172) 631-613

Автосервис				
	Содержание	Цена	Фирма	Телефон
1.	Справочник расстояний для грузоперевозок по РБ, СНГ, Европе	Договорная	ЧП	65-55-94
2.	Масло моторное M63/12Г1, 2,5 л	2,8 USD	ЭКСТРЕЙД	32-53-21, 32-52-43
3.	Масло моторное ("Москвич", "Волга") 2,5 л	1,85 USD		
4.	Масло моторное универсальное SAE SF/CC, 2,5 л	3,3 USD		
5.	Масло трансмиссионное ТАД 17И, 1 л	1,5 USD		
6.	Литол-24 (все модели), 0,8 л	1,75 USD		
7.	Тормозная жидкость "Роса", 0,5 л	1,6 USD		
8.	Тосол АМ, 5 л	6 USD	РЕДДАВЕЙ	75-25-80, 75-87-53
9.	Изготовление и ремонт тентов.	Договорная		
10.	Изготовление и монтаж каркасов.	Договорная		
11.	Спойлеры MA3, 5 предметов	Договорная	<div>ЭКСПРЕСС</div> <div>СЕРВИС</div> <div>(0222) 22-93-10, 25-83-75, 26-53-38; (0172) 76-87-21, 98-92-62, 98-91-34.</div>	
12.	Бензобаки MA3 500 л.	Договорная		
13.	ГАЗ 33021 "Газель" (бортовой с тентом)	93.900.000 руб.		
14.	ГАЗ 33021, "Газель" (фургон изотермический)	115.000.000 руб.		
15.	ГАЗ 33021, "Газель" (шасси)	90.500.000 руб.		
16.	ГАЗ 31029-10 "Волга" (стандарт)	105.000.000 руб.		
17.	ГАЗ 31029-50 "Волга" (люкс)	148.000.000 руб.		
18.	ГАЗ 3102-40 "Волга" (стандарт АИ 92)	180.000.000 руб.		
19.	ГАЗ 33073 (бортовой)	90.500.000 руб.		
20.	ГАЗ 3307 (шасси)	88.000.000 руб.		
21.	ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")	102.000.000 руб.	АЛАРТИ	35-24-41, 35-24-42
22.	ГАЗ 3309 (шасси)	97.500.000 руб.		
23.	ГАЗ-САЗ 3507-01 (самосвал)	55.000.000 руб.		
24.	Кузов 1-й комплектности ГАЗ 31029	по прейскуранту		
25.	Запчасти, узлы, агрегаты ГАЗ, УАЗ, свыше 1000 наименований	Договорная		
26.	Автоинсталлизация SIKURA. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.	70-100 USD	Группа МБЛ-Бел	76-84-44, 26-56-54
27.	Антирадары COBRA, США 302, 212-SW, 512-SW	150-300 USD		
28.	Автоинсталлизация CLIFFORD, США			
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ				
29.	MA3, 5-30 т (есть рефрижератор), СНГ, Балтия, РП	Договорная	Организация	21-58-65
30.	MA3, КаMA3, 10 т., Минск, СНГ	10 USD/час (Минск) 0,26-0,36 USD	Организация	44-88-88, 43-83-86
31.	По Минску и СНГ (ГАЗ, 4 т., тент)	4 USD в час 0,2 USD/км	ПАЛМИ	65-24-39
32.	ИФА-50, до 5 т., до 20 куб. м. Минск, Москва, С-Петербург (мелкооптовая, полуприцепная доставка грузов)	Договорная	ООО "ВИТРАНС"	77-88-91, 71-29-57
Информация принимается РА "Сегодняшний образ", тел. (0172) 39-49-75 и "БР", тел. (0172) 25-36-04, 25-36-05				

Выставочная компания "Асунта"
приглашает фирмы стать участниками
международных выставок:

1. "СВОЕ ДЕЛО"
2-я ярмарка развития предпринимательства
с 20 по 23 февраля 1996 г.
2. "БЕЛОРУССКИЙ ДОМ-96"
4-я международная выставка жилья и строительства;
3. "НАШ САД"
информационная выставка для дачников
с 26 по 30 марта 1996 г.

Тел./факс: (0172) 24-59-36, тел.: (0172) 22-00-95.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ
TAIR
ИНВЕСТ
Лицензия №5200-125-320
**КАЗНАЧЕЙСКИЕ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**
ПОКУПКА, ПРОДАЖА
КРЕДИТОВАНИЕ ПОД ЗАЛОГ ГКО
ТЕЛ: (0172) 23-28-81,
23-10-52, 23-15-67

Floriol
100% SUNFLOWER OIL
ПО СОЛНЕЧНОМУ
МАСЛО
1 литр
-1,57 USD
Тел.: (0172) 68-73-95, 68-73-97.

Организация
**сдаст в аренду
или
продаст здание**
под офис площадью 500 кв. м.
Телефон: 50 39 83

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

- Корн Л., Гудман П. Искусство торговаться, или Все о переговорах. Пер. с англ. — Мн., СП "Эф-Эй-Би", 1995, 160 с., 30.000 экз. (1 Бэ 64263).
- Крылова Г. Д., Соколова М. И. Практикум по маркетингу. Ситуационные задания и тест-контроль. — М., "Биржи и банки", "ЮНИТИ", 1995, 240 с., 10.000 экз. (1 ок 64462).
- Лунев Н., Макаревич Л. Бизнес-план для получения инвестиций. — М., 1995, 112 с., 5.000 экз. (1 ок 64896).
- Методические рекомендации начинающим и профессиональным бизнесменам по составлению бизнес-плана и проведению переговоров с целью привлечения потенциального инвестора.
- Морган Р. Л. Искусство продавать: как стать профессионалом. Учеб. пособие. Сер. "Новое направление в бизнесе". — М., "КОНСЭКО", 1994, 146 с., 8.000 экз. (1 ок 64261).
- Мелкумов С. Вексель и его использование в хозяйственном обороте. — М., АО "ДИС", 1995, 80 с.,

5.000 экз. (1 ок 64857).
Изложена экономическая сущность векселя и история его развития как непереносимого атрибута рыночной экономики.

● Носкова И. Я., Максимова Л. М. Международные экономические отношения. Учеб. пособие. — М., "Биржи и банки", "ЮНИТИ", 1995, 152 с., 8.000 экз. (1 ок 64421).

Дан всесторонний анализ экономических закономерностей на международном уровне, их специфические проявления, а также механизм формирования валютного курса и проведения различных операций на валютном рынке и методы кредитования внешней торговли.

● Парсяк В. Н., Рогов Г. К. Маркетинговые исследования. — Киев, "Навукова думка", 1995, 145 с. (1 ок 64672).

Определены роль и место маркетинговых исследований в формировании стратегии фирмы, значительное внимание уделено процедурам и методам, используемым для накопления, обработки и анализа первичной и

вторичной информации.

● Плотников А. Ю. Как правильно составить внешнеторговый контракт. Практическое пособие по подготовке и заключению международного контракта купли-продажи товаров. — М., 1994, 102 с., 4.000 экз. (1 ок 64205).

● Практическое пособие дилеру биржевых и внебиржевых рынков. (Психология, технический анализ рынка, управление деньгами, менеджмент рынка, стратегия и тактика биржевой игры). — М., "Азимут плюс", 1995, 192 с., 1.000 экз. (1 ок 64841).

● Пустозерова В. М. Оформление сделок купли-продажи. — М., "ПРИОР", 1995, 112 с., 10.000 экз. (1 ок 64215).

● Семенов К. А. Государственное регулирование внешнеэкономических связей России. — М., 1995, 257 с. (1 ок 64859).

В монографии дана характеристика направлений государственного регулирования мирохозяйственных отноше-

ний России в условиях ее перехода к рыночной экономике.

● Серегина Т. К., Титкова Л. М. Реклама в бизнесе. Учеб. пособие. — М., Информационно-внедренческий центр "Маркетинг", 1995, 112 с., 10.000 экз. (1 ок 64877).

Показаны роль и место рекламы в бизнесе, предложена методика составления рекламной программы, даны рекомендации по созданию рекламного текста, выбору средств рекламы и определению ее эффективности. Обобщен зарубежный опыт.

● Уилсон П. Финансовый менеджмент в малом бизнесе. Пер. с англ. — М., "Аудит", "ЮНИТИ", 1995, 256 с., 15.000 экз. (1 ок 64486).

Содержится методика анализа деятельности фирмы, различные приемы и методы финансового менеджмента, примеры составления бизнес-плана.

● Финансы / Под ред. В. М. Родионова. — М., "Финансы и статистика", 1995, 432 с., 10.000 экз.



(1 ок 64864).

Раскрыты сущность и функции финансов, их роль в развитии экономической и социальной сфер, теоретическое и практическое использование финансовых отношений в условиях перехода к рынку. В книге использованы нормативные акты Российской Федерации, принятые до 1 января 1994 г.

● Онис Хириси. Российский путь в капитализм и японский путь в посткапитализм. Пер. с яп. — М., издательская фирма "Восточная литература" РАН, 1994, 150 с., 700 экз. (1 ок 64721).

Автор — доцент экономического факультета Киотского университета, доктор экономических наук.

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

(Продолжение. Начало в № 49, 50/1995, 1/1996).

Персонал

Успех любой экспозиции в наибольшей степени зависит от мастерства персонала. Привлекательность в глазах клиента создают не только интересные стенды, неожиданная реклама и солидные проспекты. Они важны, но только люди способны продать товар или услугу. Сотрудники стенда — это ваши послы. Именно они отвечают за установление или потере контактов с посетителями, среди которых могут быть как существующие, так и вероятные покупатели.

Исследование, проведенное Алленом Конопки из компании Uhkonm Ресерч, показывает, что 32% посетителей уходят разочарованными по вине персонала стенда: посетители внимательно не выслушали, кому-то было им заняться, с ним не установили контакта после выставки, сотрудник стенда не сумел завязать доверительного разговора.

Правильный подбор персонала определяет результат, который вы получите от участия в выставке. При этом следует руководствоваться следующими принципами:

- остановите свой выбор на коммуникабельных сотрудниках, легко и непринужденно вступающих в контакт с самыми разными людьми;
- убедитесь, что они работают с желанием и энтузиазмом — готовы полностью выложиться, представляя свою фирму на выставке;
- отберите наблюдательных, способных подмечать любые тонкости в общении, включая язык жестов;
- убедитесь, что они хорошо разбираются в сути дела и быстро называют те свойства и преимущества товара, которые соответствуют поставленному посетителем вопросу;
- привлекайте "хороших слушателей" — умеющих задавать наводящие вопросы и внимательно слушать собеседника.

Каждая выставка привлекает свой круг посетителей. Наилучшей стратегией для фирмы является создание для каждой выставки своей, особой команды работников. Конечно, для небольших фирм это затруднительно. Тем не менее знание и понимание индивидуальных запросов разных групп посетителей всегда полезно.

Существует четыре типа товаров или их рынков: новые или уникальные товары и услуги, товары (услуги) на основе высоких или новых технологий, известные или широко используемые товары (услуги), потребительские товары. Каждый из перечисленных видов товаров требует от продавцов своего подхода и специальных навыков. Поэтому не удивительно, что для продажи определенного типа товаров одни люди подходят лучше, чем другие.

Максимальная эффективность работы стенда достигается тогда, когда ваш персонал два часа работает, а два отдыхает. Однако это не всегда реально из-за ограниченного числа специалистов. В любом случае вам следует предусмотреть возможность организованного перерыва в работе. Необходимо также иметь запасных сотрудников на случай болезни

или непредвиденных обстоятельств у основного персонала.

Владельцам небольших фирм, лично представляющим свои товары на выставке, рекомендуем нанять временного сотрудника для работы на стенде в течение короткого промежутка времени. Такие сотрудники не обязаны хорошо знать вашу экспозицию. Достаточно будет того, если они предупредят посетителей, в какое время вас можно застать на стенде. Вы можете также обучить их сбору информации, необходимой для вашей работы. Главное, чтобы ваш стенд никогда не оставался без присмотра.

Посоветуйте сотрудникам во время перерыва прогуляться вокруг территории выставки. Планируйте режим работы так, чтобы ваш персонал имел возможность осмотреть другие экспозиции, принять участие в семинарах и совещаниях и, в конечном счете, просто немного расслабиться.

Работа на стенде связана с высокими физическими нагрузками: когда вы часами стоите, мышцы устают, суставы теряют подвижность, все это вызывает сильное чувство усталости. Надевайте мягкую удобную обувь по размеру. Мужские носки должны быть хлопчатобумажными либо шерстяными. Женщинам рекомендуется носить кожаную обувь на низком каблуке. Избегайте высоких каблуков и новой обуви. Это красиво смотрится, но может вызвать массу неприятных ощущений. Во время перерыва сделайте несколько простых упражнений, стимулирующих кровообращение в ногах.

После того как вы сформируете команду для участия в выставке, важно вовлечь всех ее членов в обсуждение планов вашего участия в выставке. Общение с людьми — ключевой фактор успеха экспозиции. Поэтому чем больше сотрудников будут увлечены общей идеей, тем больше шансов на успех.

Сотрудникам необходимо подробно объяснить, какова цель вашего участия в выставке, что конкретно вы экспонируете, какие требования предъявляются к сотрудникам стенда, как выполнять эти требования. Для того чтобы убедиться, что ваши сотрудники имеют необходимые навыки, организуйте для них практические занятия. Используйте наиболее опытного работника или приглашайте эксперта со стороны. Постоянно контролируйте ход подготовки к выставке.

Возьмите себе за правило во время выставки ежедневно после закрытия собирать своих сотрудников. Оценивайте их работу, отвечайте на интересующие вопросы, следите за выполнением поставленных вами задач. Уделите этому несколько минут именно в конце рабочего дня, пока все проблемы свежи в памяти людей. Это позволит вам устранить недостатки до начала следующего дня.

Навыки и профессионализм вашей команды реально можно оценить лишь в работе. Выставка — это то место, где ваш персонал может либо создать, либо разрушить дальнейшие контакты. Посетители выставки помимо своей воли постоянно оценивают манеру поведения сотрудников. Устойчивое мнение клиентов наполовину формируется в первые секунды общения с персоналом.

(Продолжение следует).

Биографии валют

Швейцарский сыр за швейцарские франки

Что мы знаем о Швейцарской конфедерации, этом самобытном государстве, расположенном в центре Западной Европы? Пожалуй, с ходу ответ у каждого из нас будет одинаковым: Швейцария — это страна банков и альпийских лугов.

Выгодное географическое расположение, статус постоянного нейтралитета, экономическая и политическая стабильность обусловили благоприятную среду для развития банковского дела в швейцарских кантионах еще в начале XVIII века. Уже тогда крупные банкирские дома Женевы и Берна ссужали деньгами французского короля и прочих европейских монархов. Известно крылатое выражение Вольтера: "Случись вам увидеть женевского банкира, выпрыгивающего из окна, следуйте за ним без раздумий. Ибо там, где он приземлится, наверняка будут деньги".

Многолетние традиции, активные международные связи швейцарских банков в сочетании со сравнительно либеральным валютно-финансовым законодательством и высокой стабильностью национальной валюты превратили Швейцарию в крупнейший международный финансовый центр. А секретность банковских операций привлекает в альпийскую республику самую разнообразную клиентуру — от представителей уголовного мира до монархов, кинозвезд, модных писателей и крупных бизнесменов.

Уже замечено, что как только в мире вспыхивает очередной политический кризис, резко возрастает приток иностранного капитала в швейцарские банки. Так было накануне второй мировой войны, во времена суэцкого и карибского кризисов, так было и недавно во время обострения ситуации на Балканах.

Сегодня Швейцария может похвалиться самой высокой плотностью банковской сети в Западной Европе: 1 банк с учетом его филиалов на 164 тысячи жителей. Всего же в Швейцарии около 1.000 банков, имеющих более 4.000 филиалов.

Между тем государственное обустройство Швейцарии имеет отнюдь не многовековую историю. Современное государство сложилось в 1848 г. В обстановке революционного подъема, охватившего тогдашнюю Европу, была принята новая Конституция, согласно которой Швейцария из непрочного союза кантионов превратилась в единое государство-конфедерацию с централизован-

ной исполнительной властью, общенациональным парламентом и единой денежной системой. Основной денежной единицей стал швейцарский франк, равный 100 сантимам. Эта валюта просуществовала до наших дней.

Сегодня в обращении находится 10 шв. франков — купюра коричнево-красного цвета, увенчанная памятью Леонарда Эйлера (1707-1783 гг.), выдающегося физика, математика, астронома. На оборотной стороне купюры — схематическое изображение Солнечной системы.

На купюре голубого цвета достоинством в 20 шв. франков помещен портрет известного геолога и геофизика Ораса Бенедикта де Соссюра (1749-1799 гг.). А на обороте изображены Альпийские горы.

Купюра достоинством в 50 шв. франков имеет зеленый цвет и украшена портретом естествоиспытателя Конрада Гесснера (1516-1556 гг.). На обороте изображен флимин и цветок примулы.

Банкнота номиналом в 100 шв. франков сине-фиолетового цвета напоминает о выдающемся архитекторе Франческо Борромини (1599-1667 гг.), один из шедевров которого — церковь Сант-Иво в Риме — украшает оборотную сторону купюры.

Банкнота достоинством в 500 шв. франков коричневого цвета увенчивает память врача Альбрехта фон Халлера. На оборотной стороне — изображение мышечной системы на фоне ветки с цветами.

И наконец, самая крупная купюра — 1.000 шв. франков — фиолетового цвета. Ее украшает портрет Огюста Фореля (1848-1931 гг.), известного невропатолога и психиатра, автора напутствия в свое время книг "Социальная жизнь мурьев" и "Половой вопрос". Кстати, с последней началась научная сексопатология. А мурьев, в знак своей социальной значимости, изображены на оборотной стороне купюры.

Подготовила Зинаида КРАСНЕВСКАЯ.

Технология успеха

Как давать интервью

1. Если вы работаете в большой компании, обратитесь к сотрудникам отдела по связям с общественностью.

Скорее всего, вы не лучшим образом представляете, как следует себя вести с представителями средств массовой информации. Зато это умеют (должны уметь!) люди из отдела по связям с общественностью. Дайте им возможность высказаться первыми, может быть, позже они обратятся к вам с просьбой выступить для поддержки или дополнения.

2. Подготовьте заявление. Если у вас есть время, напишите текст и зачитайте его. Если по каким-то причинам вам не удалось зачитать текст, представьте, какие могут быть вопросы, и заготовьте на них ответы.

Сформулируйте несколько легко запоминающихся фраз, которые можно будет процитировать.

3. Убедитесь в том, что корреспондент правильно запомнил ваше имя, должность и организацию, которую вы представляете.

Напишите эту информацию и передайте корреспонденту.

4. До начала интервью спросите репортера, чем вы можете помочь ему.

Если вы сможете подготовиться к интервью заранее, возможно, вам будет легче во время самой беседы.

5. Если вам зададут трудный, угрожающий или разоблачающий вопрос, прежде чем начать отвечать, сосчитайте до пяти.

Подготовьте избитые уклончивые фразы. Например: "Извините, без комментариев", "Боюсь, что у меня сейчас нет фактов", "Мы вскоре дадим полный ответ", "Мы все еще занимаемся этим вопросом". Избегайте столкновений с репортером. Обозоруйте его своей доброжелательностью.

6. Никогда не давайте так называемые комментарии "не для печати".

Вы можете поставить корреспондента в затруднительное положение. А тем более — себя, если журналист недостаточно порядочен, что бывает не так уж редко.

7. Когда вам предложат список вопросов, определите тот, на который вы уже ответили.

Если корреспондент заинтересован в ответах на другие вопросы, он (она) продолжит интервью.

8. Не отвечайте на особенно трудные вопросы.

Детали могут доставить вам неприятности, а утверждения об-

щего характера помогут.

9. Говорите ясным и четким языком.

Если вы будете использовать только сухой профессиональный язык, вас могут посчитать бюрократам.

10. Если вы не знаете ответа на вопрос, так и скажите.

Скажите, что, как только сможете, найдете ответ на поставленный вопрос. Затем сообщите запрашиваемую информацию. Не выдумывайте ответ и не отказывайтесь в обещанной информации.

11. Если вы не можете разгласить информацию, то просто объясните почему.

Не защищайтесь. Скажите правду. Полуправда — половина лжи, которая может вскоре обернуться против вас.

12. Не поддавайтесь своему желанию покричать друг на друга.

Будьте благоразумны, и не критикуйте никого ни в печати, ни по радио.

13. Если вы знаете, что у вас будут регулярно брать интервью, пройдите специальную тренировку.

Интеллигентное общение с представителями средств массовой информации является навыком, которому можно научиться.

14. После того как вы подготвитесь к беседе, представьте, как вы будете отвечать, если ваш план провалится.

Предположите самый худший вариант сценария. Что вы скажете, если план потерпел неудачу?

15. Создайте команду для управления кризисной ситуацией.

Проанализируйте, какие могут быть проблемы. Имейте под рукой специалистов, которые смогут вам помочь.

16. Если корреспондент предложит вам высказаться в публичном разоблачении, скажите, что вы будете счастливы выступить, но только в присутствии своего адвоката.

Если вы выгоните корреспондента из своего кабинета, это будет плохо выглядеть. Организуйте интервью, но только по своим правилам.

Сделайте все, что можно во время и в перерывах между интервью, чтобы установить дружеские отношения с представителями средств массовой информации.

Может быть, когда-нибудь вам понадобится выступить именно с тем сообщением, которое они вам предлагали.

(По книге: Дип С., Сесмен Л. "Верный путь к успеху").

Минской Текстильной Ассоциации

на замещение вакантной должности **требуется** на конкурсной основе **менеджер** по продаже легкой мужской и женской одежды в возрасте не моложе 21 года.

Телефоны для справок: (8-0172) 50-43-14, (8-0172) 10-21-52 (код обязателен).